

浙江金固股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20251107

投资者关系活动类别	☐特定对象调研☐分析师会议 ☐媒体采访☐业绩说明会 ☐新闻发布会☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他
活动参与人员	东方基金 周玉风 国金基金 袁正明 中邮证券 付秉正
时间	2025年11月7日（13:00-15:00）
地点	公司
形式	一对多交流
交流内容及具体问答记录	一、金固股份基本情况 公司在2010年于深圳证券交易所上市，是中国车轮制造行业的领先企业。以新材料技术为核心驱动力，历经三十余年的发展，公司正逐步实现从传统零部件制造商向新材料解决方案提供商的战略转型。 （一）材料技术驱动战略升级 在多年的发展过程中，公司积累了深厚的材料工艺与制造经验，核心优势已超越单一车轮产品。公司自主研发的阿凡达铌微合金新材料具有强度高、韧性好、成本低、碳排放量低的优点。该材料经阿凡达工艺处理后，强度最高可达2000MPa，约为钛合金的2倍、铝合金的5倍，能有效实现减重、降本、降碳，目前已在车轮行业大规模量产应用。 近年来，公司大力投入研发资源，不断迭代升级阿凡达新材料配方，并积极布局其他金属材料、复合材料及改性塑料等领域，旨在为客户提供更高性价比的产业化解解决方案。公司正从“单一产品供应商”向“新材料科技平台”

的战略升级，与国家推动制造业向高端化、智能化、绿色化发展的政策方向高度契合。

（二）汽车零部件主业快速发展

公司是汽车车轮行业的重要生产商，凭借着独家核心产品“阿凡达低碳车轮”在汽车轻量化趋势中建立了差异化优势。通过持续的高强度研发投入、精准的产能扩张以及国内外市场的同步开拓，公司汽车零部件主业正进入一个高质量的成长周期。

核心技术驱动产品迭代：公司自主研发的阿凡达低碳车轮产品不断更新迭代，并陆续推出了“双子星系列”和“赛博坦系列”，有望实现对乘用车市场从经济型到中高端车型的广泛覆盖。

产能建设加速推进：公司产能扩张速度迅猛，通过在国内多地（杭州、合肥、南宁等）及海外（如泰国）建设阿凡达新产线，为业绩增长提供坚实保障。

客户结构持续优化：在国内市场，公司与比亚迪、奇瑞、长安等主流车企的合作持续深化，市场份额稳步提升。在海外市场，公司已获得包括某全球龙头车企在内的多个重磅定点项目，其中美国某项目在前五年的销售额预计就达1.58亿美元，泰国工厂的投产将加速国际业务增长。

公司凭借在阿凡达低碳车轮上的核心技术优势，正通过积极的产能布局和海内外市场拓展，不断优化产品与客户结构。这一系列举措有望共同推动公司主业实现快速且高质量的增长。

（三）新兴市场布局加速

机器人行业：这是公司实现从“汽车零部件”迈向“新材料提供商”这广阔市场的关键战略步骤。机器人核心零部件对材料的轻量化、强度及耐久性具有较高要求。公司凭借独有的阿凡达铌微合金材料以及在汽车轻量化领域

	积累的研发能力、成型工艺与工程经验，与机器人产业对关键零部件的技术需求高度契合，有望将阿凡达铌微合金等新材料解决方案快速导入机器人产业链，形成新的业务增长极。 两轮车市场：随着国家《电动自行车安全技术规范》于2025年9月1日正式实施，其中“限塑令”对车辆轻量化与高强度提出明确要求，推动电动两轮车行业迎来产品升级浪潮。公司积极把握机遇，将成熟于四轮车领域的技术与经验平移至两轮车车轮市场，同时拓展车身结构等关键部件，抢占这一潜力广阔的蓝海市场。该业务线有望成为公司未来业绩的重要贡献点。 二、问答环节 Q1：目前公司阿凡达产线布局情况？ A：到去年年底公司共有5条阿凡达生产线，今年公司在浙江杭州、安徽合肥、广西南宁及泰国等地又新建及改造8条左右阿凡达生产线。 为响应持续增长的市场需求，公司还将依据整体战略部署，积极推进国内外产能布局，预计2026年还将新建及改造10条左右阿凡达生产线，具体投产进度将结合客户订单、区域布局及资金安排动态实施。 Q2：机器人等行业布局情况？ A：目前，公司依托阿凡达铌微合金材料所具有的跨行业适配性，同时通过自研、联合开发及股权合作等多种方式积极布局新材料产品矩阵，致力于提升在高端制造领域的综合竞争力。在具身智能机器人方向，公司正持续推动阿凡达铌微合金等新材料横向应用落地，已与智元机器人、鹿明机器人、智身科技等企业建立合作关系。
关于本次活动是否涉	关于本次活动不涉及应披露重大信息。

及应披露重大信息的说明	
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无