关于中农发种业集团股份有限公司

向特定对象发行股票申请文件的审核问询函

有关财务会计问题的回复

大地泰华核字[2025]5118-5号

关于中农发种业集团股份有限公司 向特定对象发行股票申请文件的审核问询函 有关财务会计问题的回复

大地泰华核字[2025]5118-5 号

上海证券交易所:

中农发种业集团股份有限公司(以下简称"发行人"、"公司"或"农发种业")于 2025年10月30日收到上海证券交易所(以下简称"上交所")出具的《关于中农发种业集团股份有限公司向特定对象发行股票申请文件的审核问询函》(上证上审(再融资)[2025]335号)(以下简称"问询函"),北京大地泰华会计师事务所(特殊普通合伙)(以下简称"我们"或"申报会计师")本着勤勉尽责、诚实守信的原则,就问询函所列有关财务会计问题逐项进行了审慎核查,现回复如下,请予审核。

说明:

1.由于我们并未按照中国注册会计师审计准则或中国注册会计师审阅准则的要求对发行人截至2025年9月30日止9个月期间的财务报表实施审计或审阅程序,因此本回复不应被视为对截至2025年9月30日止9个月期间的财务报表整体或者其中任何组成部分发表的审计、审阅或鉴证结论。

2.本回复部分表格中单项数据加总数与表格合计数可能存在微小差异,均因计算过程中的四舍五入所形成。

【问题 2: 关于经营情况】

根据申报材料, 1)报告期各期,发行人营业收入分别为 524,826.30 万元、676,077.28 万元、556,300.30 万元和 291,582.84 万元,化肥贸易业务总体规模增长,主营业务毛利率分别为 10.51%、8.19%、7.46%和 6.18%,归母净利润分别为 23,007.20 万元、12,701.37 万元、4,688.72 万元和 6,303.76 万元。2)报告期各期末,发行人预付款项金额分别为 46,639.72 万元、46,056.55 万元、77,435.31 万元和 69,651.39 万元。3)报告期内,发行人经营活动产生的现金流量净额分别为 2.277.97 万元、60,556.24 万元、-7.658.30 万元和-10.161.62 万元。

请发行人说明: (1) 结合行业变动趋势、公司各业务产品销售价格、与同行业公司的对比情况等,说明报告期内毛利率下滑及归母净利润变动的原因,相关因素是否对未来经营具有持续影响; (2) 化肥贸易业务总体规模增长的原因,收入确认方式是否准确,收入确认依据是否充分; (3) 报告期内公司预付账款增长的原因,与采购规模的匹配性,预付账款主要内容、对手方情况、是否存在关联关系及期后结转情况; (4) 报告期内公司净利润和经营活动产生的现金流量净额存在较大差异的合理性。

请保荐机构及申报会计师核查并发表明确意见。

【问题2的回复】

一、结合行业变动趋势、公司各业务产品销售价格、与同行业公司的对比情况等,说明报告期内毛利率下滑及归母净利润变动的原因,相关因素是否对未来经营具有持续影响

(一) 报告期内行业变动趋势情况

报告期内,发行人主营业务划分为农产品、农药以及化肥三大板块,其中农产品业务主要为农作物种子的研发、生产和销售,以及专用品种订单粮销售,品种以小麦为主;农药业务主要为酰胺类除草剂原药及中间体的生产、销售;化肥业务主要为从国外进口钾肥并在国内销售。报告期内,发行人三大业务板块所处的行业变动趋势情况如下;

1、小麦等粮价整体走低,极端天气对粮价形成扰动

种业行业有一定的周期性特征,小麦等粮价波动会通过产业链传导机制对种子的销售价格、销售数量等产生影响,而粮价受供求关系、极端天气情况等多方面因素影响。当粮食价格下行时,农户预期种植收益受到影响,种子市场供需关系可能发生较大变化。

报告期内, 我国小麦粮价整体走势情况如下:



数据来源: WIND

2022年,受外部公共卫生事件、俄乌冲突等因素影响,叠加化肥、农药等种植成本提升,市场对粮价走势普遍看多,且存在一定惜售情绪,小麦等粮价整体走高,并在四季度达到阶段性高点。

2023年,小麦粮价从高位回落并在年中反弹,全年粮价仍处于相对高位。河南是我国小麦生产第一大省,2023年5月下旬河南出现大范围持续阴雨天气,是该地区近十多年来最为严重的"烂场雨"天气,该次降水与豫南地区小麦成熟期高度重合,严重影响小麦正常收割,新麦质量受到较大影响,带动了年中小麦粮价反弹。

2022 年、2023 年较高的粮价带动了农户的小麦种植意愿。根据《中国农作物种业发展报告》统计数据, 2023 年我国小麦种子播种面积为 3.54 亿亩, 种子

需求量 57.06 亿公斤, 小麦种子市值为 244.67 亿元, 同比增长 17.57%。

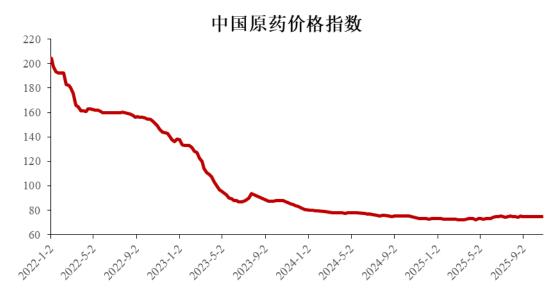
2024年,我国小麦丰产,全国小麦总产量首次突破 1.4 亿吨,但受玉米等价格大幅回落影响,小麦饲用量减少等因素影响,上半年小麦粮价呈快速下降态势,下半年基本呈低位小幅波动态势。

2025年以来,小麦粮价在政策端的托底收购、饲用驱动等因素影响影响下呈低位、稳中小幅波动态势。

2、报告期内农药原料药产能释放明显,市场供需关系由紧张向宽松转变

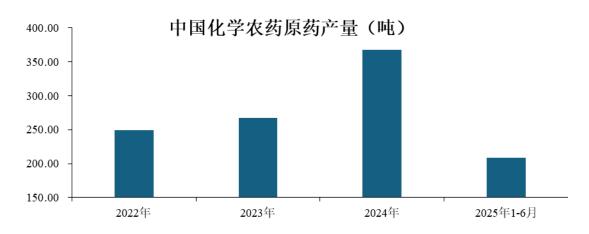
2021年下半年以来,受国内能耗双控、国外农药产能供给受限等因素影响,叠加 2022年 2月俄乌冲突等因素扰动,基础原材料价格涨幅明显,农药原药供需关系较为紧张,原药价格在 2022年一季度处于历史相对高位,二季度后原药价格指数持续回落,但全年农药原药价格整体处于高位。

2023 年,农药原药价格呈继续下行态势并在年末处于相对低位,2024 年我国农药原药产能集中释放,全年价格基本处于底部低幅波动态势,2025 年以来在行业反内卷、部分产能出清等因素影响下,原药价格降幅收窄,总体仍处于底部,具体情况如下:



数据来源: WIND

2022 年以来我国化学农药原药产量情况如下:



数据来源: Wind

3、2022 年至 2024 年钾肥进口价格整体走低,进口量呈增长态势, 2025 年 6 月钾肥大合同谈判价有所回升,可能会对进口量产生一定影响

我国钾矿资源相对紧缺,国内钾肥产能相对有限,进口占比相对较高。国外钾肥产能主要集中于俄罗斯、白俄罗斯、加拿大、以色列、老挝等国家或地区,为避免国内钾肥进口企业分散议价导致的"多头对外"风险,我国通过组织主要钾肥进口商开展统一对外价格谈判的方式.系统性的降低我国钾肥进口价格。

2022 年、2023 年、2024 年、2025 年, 我国与国外主要供应商谈判确定的钾肥进口合同价分别为590 美元/吨、307 美元/吨、273 美元/吨和346 美元/吨,2022年至2024年钾肥进口价格整体走低,受俄罗斯主要钾肥生产商减产等因素影响,2025年6月谈判确定的钾肥进口价格有所回升;2022年、2023年、2024年及2025年1-9月,我国氯化钾进口量分别为793万吨、1,157万吨、1,263万吨和867万吨,具体情况如下:



2022年以来我国钾肥进口量及谈判价格走势

数据来源: WIND

(二) 公司各业务产品销售价格

报告期内,公司主要产品销售价格及波动情况如下:

2025年1-9月 2024年 2023年 2022年 项目 单价 收入 收入 单价 收入 单价 收入 单价 农产品主要产品 小麦种子 47.083.59 3.80 60.342.16 4.20 50.129.92 8.694.28 3.41 4.21 订单粮 64,047.24 3.03 92,924.07 3.10 98,041.04 3.28 87,731.48 3.19 农药主要产品 1.47 MEA 13,767.54 1.73 25,247.10 2.57 60,414.45 15,268.53 2.80 化肥主要产品 0.20 氯化钾 204,162.71 293,727.29 0.20 367,308.59 0.24 227,903.12 0.35

单位:万元、元/公斤、万元/吨

1、农产品业务主要产品价格走势分析

(1) 小麦种子价格走势情况

报告期内,公司小麦种子销售均价为 4.21 元/公斤、4.20 元/公斤、3.80 元/公斤和 3.41 元/公斤,整体呈下降态势,与小麦粮价走势无显著差异,具体来看:

2023年, 小麦粮价总体有所下行, 公司小麦种子销售均价与 2022 年基本持

平,主要原因为受 2023 年 5 月河南省"烂场雨"因素影响,优质新麦供应减少,小麦粮价在年中反弹,全年小麦粮价仍处于相对高位,农户种植小麦积极性较高,小麦种子市场供需关系较为紧张,对种子销售价格形成明显支撑。

2024年,公司小麦种子销售价格较 2023年下降相对明显,主要系 2024年小麦丰收但粮价基本处于低位,影响了农户小麦种植积极性,市场供需关系发生变化,导致小麦种子单价下降幅度相对较大。

2025年1-9月,公司小麦种子销售价格较2024年进一步下降,主要系公司小麦种子通常在5-6月成熟并收获,在10月左右播种,2025年9月以来河南省遭遇持续阴雨天气,平均降水量较常年同期偏多3.1倍,造成大型机械无法进地秋收,小麦播期较往年大大推迟,在一定程度上影响了小麦种子销售时间。2025年前三季度小麦种子销售额相对较小,销售的部分库存种子拉低了总体单价水平。

(2) 订单粮产品价格走势情况

报告期内,公司订单粮业务主要品种为小麦,下游主要应用于酿酒,销售均价分别为 3.19 元/公斤、3.28 元/公斤、3.10 元/公斤及 3.03 元/公斤,整体有所下降,具体如下:

2023年,公司订单粮产品均价较 2022年略有增长,与小麦粮价走势略有差异,主要系公司酒粮主要品种"泛麦 8 号"种植区域以河南所处的黄淮海平原为主,2023年5月受"烂场雨"因素影响,优质新麦市场供应减少,供需关系相对紧张,种子具有一定的保供属性且质量及价格均高于酒粮,导致优质小麦酒粮供应较为紧张,公司下游酒类相关客户主要为行业内知名企业,对产品质量要求也相对较高,支撑了公司小麦等酒粮的销售价格。

2024年以来,公司订单粮产品价格呈稳中有降态势,主要系小麦等粮价仍处于低位,叠加 2025年5月国家出台厉行节约反对浪费有关条例,酒类消费预期有所下行,酒厂更加注重成本管控,该等因素导致订单粮产品销售价格有所下行,符合行业及公司实际情况。

2、农药业务主要产品价格走势分析

报告期内,公司农药业务主要产品为 MEA,销售均价分别为 2.80 万元/吨、 2.57 万元/吨、1.73 万元/吨和 1.47 万元/吨,整体呈下降态势,与农药原药行业整体价格走势基本一致,其中 2023 年价格降幅相对较小、2024 年价格降幅相对较大,主要是行业产能释放节奏影响所致,具体分析如下:

2022 年、2023 年, 国内具备生产"酰胺类农药中间体 MEA"资质的企业分别有2家、3家,生产厂家数量相对较少, MEA 销售价格仍有一定支撑,价格总体降幅相对较小。

为了保障上游原料供应的稳定性,下游农药制剂厂家逐步向上游领域拓展,2024年以来行业产能释放较为集中,例如长青股份子公司江苏长青农化南通有限公司 2023年 12 月取得年产 5,000 吨精异丙甲草胺原药批复,该建设项目包含配套用年产 4,022吨 MEA 产能。国内产能的集中释放叠加国外产能供应恢复,导致2024年 MEA 价格降幅明显。

2025年以来,在行业反内卷、部分产能出清等因素影响下, MEA 等农药类产品价格降幅有所收窄,与行业整体走势没有明显差异。

3、化肥业务主要产品价格走势分析

报告期内,公司化肥业务主要产品为进口钾肥,销售均价分别为 0.35 万元/吨、0.24 万元/吨、0.20 万元/吨和 0.20 万元/吨,2022 年至 2024 年我国钾肥大合同谈判确定的进口价格分别为 590 美元/吨、307 美元/吨、273 美元/吨,公司钾肥产品销售价格与钾肥大合同谈判价格走势基本一致。2025 年钾肥大合同谈判价格在6 月确定,进口价格为 346 美元/吨,2025 年上半年钾肥进口价格主要参考 2024年,对 2025 年前三季度的进口价格影响总体较小。

(三) 与同行业公司的对比情况

报告期内,发行人各类业务经营业绩与可比公司的对比情况如下:

单位: 万元

公司简称	2025年	1-9 月	2024 年		
公司间孙	营业收入	毛利率	营业收入	毛利率	
国投丰乐	115,031.71	28.00%	292,604.45	28.81%	

Dadi 北京大地泰华会计师事务所 (特殊普通合伙)

审核问询函回复

荃银高科	143,612.36	13.62%	470,899.25	25.01%	
苏垦农发	458,817.72	12.03%	1,091,738.13	14.47%	
农产品可比公司均值	239,153.93	17.88%	618,413.94	22.76%	
发行人-农产品业务	109,965.27	15.44%	201,530.87	16.18%	
红太阳	146,044.59	6.02%	300,703.28	2.51%	
长青股份	208,297.40	13.37%	352,436.01	8.71%	
农药可比公司均值	177,171.00	9.69%	326,569.65	5.61%	
发行人-农药业务	27,952.36	5.27%	32,743.35	3.72%	
浙农股份	2,230,296.89	4.19%	4,197,629.69	3.04%	
辉隆股份	827,710.61	4.98%	1,565,211.64	5.14%	
天禾股份	770,253.36	5.38%	1,445,469.52	3.89%	
化肥可比公司均值	1,276,086.95	4.85%	2,402,770.28	4.02%	
发行人-化肥业务	224,895.62	2.99%	316,924.37	2.30%	
小刀放化	2023 年		2022 年		
公司简称	营业收入	毛利率	营业收入	毛利率	
国投丰乐	311,367.92	28.60%	300,525.93	29.73%	
荃银高科	410,289.52	26.91%	349,054.48	26.84%	
苏垦农发	1,216,805.86	13.32%	1,272,729.17	13.43%	
农产品可比公司均值	646,154.43	22.94%	640,769.86	23.33%	
发行人-农产品业务	233,811.75	15.66%	186,450.92	13.22%	
红太阳	323,223.64	5.76%	643,991.27	36.97%	
长青股份	361,447.77	14.53%	424,359.28	17.23%	
农药可比公司均值	342,335.71	10.14%	534,175.28	27.10%	
发行人-农药业务	40,946.41	24.35%	86,619.11	31.73%	
浙农股份				F F00/	
	4,094,115.39	3.58%	4,181,327.25	5.53%	
辉隆股份	4,094,115.39 1,783,265.67	3.58% 4.48%	4,181,327.25 1,824,934.04	6.97%	
辉隆股份 天禾股份					
	1,783,265.67	4.48%	1,824,934.04	6.97%	

注1: 可比公司未披露 2025年1-9月相关数据, 其最近一期为 2025年1-6月数据;

注 2: 上表所示的国投丰乐毛利率为其种子类业务的毛利率; 浙农股份、天禾股份毛利率为其化肥业务的毛利率, 辉隆股份毛利率为其农资产品(包含化肥及农药)毛利率。

根据上表数据,按照不同业务类型具体分析如下:

1、公司农产品业务业绩变动趋势与同行业可比公司无明显差异

营收变动方面,报告期内公司农产品业务收入分别为 186,450.92 万元、233,811.75 万元、201,530.87 万元和 109,965.27 万元,整体呈先升后降趋势;农产品可比公司相应业务营业收入均值分别为 640,769.86 万元、646,154.43 万元、618,413.94 万元和 239,153.93 万元,亦呈先升后降趋势,公司与同行业可比公司营收变动趋势基本一致,无显著差异。

盈利能力方面,报告期内公司农产品业务毛利率分别为 13.22%、15.66%、16.18%和15.44%,农产品可比公司相应业务毛利率均值分别为 23.33%、22.94%、22.76%和17.88%,公司毛利率水平整体低于国投丰乐和荃银高科以及可比公司平均值,主要系产品结构差异所致。

公司农产品业务主要产品为农作物种子及订单粮,品种以小麦为主。而国投丰乐、荃银高科种子业务以玉米和水稻为主,该等品种的毛利率较小麦相对较高, 苏垦农发产品类型较多,种子业务以小麦为主,毛利率整体与公司较为接近。

以 2024 年公开披露数据为基础, 国投丰乐、荃银高科主要种子品种占比及 毛利率情况如下:

项目	国投丰乐			荃银高科			
坝日	毛利率	占比	毛利率贡献	毛利率	占比	毛利率贡献	
玉米	31.88%	61.56%	19.63%	33.15%	12.52%	4.15%	
杂交水稻	34.50%	14.93%	5.15%	39.81%	39.46%	15.71%	
平均/合计	33.19%	76.49%	24.78%	36.48%	51.98%	19.86%	

注: 国投丰乐上述占比为种子业务收入占比, 荃银高科未将水稻种子区分为杂交水稻、 常规水稻, 根据其公开信息披露水稻种子主要为杂交水稻。

根据上表,国投丰乐、荃银高科种子产品主要为玉米和杂交水稻,该等产品一般较多运用杂交技术育种,杂交优势通常仅在第一代表现突出,后代会出现性状分离和产量下降等情形,故需要每年重新制种,研发投入及制种成本相对较高,毛利率水平也相对较高。而小麦种子是六倍体,杂交优势不明显,以常规种为主,小麦种子市场价格与小麦粮食价格走势关联度较高,种植农户可以自留种用于再次种植(多次种植的小麦种子也会出现品种退化现象),故相较于杂交玉米及水

稻的毛利率水平偏低, 具备合理性。

2、公司农药业务业绩变动与同行业可比公司基本一致

营收变动方面,报告期内公司农药业务收入分别为86,619.11万元、40,946.41万元、32,743.35万元和27,952.36万元,整体呈下降态势;农药可比公司相应业务营业收入均值分别为534,175.28万元、342,335.71万元、326,569.65万元和177,171.00万元,亦整体呈下降态势,公司农药业务收入变动趋势与同行业可比公司基本一致。

盈利能力方面,报告期内公司农药业务毛利率分别为 31.73%、24.35%、3.72% 和 5.27%,整体呈下降态势,2025 年以来有所回升;农药可比公司相应业务毛利率均值分别为 27.10%、10.14%、5.61%和 9.69%,整体呈下降态势,2025 年以来亦有所回升,公司农药业务毛利率变动与同行业可比公司基本一致。

3、公司化肥业务业绩波动与可比公司不存在显著差异

营收变动方面,报告期内公司化肥业务收入分别为 247,558.04 万元、397,202.36 万元、316,924.37 万元和 224,895.62 万元,整体业务规模显著小于可比公司。具体来看,公司化肥业务营收变动趋势与天禾股份较为一致,均呈现 2023 年增长、2024 年有所下降的态势,与可比公司不存在显著差异。

盈利能力方面,报告期内公司化肥业务毛利率分别为 1.04%、2.12%、2.30% 和 2.99%,化肥可比公司相应业务毛利率均值分别为 6.13%、4.22%、4.02%和 4.85%,其中 2022 年公司化肥业务毛利率较可比公司平均值差异 5.09%,差异相对较大,2023 年至 2025 年 1-9 月毛利率差异基本在 2%左右,差异相对较小且较为稳定。

公司化肥业务毛利率略低于可比公司主要系产品结构及市场覆盖领域有所差异所致。公司化肥业务位于产业链相对前端,上游主要为国外钾肥生产企业,下游主要面向国内大型农资流通及生产企业、石油化工企业等,采销两端客户集中度相对较高,经营周转较快、风险相对较低。而可比公司主要为地方供销系统农资流通企业,下游一般铺设分销、零售渠道,主要面向中小型代理商、农户等相对分散的客户,且存在向终端种植客户提供农技服务等情形,流通环节相对较长且所需的经营性资金规模较大,毛利率高于公司具备合理性。

三家化肥可比公司具备一定的自有化肥产能,2022 年受俄乌冲突等因素影响,俄罗斯、白俄罗斯等全球重要的化肥生产商受到制裁、产能相对受限,全球化肥供应较为紧张,国内化肥市场价格增幅明显且呈高位震荡态势,具备一定自有化肥产能的公司能够获取更高的毛利率水平,故2022 年公司与同行业公司毛利率差异较大。2023 年以来,国外化肥供应紧张形势趋于缓和,进口价格大幅下降,自有产能对于毛利率的贡献有所弱化,公司化肥业务毛利率与可比公司平均值差异收窄且趋于稳定,符合行业及公司实际情况,具备合理性。

(四) 报告期内毛利率下滑及归母净利润变动的原因

报告期内,发行人主营业务毛利率分别为 10.51%、 8.19%、 7.46%和 6.94%,整体呈下降态势;归母净利润分别为 23,007.20 万元、12,701.37 万元、4,688.72 万元和 6,198.19 万元, 2022 年至 2024 年总体下降,2025 年 1-9 月有所修复,具体情况如下:

单位: 万元

项 目	2025.09.30/	2024.12.31/	2023.12.31/	2022.12.31/
列日	2025年1-9月	2024 年度	2023 年度	2022 年度
主营业务收入	362,813.24	551,198.59	671,960.52	520,628.07
其中:农产品	109,965.27	201,530.87	233,811.75	186,450.92
农药	27,952.36	32,743.35	40,946.41	86,619.11
化肥	224,895.62	316,924.37	397,202.36	247,558.04
主营业务成本	337,643.89	510,079.79	616,943.19	465,919.90
其中:农产品	92,984.68	168,915.41	197,194.30	161,798.47
农药	26,480.32	31,524.16	30,976.49	59,134.31
化肥	218,178.89	309,640.21	388,772.40	244,987.12
主营业务毛利率	6.94%	7.46%	8.19%	10.51%
其中:农产品	15.44%	16.18%	15.66%	13.22%
农药	5.27%	3.72%	24.35%	31.73%
化肥	2.99%	2.30%	2.12%	1.04%
归母净利润	6,198.19	4,688.72	12,701.37	23,007.20
非经常性损益净额	3,873.00	7,440.32	4,191.25	17,998.55
扣非归母净利润	2,325.19	-2,751.60	8,510.12	5,008.65

1、2022 年至 2024 年毛利率下降主要受农药业务影响, 2025 年 1-9 月毛利率下降主要受业务结构变化的影响

报告期内, 各类业务的毛利率贡献情况如下:

		2025年1-9月	1	2024 年度		2023 年度			2022 年度			
项目	毛利率	主营占比	毛利率贡 献	毛利率	主营占比	毛利率贡 献	毛利率	主营占比	毛利率贡 献	毛利率	主营占比	毛利率贡献
农产品	15.44%	30.31%	4.68%	16.18%	36.56%	5.92%	15.66%	34.80%	5.45%	13.22%	35.81%	4.73%
农药	5.27%	7.70%	0.41%	3.72%	5.94%	0.22%	24.35%	6.09%	1.48%	31.73%	16.64%	5.28%
化肥	2.99%	61.99%	1.85%	2.30%	57.50%	1.32%	2.12%	59.11%	1.25%	1.04%	47.55%	0.49%
毛利率		6.94% 7.46% 8.19%		7.46%		8.19%			10.51%			

根据上表,2022 年至2024 年,公司主营业务毛利率下降主要系农药业务毛利率及收入占比大幅下降所致。具体来看,2022 年至2024 年,公司农药业务毛利率分别为31.73%、24.35%和3.72%,受农药原药行业产能释放、销售价格持续走低等因素影响,农药业务主营业务毛利率大幅下降,累计下降28.01%;农药业务收入占主营业务收入的比例分别为16.64%、6.09%和5.94%,累计下降10.70%;农药业务毛利率贡献由2022 年的5.28%下降至2024 年的0.22%。

2025年1-9月,公司主营业务毛利率为6.94%,较2024年度下降0.52%,主要系毛利率较高的农产品业务收入占比下降、毛利率相对较低的化肥及农药业务占比提升所致,具体原因:(1)2025年9月以来,河南遭遇持续阴雨天气,平均降水量较同期明显偏多,影响机械进地秋收,小麦播期较往年大大推迟,在一定程度上影响了公司小麦种子的销售时间,叠加酒类消费景气度下降对订单粮业务产生一定影响,导致毛利率相对较高的农产品业务占比由2024年的36.56%下降至30.31%;(2)受农药行情有所修复、钾肥价格预期上

涨带动 2025 年上半年销量提升等因素影响,毛利率相对较低的化肥、农药业务收入占比由 2024 年的 63.44%提升至 69.69%。

2、归母净利润受非经常性损益影响较大,经常性损益变动与业务实际经营情况相符

报告期内,公司归母净利润分别为23,007.20万元、12,701.37万元、4,688.72万元和6,198.19万元,非经常性损益净额分别为17,998.55万元、4,191.25万元、7,440.32万元和3,873.00万元,扣非后归母净利润分别为5,008.65万元、8,510.12万元、-2,751.60万元和2,325.19万元,存在一定波动,具体分析如下:

(1) 2022 年非经常性损益金额较大带动当年归母净利润较高

报告期内,发行人非经常性损益净额分别为 17,998.55 万元、4,191.25 万元、7,440.32 万元和 3,873.00 万元,其中 2022 年金额显著高于其他期间,主要系当年收到中农发河南农化有限公司(以下简称"河南农化")业绩补偿款所致,具体情况如下:

单位: 万元

项目	2025年1-9月	2024 年度	2023 年度	2022 年度
非流动资产处置损益(包括已计提资	1,631.57	-57.16	170.51	262.58
产减值准备的冲销部分)	1,001.07	07.10	17 0.0 1	202.00
计入当期损益的政府补助(与公司正				
常经营业务密切相关, 符合国家政策	3,933.56	9,052.03	5,495.35	3,462.19
规定、按照一定标准定额或定量持续	3,933.30	9,032.03	3,433.33	5,402.13
享受的政府补助除外)				
除同公司正常经营业务相关的有效套				
期保值业务外,持有交易性金融资产、				
交易性金融负债产生的公允价值变动	591.33	1,110.61	1,682.84	484.27
损益, 以及处置交易性金融资产、交	591.55			
易性金融负债和可供出售金融资产取				
得的投资收益				
单独进行减值测试的应收款项减值准		840.63	10.46	587.15
备转回	-	040.03	10.40	307.13
除上述各项之外的其他营业外收入和	-456.13	1 270 66	-234.60	10 100 61
支出	-400.10	1,370.66	-234.00	18,190.61
其他符合非经常性损益定义的损益项				666.00
目	-	-	-	-666.00
减: 所得税影响额	-9.97	402.00	231.65	2,269.04
少数股东权益影响额 (税后)	1,837.29	4,474.45	2,701.66	2,053.21
合计	3,873.00	7,440.32	4,191.25	17,998.55

报告期内,发行人非流动资产处置损益金额分别为 262.58 万元、170.51 万元、-57.16 万元和 1,631.57 万元,其中 2025 年 1-9 月非流动资产处置损益金额较大,主要系发行人处置部分房屋建筑物的利得。

报告期内,发行人计入当期损益的政府补助金额分别为 3,462.19 万元、5,495.35 万元、9,052.03 万元和 3,933.56 万元,存在一定波动,主要为种业相关的政府补助。

报告期内,发行人其他计入非经常性损益的营业外收入和支出分别为 18,190.61 万元、-234.60 万元、1,370.66 万元和-456.13 万元,其中 2022 年金额较大,主要为河南农化的业绩补偿款,导致 2022 年归母净利润较高。

(2) 经常性损益变动符合公司业务实际经营情况

报告期内,公司扣非后归母净利润分别为 5,008.65 万元、8,510.12 万元、-2,751.60 万元和 2,325.19 万元,存在一定波动,与公司的实际经营情况相符,具体分析如下:

①2023年公司化肥及农产品业务营收及毛利率改善带动利润回升

2023 年,公司扣非归母净利润为 8,510.12 万元, 较 2022 年 5,008.65 万元增长 69.91%,扣非归母净利润增幅明显,主要系化肥贸易业务及农产品业务营收及毛利率改善所致,具体如下:

1) 化肥贸易业务营收及毛利率水平均明显提升

公司化肥贸易业务主要产品是进口钾肥,我国是钾资源相对匮乏的国家,钾肥进口占比较高,2023年由我国与国外供应商谈判确定的钾肥进口合同价格为307美元/吨,较2022年的590美元/吨降幅明显,为更好的满足下游市场需求,公司加大了从白俄钾肥等国外供应商的进口量。

2023年,公司化肥贸易业务收入为397,202.36万元,同比增长60.45%。根据海关总署统计数据,2023年我国氯化钾进口量为1,157万吨,较2022年的793万吨增长45.90%,公司化肥贸易业务增长态势与国内钾肥进口量变化没有显著差异。因公司向上游供应商的单吨采购成本明显下降,盈利空间得到修复,毛利率水平明显回升,当年化肥贸易业务毛利同比增加5.859.04万元。

2) 农产品业务营收及毛利率水平均有所提升

公司小麦品种的经营主体主要包括河南黄泛区地神种业有限公司(以下简称"河南地神")、江苏金土地种业有限公司(以下简称"江苏金土地"),河南地神的泛麦等系列、江苏金土地的杨麦等系列种子销售地域覆盖河南区域,2023年受河南"烂场雨"等因素影响,优质新麦种源供给减少,较高的粮价带动种植需求扩大,相对紧张的市场供求关系导致公司小麦品种销售收入及毛利增幅明显,2023年两家子公司单体口径营业收入、净利润同比增幅明显,具体情况如下:

单位: 万元

子公司简称	202	3年	2022	年	同比增幅		
7公司间秒	营业收入	净利润	营业收入	净利润	营业收入	净利润	
河南地神	81,042.95	6,106.88	69,207.74	2,017.15	17.10%	202.75%	
江苏金土地	45,059.84	2,315.27	33,530.99	1,190.79	34.38%	94.43%	

②2024年受农药业务毛利率大幅下降影响,扣非归母净利润由盈转亏

2024年,公司扣非归母净利润为亏损2,751.60万元,同比由盈转亏,主要系农药业务受行业整体趋势影响,毛利率大幅下降所致。

公司农药业务主要产品为酰胺类原药和中间体。2024 年,随着国外农药原药产能恢复,以及国内下游农药制剂厂家向上游拓展等因素影响,原药产能增幅明显,市场竞争加剧,公司农药产品销售价格进一步下降,2024 年农药业务毛利率仅为3.72%,同比减少20.63%,导致公司农药业务主体河南农化由盈转亏,以及公司扣非归母净利润整体亏损,具体情况如下:

单位: 万元

子公司简称	202	4年	2023	年	同比变动		
丁公司间孙	营业收入	净利润	营业收入	净利润	营业收入	净利润	
河南农化	33,590.18	-5,631.65	40,946.70	4,235.16	-17.97%	-232.97%	

③2025年1-9月经营业绩整体有所修复

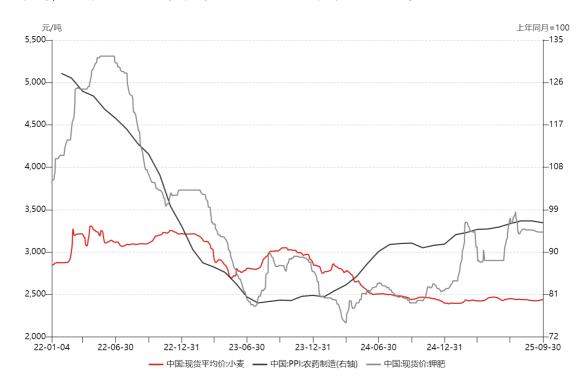
2025年1-9月,小麦价格在政策托底、饲用驱动等影响下呈稳中小幅波动态势; 化肥市场价格呈现先抑后扬的震荡态势,农药制造生产价格指数持续得到修复。 整体来看,公司下游整体市场环境有所好转。

受下游市场环境有所缓和等因素影响,公司2025年1-9月营业收入为367,700.71万元,同比增长21.66%,在农药毛利率有所修复及占比较高的化肥业务毛利率有所提升的共同影响下,公司实现扣非归母净利润2,325.19万元,同比增长255.05%,经营业绩整体得到修复。

(五) 相关因素是否对未来经营具有持续影响

报告期内,发行人农产品及化肥业务毛利率整体保持稳定或稳中有增态势,低于可比公司平均水平主要系产品结构差异所致,具备合理性,预计该等特征将继续保持,但对公司未来持续经营能力无重大不利影响。

报告期内,发行人农药业务毛利率整体降幅较大,主要受行业产能释放等因素影响,随着行业反内卷、去产能进度的推进,农药制造行业 PPI 得到修复,公司农药产品销售价格降幅趋缓,在原料成本亦明显下降的背景下,毛利率得到一定修复,预计对发行人未来持续经营能力不构成重大不利影响。



数据来源: WIND

保障粮食安全是全球共识、全球耕地保有面积基本保持稳定、在全球人口不

断增加、养殖业持续发展等因素促使下,全球粮食需求不断增加,农业增产离不 开农药、化肥及种子产品,长远来看,全球农资产品市场体量仍处于上升发展的 通道,短期的市场供需波动不改长期发展趋势。整体来看,上述相关因素不会对 发行人未来经营产生持续性的重大不利影响。

二、化肥贸易业务总体规模增长的原因,收入确认方式是否准确,收入确认 依据是否充分

(一) 化肥贸易业务总体规模增长的原因

报告期内,公司化肥业务收入规模分别为 247,558.04 万元、397,202.36 万元、316,924.37 万元和 224,895.62 万元,总体呈增长态势,其中 2023 年增幅明显,具体分析如下:

我国钾矿资源相对紧缺,国内钾肥产能相对有限,进口占比相对较高。我国通过组织主要钾肥进口商开展统一对外价格谈判的方式,实现系统性的降低我国钾肥进口价格。2022年以来,我国钾肥进口大合同谈判价格如下:。

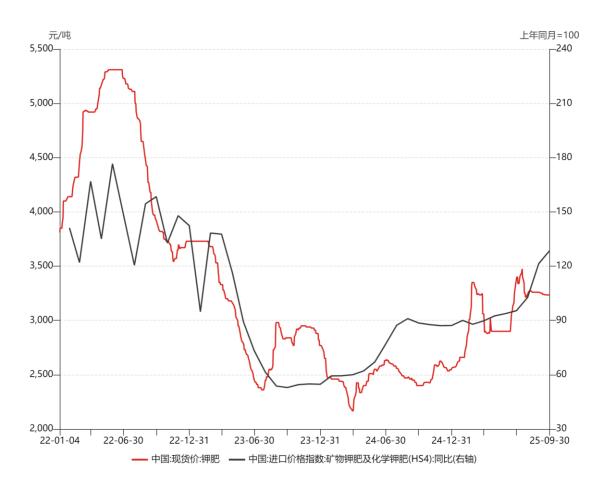
单位:美元/吨

谈判时间	谈判价格
2022年2月	590
2023年6月	307
2024年7月	273
2025年6月	346

2023年,我国与国外钾肥供应商谈判确定的钾肥进口合同价格为307美元/吨,相较于2022年的590美元/吨下降47.97%,化肥是重要的农资产品,价格下降推动了市场需求的增长,2023年我国氯化钾进口量分别为1,157万吨,较2022年的793万吨增长45.90%。为了满足下游客户需求,公司加大了向白俄罗斯等国家或地区供应商的进口量,2023年化肥业务收入为397,202.36万元,同比增长60.45%,与行业整体趋势基本一致.具备合理性。

2024 年, 钾肥进口价及国内现货价格基本处于市场相对底部, 公司化肥业务 盈利模式主要为获取价差, 为了控制业务风险适当控制了进口规模, 化肥采购量

同比下降 10.13%,叠加进口价格明显下降等因素影响,导致 2024 年化肥业务收入同比下降 20.21%,符合公司业务实际情况。



数据来源: WIND

024年11月,白俄罗斯提议与俄罗斯联合减产钾肥10%-11%,钾肥价格上涨预期相对明确,为了保障国内春耕化肥需求,2025年上半年公司加大了从白俄罗斯等国家或地区主要供应商的采购规模,2025年前三季度,化肥业务收入为224,895.62万元,同比增幅较为明显,符合行业及公司实际情况,具备合理性。

综上所述,公司化肥业务收入增长及存在一定波动性主要受国外钾肥供应商产能供应、钾肥进口谈判价格变化、国内春耕及秋播保供需求等多重因素影响,符合行业及公司实际经营情况,具备合理性。

(二) 化肥业务收入确认方式是否准确

1、化肥业务收入确认方式

公司化肥贸易业务模式主要分为自营和代理两种模式,其中自营模式下采用总额法确认收入,代理模式下采用净额法确认收入,具体情况如下。

项目	自营模式	代理模式
主要产品	氯化钾	氯化钾、复合肥、小品种肥
合同类型	化肥销售合同	代理合同
发票类型	按销售的货值金额开具发票	按照收取的代理费金额开具 发票
收入确认	总额法	净额法
订单获取	公司在研判国内外化肥市场趋势的基础上,向资信良好的潜在客户提供化肥产品、价格政策等信息,收集客户产品需求。公司基于与国外供应商签署的采购框架协议向其下达采购订单或与国外	国外供货商和国内客户双方 先行联系并确定全部采购细 节,然后公司与国外供货商 签订进口采购合同,国内客
八十次本	供应商单独签署采购合同确定上游货源,然后公司与下游客户签署销售合同明确产品规格、数量、价格等条款,盈利模式主要是赚取购销差价	户审核公司与国外供货商签订的进口采购合同,并委托公司代理进口
上游谈判	公司与供应商独立谈判并确定采购价格,在确定 采购单价后,公司再与客户签订销售合同并确定 销售价格	上游供应商与下游客户先行 联系并确定全部采购细节, 公司不参与上下游谈判
结算模式	预付部分贷款或到货后一定期限内支付全部货款	合同明确约定收款条款与外 贸采购合同一致
控制权转移	进口钾肥主要通过海运方式, 贸易条款主要为 CIF、CFR, 国外供应商将货物装船, 货物控制权 即转移至公司, 要求国外供应商及承运人将货物 运至国内主要港口, 公司在完成提货后, 与客户进行沟通并按照合同约定向其出具货权转移通知单,将货物控制权转移给客户, 谨慎来看, 在出具货权转移通知单之前, 货物的控制权及风险报酬均由公司享有	公司仅承担代理人责任,自 始至终不承担货物相关的任 何风险

注:报告期内,公司部分下游客户与上游供应商属于同一控制下企业或有股权控制关系,公司基于谨慎性原则,将该等贸易业务均按照净额法确认收入。

2、自营模式下以总额法确认收入的分析

(1) 关于总额法确认收入的相关企业会计准则

根据《企业会计准则第 14 号—收入》第三十四条:企业应当根据其在向客户转让商品前是否拥有对该商品的控制权,来判断其从事交易时的身份是主要责任人还是代理人。企业在向客户转让商品前能够控制该商品的,该企业为主要责任

人,应当按照已收或应收对价总额确认收入;否则,该企业为代理人,应当按照 预期有权收取的佣金或手续费的金额确认收入,该金额应当按照已收或应收对价 总额扣除应支付给其他相关方的价款后的净额,或者按照既定的佣金金额或比例 等确定。

企业向客户转让商品前能够控制该商品的情形包括:

- ①企业自第三方取得商品或其他资产控制权后, 再转让给客户。
- ②企业能够主导第三方代表本企业向客户提供服务。
- ③企业自第三方取得商品控制权后,通过提供重大的服务将该商品与其他商品整合成某组合产出转让给客户。

在具体判断向客户转让商品前是否拥有对该商品的控制权时,企业不应仅局限于合同的法律形式,而应当综合考虑所有相关事实和情况,这些事实和情况包括:

- ①企业承担向客户转让商品的主要责任;
- ②企业在转让商品之前或之后承担了该商品的存货风险:
- ③企业有权自主决定所交易商品的价格;
- ④其他相关事实和情况。

(2) 公司在向客户转让商品前能够控制该商品

自营模式下,公司先与上游供应商签订采购合同,在与其上游供应商签订的 合同中未约定货物指定销售对象,上游供应商将货物交付公司后,公司能主导货 物的销售,无须经过上游供应商同意;公司与下游客户的销售合同中亦未约定指 定供应商。

公司基于化肥贸易行业的多年经验,综合考虑不同类型客户的产品需求、价格敏感度,并结合供应商的供货能力及供货价格等因素,自主决定与哪家客户开展业务往来、向哪家供应商采购商品,能够较好地匹配上下游的货源及需求。公

司采用以销定采的管理模式,合理控制业务成本及风险,在取得货物的控制权后,一般采用港口直销的方式将货物控制权转让给下游客户并实现最终销售,就其实质而言属于新收入准则中"企业自第三方取得商品或其他资产控制权后,再转让给客户"这一情形。

(3) 公司对客户承担转让商品的主要责任

①公司独立获取客户

客户在选择钾肥供应商时主要考虑因素包括产品供应能力、产品供应效率和及时性、产品供应价格、资信情况等。公司子公司华垦国际具备化肥进口资质、拥有成熟的化肥进口渠道、资源以及专业运营能力,重点开拓国内资信良好的大中型农资流通及化肥、化工生产企业,并与客户独立开展业务往来。

②公司独立承担供货保障责任

公司依托自有销售网络开发并拓展化肥采购渠道,根据客户需求进行产品销售,公司与客户建立供销关系之后,需独立承担向客户供货的保障责任。对于公司无正当理由延迟交货等违约情形,客户有权向公司进行索赔。

③公司独立承担货物质量责任

公司承担货物质量责任,客户若对公司交付货物的质量有异议,应当在一定期限内(通常为收到货权转移单15日内)向公司书面提出。公司不能将法律责任直接转嫁给上游供应商,也不以供应商承担相应的产品质量责任为前提向客户承担赔偿责任。

4公司向上游供应商的付款义务不以客户付款为前提

自营模式下,公司独立向供应商支付贷款,公司向供应商的付款义务不会因 为未收到下游客户的贷款而转移。

- (4) 公司在转让商品之前或之后承担了该商品的存货风险
- ①商品转让之前,发行人承担了商品的毁损灭失风险

化肥属于大宗商品,运输成本相对较高,为控制成本通常采用海运方式运输。公司与供应商的采购合同中约定了国际贸易的通用交付条款,主要为 CFR (FOB+运费)和 CIF (FOB+保险+运费),根据《国际贸易术语解释通则 2020》,CFR和 CIF条款下的交货地点为指定的装运港口,风险转移界限为货物交到船上时。因此,公司自供应商将货物装船时即开始承担货物的毁损灭失风险。公司的化肥进口货源地主要为加拿大、俄罗斯、白俄罗斯、以色列等,海运周期通常为 1-2 个月,从上游供应商将货物装船至公司向客户出具货权转移单期间,公司持续承担货物的毁损灭失风险。此外,化肥在港口装卸时通常会产生货损,公司与客户按照扣除损耗后的实际重量结算,公司在业务开展过程中实际承担了货损。

②商品转让之后,公司承担了商品的质量保证责任、违约责任等风险

公司在向客户转让货物后,需要向客户承担质量保证责任、违约责任等售后工作,且不以取得上游供应商的赔偿为前提。

(4) 公司有权自主决定所交易商品的价格

公司的定价权主要体现在与上游供应商的采购价格协商谈判及与下游客户的销售价格协商谈判。

在采购端,为保障国内钾肥供应、稳定农业生产,我国每年与国际主要钾肥供应商开展钾肥进口价格谈判,该谈判价格一般为未来一年或一定期间内钾肥进口的最低价。公司以上述谈判价格为基础,自主与国外供应商开展钾肥采购框架合同的谈判,在框架合同中约定未来半年、一年或特定期间从该供应商处采购钾肥的单价、数量及其浮动区间,其采购单价与我国谈判确定的钾肥大合同会有一定差异,故公司在我国钾肥进口大合同价格基础上,独立与供应商谈判确定具体采购价格。

在销售端,公司向客户收取的价款是基于其采购成本加合理利润确定的,因 国内有多家钾肥进口企业,国内钾肥市场销售存在竞争关系,华垦国际实际承担 国内钾肥的价格波动风险,而非仅仅收取固定的服务费,因此,华垦国际对销售 给客户的最终价格有决定权或主导议价权。 综上,自营模式下,公司与供应商、客户分别签订采购、销售合同,销售、 采购交易两者相互独立,公司独立承担采购、销售风险,采用总额法确认收入具 备合理性、准确性。

3、净额法收入确认

公司净额法收入的合同主要为代理合同下的收入。在代理合同下,华垦国际与客户签署代理合同,仅承担代理人责任,华垦国际的下游客户与上游供应商先行联系并确定全部采购细节,华垦国际自始至终不承担货物相关的任何风险,亦未拥有货物的控制权,向客户销售时无需承担质量保证、运输等转让商品的主要责任,且预期有权在该笔交易中获取相对稳定的差价金额,无权自主定价,不承担其中的价格波动风险。

此外,部分下游客户与上游供应商属于同一控制下企业或有股权控制关系,于谨慎性原则,该部分按照净额法确认收入。

综上,发行人化肥贸易业务收入确认方式符合业务实际及会计准则的规定。

(三)收入确认依据是否充分

在自营模式以总额法确认收入情形下,华垦国际在履行完毕进口合同所需的各种手续后,根据双方合同约定并与客户确认后,向其发送货权/货物转移通知单,客户在收到货物转移单并确认收到货物后,向公司出具收货函,公司依据收货确认函确认收入,收入确认依据充分。

在代理模式以净额法确认收入情形下,华垦国际在履行完毕进口合同所需的 各种手续后,双方业务人员对代理业务完成情况进行对账确认,并根据双方确认 的结算单确认收入,收入确认依据充分。

三、报告期内公司预付账款增长的原因,与采购规模的匹配性,预付账款主要内容、对手方情况、是否存在关联关系及期后结转情况

(一) 报告期内公司预付账款增长的原因, 与采购规模的匹配性

报告期内,发行人预付账款按业务板块的划分情况如下:

单位: 万元

板块	2025.09.30		2024.	2024.12.31		2023.12.31		2022.12.31	
极失	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比	
农产品	44,561.19	70.31%	20,776.32	26.83%	24,739.19	53.71%	17,332.90	37.16%	
化肥	17,352.69	27.38%	56,190.67	72.56%	20,367.54	44.22%	28,394.12	60.88%	
农药	1,461.90	2.31%	468.33	0.60%	949.82	2.06%	912.71	1.96%	
合计	63,375.78	100.00%	77,435.31	100.00%	46,056.55	100.00%	46,639.72	100.00%	

报告期内,发行人预付账款主要由农产品、化肥业务构成,其中,农产品业务的预付账款主要为预付委托制种相关款项,化肥业务的预付账款主要为向钾肥供应商预付的采购款。

报告期内,发行人各业务板块的主要原材料采购金额如下:

单位: 万元

项目	2025 年 1-9 月	2024 年度	2023 年度	2022 年度
农产品业务	42,513.87	120,461.07	76,669.25	125,327.85
其中: 小麦鲜种	6,962.97	42,097.62	30,478.40	42,480.66
订单粮	35,550.90	78,363.45	46,190.85	82,847.19
化肥业务	219,708.13	309,640.21	388,772.40	244,987.12
农药业务	24,043.67	24,961.87	30,251.73	53,406.15

注:农产品类采购内容仅包括小麦鲜种及订单粮。

报告期内,公司农产品、化肥业务的采购规模、预付账款变动及匹配情况分析如下:

1、农产品

报告期各期末,公司农产品业务预付账款分别为 17,332.90 万元、24,739.19 万元、20,776.32 万元和 44,561.19 万元,总体呈增长态势;报告期内,农产品板块主要品种的采购金额分别为 125,327.85 万元、76,669.25 万元、120,461.07 万元及 42,513.87 万元,存在一定波动。具体分析如下:

2023 年,公司农产品采购规模整体有所下降,但期末预付账款有所增长,主要系公司农产品种子及订单粮业务品种以小麦为主,2023年5月受河南"烂场雨"

因素影响,新麦质量欠佳,当期采购规模整体下降;期末预付账款增长主要原因为:(1)公司于2023年12月收购安徽华成种业股份有限公司(以下简称"华成种业")并纳入合并范围,期末预付账款新增约2,900万元;(2)子公司安徽农发黄淮种业有限公司(以下简称"黄淮种业")于2023年9月成立,承包土地进行小麦种子繁育,预付土地流转金约1,200万元。

2024 年,公司农产品业务采购金额增长,但期末预付账款有所减少,主要系 2024 年上半年小麦丰收、质量较好,小麦粮价相对较低,公司结合库存情况适当增加了小麦鲜种及订单粮的采购;期末公司预付账款下降主要系 2024 年粮价整体较低,玉米价格降幅明显,但玉米种子繁育成本显著高于小麦,为了控制业务风险,公司子公司湖北种子集团有限公司(以下简称"湖北种子")等明显减少了玉米委托制种面积,带动期末预付账款余额有所下降。

2025年1-9月,公司农产品业务采购金额为42,513.87万元,期末预付账款余额为44,561.19万元,预付金额较大,主要为预付的小麦、玉米等制种及订单粮款项,小麦、玉米受成熟时点、晾晒加工、运输入库等因素影响有一定时间周期,2025年9月以来河南持续的阴雨天气也影响了农作物的收货时间及加工入库时间,农产品业务9月末相关预付款项在10月末的结转比例为61.17%,预付款金额相应下降,符合行业及公司的实际情况。

2、化肥

报告期各期末,公司化肥业务预付账款分别为 28,394.12 万元、20,367.54 万元、56,190.67 万元和 17,352.69 万元,其中 2024 年末预付款金额增长较快;报告期内,化肥业务采购金额分别为 244,987.1 万元、388,772.40 万元、309,640.21 万元和219.708.13 万元,其中 2023 年增长较快,具体分析如下:

2023 年,国外钾肥产能供应逐步恢复,我国与国外钾肥供应商谈判确定的钾肥进口价格为307美元/吨,较2022年的590美元/吨大幅下降,为满足国内需求,国内钾肥进口总量较2022年增长45.90%,公司钾肥业务亦明显增长,具备合理性;2023年末预付账款有所下降,主要系钾肥进口价上涨预期减弱,提前锁定产能的需求相应下降。

2024年,公司钾肥采购规模整体有所下降,主要系 2024年钾肥进口价及国内现货价格基本处于市场相对底部,公司化肥业务盈利模式主要为获取价差,为了控制业务风险适当控制了进口规模;2024年末预付账款增长明显,主要系 2024年11月,白俄罗斯提议与俄罗斯联合减产钾肥 10%-11%,钾肥价格上涨预期相对明确,为了保障国内春耕化肥需求,公司向白俄罗斯等国家或地区的主要供应商预付了较大金额的化肥货款,符合行业及公司实际情况,具备合理性。

2025年1-9月,公司钾肥采购规模有所增长,主要系上半年市场对于钾肥价格上涨有相对明确的预期,春耕保供、储备等进口规模相对较大,2025年6月确定的钾肥进口价格增幅明显,叠加黄淮海平原受持续阴雨天气秋播推迟等因素影响,公司三季度化肥采购规模减少,相应预付账款下降,符合行业及公司实际情况,具备合理性。

3、与同行业不存在明显差异

公司农产品及化肥业务可比公司各期末的预付款项情况如下:

单位: 万元

名称	2025.09.30	2024.12.31	2023.12.31	2022.12.31
国投丰乐	30,398.20	9,029.95	7,992.93	12,698.89
荃银高科	46,091.17	17,655.77	30,288.15	11,593.61
苏垦农发	48,900.91	29,175.62	39,562.46	41,860.33
浙农股份	286,122.02	267,597.00	270,180.88	319,012.98
辉隆股份	95,625.46	108,673.97	136,018.79	160,037.96
天禾股份	125,892.81	134,666.90	167,666.71	182,902.47

根据上表,公司农产品及化肥业务的可比公司亦存在较大规模的预付账款, 与公司不存在明显差异,符合行业及公司实际情况。

(二)预付账款主要内容、对手方情况、是否存在关联关系及期后结转情况报告期各期末,公司前五大预付账款方及其期后结转情况如下:

单位: 万元

	单位: 万元						
序号	预付账款主要	预付款项			是否存在	期后	结转
\	1X 11 XV IX X	主要内容	期末余额	余额占比	关联关系	结转金额	结转比例
		20	25.09.30				
1	FertiStream DMCC	钾肥货款	6,730.78	10.62%	否	3,641.04	54.10%
2	临泽县绿源种业有限责任公 司	玉米制种	3,382.44	5.34%	否	1,584.06	46.83%
3	睢宁县浦棠粮食购销有限责 任公司	小麦等订 单粮	2,196.73	3.47%	否	2,049.26	93.29%
4	Fertilizers and Chemicals Ltd.	钾肥货款	1,581.47	2.50%	否	90.12	5.70%
5	安徽兆丰年农业发展有限公司	小麦等订 单粮	1,440.81	2.27%	否	925.83	64.26%
	合计		15,332.23	24.19%	-	8,290.31	54.07%
	2024.12.31						
1	Belarusian Potash Company	钾肥货款	15,236.40	19.68%	否	15,236.40	100.00%
2	Top Trading Limited	钾肥货款	8,069.69	10.42%	否	8,069.69	100.00%
3	Dead Sea Works Ltd.	钾肥货款	7,942.67	10.26%	否	7,942.67	100.00%
4	FertiStream DMCC	钾肥货款	3,243.43	4.19%	否	3,243.43	100.00%
5	Fertilizers and Chemicals Ltd.	钾肥货款	3,195.84	4.13%	否	3,195.84	100.00%
	合计		37,688.03	48.67%	-	37,688.03	100.00%
		20	23.12.31				
1	Dead Sea Works Ltd.	钾肥货款	5,765.37	12.52%	否	5,765.37	100.00%
2	呼图壁县新川农业开发有限 公司	玉米制种	1,789.16	3.88%	否	1,789.16	100.00%
3	Fertilizers and Chemicals Ltd.	钾肥货款	1,495.28	3.25%	否	1,495.28	100.00%
4	LW Trade AG	钾肥货款	1,442.69	3.13%	否	1,442.69	100.00%
5	Top Trading Limited	钾肥货款	1,239.84	2.69%	否	1,239.84	100.00%
	合计		11,732.34	25.47%		11,732.34	100.00%
		20	22.12.31			1	
1	Belarusian Potash Company	钾肥货款	18,065.27	38.73%	否	18,065.27	100.00%
2	呼图壁县新川农业开发有限 公司	玉米制种	1,574.23	3.38%	否	1,574.23	100.00%
3	Fertisul International Limited	钾肥货款	1,552.35	3.33%	否	1,552.35	100.00%
4	AGRITECNO FERTILIZANTES S.L.	钾肥货款	1,150.95	2.47%	否	1150.95	100.00%

Dadi 北京大地泰华会计师事务所 (特殊普通合伙)

序号 预付账款主要		预付款项			是否存在	期后	结转
かち	序号 预付账款主要		期末余额	余额占比	关联关系	结转金额	结转比例
5	平邑县邑河种植农场	玉米制种	882.18	1.89%	否	882.18	100.00%
	合计		23,224.98	49.80%	-	23,224.98	100.00%

注1:上表所示的预付款项对象为供应商采购口径的前五大,单体口径。

注 2: 期后结转数据统计至 2025 年 10 月 31 日。

报告期内,公司预付账款主要内容为钾肥货款、小麦及玉米委托制种款项,公司与上述主要预付账款方不存在关联关系,其基本情况如下:

序号	公司名称	基本情况
1	Polarusian Potoch Company	白俄罗斯钾肥公司(简称"白俄钾肥"),负责对外出口白俄
1	Belarusian Potash Company	罗斯钾肥,全球重要的钾肥供应商
		死海化工公司(简称"死海化工")世界上最大的矿物质和
2	Dead Sea Works Ltd.	化学产品生产商之一,主要产品包括钾、溴、氯化镁等,广
		泛应用于农业、医药和工业领域
3	Fertilizers and Chemicals Ltd.	隶属于以色列化工集团,该集团是钾肥、磷肥和特种肥料领
3	reitilizers and Chemicals Ltd.	先的供应商
		总部位于迪拜,其依托全球化的供应链网络,为中国市场提
4	FertiStream DMCC	供稳定、高质量的钾肥等化肥供应,是全球知名的化肥供应
		商
		2007 年 11 月在香港成立,专门从事各种化肥成品、硫磺和
5	Fertisul International Limited	其它化肥原料和相关化工产品的国际贸易,也涉足与贸易相
		关的服务领域如租船、运输、物流、仓储等业务
6	Ton Trading Limited	上市公司亚钾国际的香港子公司,根据其公开披露信息,亚
O	Top Trading Limited	钾国际在老挝拥有近年产 200 万吨的钾肥生产能力
		总部位于瑞士,其依托全球化的供应链网络,为中国市场提
7	LW Trade AG	供稳定、高质量的氯化钾、硫酸钾、磷肥、氮肥、复合肥等
		化肥供应,是全球知名的化肥供应商
8	AGRITECNO FERTILIZANTES	总部位于西班牙,是一家专业生产植物营养等产品的国际化
O	S.L.	公司,业务经覆盖全球超过60个国家
9	临泽县绿源种业有限责任	2000年成立,其所处的甘肃省张掖市是全国最大的杂交玉米
3	公司	种子生产基地,该公司在当地拥有良好的种植资源
10	睢宁县浦棠粮食购销有限	1990 成立,其所处的江苏徐州市属于黄淮海平原,是小麦主
10	责任公司	要种植区域之一,公司向其收购泛麦8号等小麦酒粮
11	安徽兆丰年农业发展有限	2022 年成立,其所处的安徽亳州属于黄淮海平原,是小麦主
	公司	要种植区域之一,公司向其收购泛麦8号等小麦酒粮
12	呼图壁县新川农业开发有	2014年成立,其所处的新疆昌吉州是国家级玉米制种基地,
12	限公司	该公司在当地拥有良好的种植资源

序号	公司名称	基本情况
13	平面 耳面 四 种稻 农 场	2016年成立,公司子公司山东中农天泰种业有限公司与该企业均位于山东省临沂市,其在当地拥有良好的种植资源

根据上表,公司预付账款主要交易对方为知名的化肥生产或供应商,以及在小麦、玉米主产区或制种基地拥有良好资源的制种服务商或粮食收购商,与公司的实际业务经营情况相匹配,具备合理性。

2022 年末、2023 年末和 2024 年末,公司主要预付账款方相关款项均已在期后全部结转;2025 年 9 月末,公司主要预付账款方相关款项期后结转比例相对较低,主要系期后结转期间仅为 1 个月,周期相对较短,相关业务对应的货物或服务尚未交付完成所致,具备合理性。

四、报告期内公司净利润和经营活动产生的现金流量净额存在较大差异的合理性

报告期内,公司净利润与经营活动产生的现金流量净额比较情况如下:

单位:万元

项目	2025年1-9月	2024 年度	2023 年度	2022 年度
净利润 (1)	8,751.19	8,815.05	21,664.76	30,690.89
经营活动净现金流(2)	-17,665.26	-7,658.30	60,556.24	2,277.97
差额(1-2)	26,416.45	16,473.35	-38,891.48	28,412.92

报告期内,公司净利润与经营活动产生的现金流量净额的差异主要受存货、 经营性应收项目及经营性应付项目的变动影响所致。报告期内,公司净利润与经 营活动现金流量净额的匹配情况如下:

单位: 万元

项目	2025年1-9月	2024 年度	2023 年度	2022 年度
净利润	8,751.19	8,815.05	21,664.76	30,690.89
加: 资产减值准备	-19.55	3,569.00	1,978.74	3,264.53
信用减值损失	513.77	386.98	1,994.99	1,495.46
固定资产折旧、油气资产折耗、生 产性生物资产折旧	4,635.18	6,964.84	6,938.78	6,390.93
使用权资产折旧	602.07	2,195.85	2,101.03	2,173.28

项目	2025年1-9月	2024 年度	2023 年度	2022 年度
无形资产摊销	1,938.16	3,281.48	3,081.74	2,633.67
长期待摊费用摊销	213.22	344.32	179.63	237.68
处置固定资产、无形资产和其他长 期资产的损失(收益以"一"号填列)	-1,662.94	-9.62	-127.74	-483.95
固定资产报废损失(收益以"一"号填 列)	31.50	87.18	-42.77	524.92
公允价值变动损失(收益以"一"号填 列)	-75.16	-485.78	-225.62	-171.52
财务费用(收益以"一"号填列)	1,423.63	2,123.20	1,902.75	1,891.70
投资损失(收益以"一"号填列)	-432.95	-532.45	-1,373.96	-609.92
递延所得税资产减少(增加以"一"号 填列)	23.14	-916.52	64.67	-179.53
递延所得税负债增加(减少以"一"号 填列)	-4.19	-16.06	-74.07	468.04
存货的减少(增加以"一"号填列)	-8,858.61	-26,990.59	15,593.48	-37,780.77
经营性应收项目的减少(增加以"一" 号填列)	16,121.66	-38,313.02	4,372.50	-25,546.11
经营性应付项目的增加(减少以"一" 号填列)	-40,865.37	31,837.85	2,527.33	17,747.09
其他	-	-	-	-468.40
经营活动产生的现金流量净额	-17,665.26	-7,658.30	60,556.24	2,277.97

(一) 存货项目分析

报告期内,发行人存货账面余额及变动情况如下:

单位: 万元

项目	2025.09.30	2024.12.31	2023.12.31	2022.12.31
存货账面余额	113,278.36	104,419.75	77,429.17	93,022.64
存货的减少 (增加为负号)	-8,858.61	-26,990.59	15,593.48	-37,780.77

2022 年末,公司存货余额增长较多,主要系当年市场对粮价走势普遍看多, 且存在一定惜售情绪,小麦等粮价整体走高,并在四季度达到阶段性高点。2022 年年中小麦收货后,公司基于市场走势储备适当增加了小麦等订单粮储备,现金 占用规模相对较高。

2023年,受河南地区"烂场雨"极端天气影响,新麦质量欠佳、陈麦等粮价上升,

外购小麦数量等减少,小麦等粮价仍处相对高位,2022年末的库存在2023年实现良好销售,故2023年末库存随之下降,经营性现金流得到改善。

2024 年,河南地区小麦丰收、质量较好,当年小麦粮价基本处于底部,公司结合库存情况适当增加了小麦等订单粮的采购储备,持续用于下年新麦收获前的销售,期末库存有所增加,对现金形成一定占用。

2025 年 9 月末,公司存货账面余额有所增长,主要系公司于年中开始收购新 麦种子及订单粮,小麦播种一般在 10 月左右,2025 年 9 月以来河南省遭遇持续阴雨天气,导致小麦播期较往年大大推迟,在一定程度上影响了小麦种子销售时间,期末存货余额有所增长,具备合理性。

(二) 经营性应收项目分析

经营性应收主要影响科目为应收账款、合同负债、应收票据及应收款项融资等,具体情况如下:

单位:万元

项目	2025.09.30	2024.12.31	2023.12.31	2022.12.31
应收账款账面余额	75,337.01	66,090.64	56,368.08	51,926.08
应收账款的减少(增加为负号)	-9,246.37	-9,722.56	-4,442.00	-695.66
预付款项账面余额	63,375.78	77,435.31	46,056.55	46,639.72
预付款项的减少(增加为负号)	14,059.53	-31,378.76	583.17	-17,845.06
应收票据及应收款项融资账面余额	9,496.70	19,065.74	18,903.57	19,255.63
应收票据及应收款项融资的减少(增加 为负号)	9,569.04	-162.17	352.06	-9,486.07

1、应收账款分析

2022 年末,公司应收账款余额变动较小。2023 年末,公司应收账款余额同比增加 4,442.00 万元,2023 年主营业务收入同比增长 29.07%,收入增长带动应收账款有所增长,具备合理性。

2024年末,公司应收账款余额增加9,722.56万元,2024年主营业务收入同比有所下降,主要原因为:小麦等粮食价格降幅明显,影响了种植农户的市场预期和

资金周转能力,应收账款有所增长;农药市场价格基本处于底部震荡态势,行业整体资金周转能力变弱.影响了公司农药产品的回款速度。

2025年9月末,公司应收账款余额较2024年末增加9,246.37万元,主要原因为公司向行业内知名酒企或其供应链企业销售较多小麦等订单粮,报告期末尚未到结算时点,累计影响应收账款金额约6,000.00万元,导致应收账款有所增长。

2、预付账款、应收票据及应收款项融资分析

公司预付款项的波动详见本题"三、报告期内公司预付账款增长的原因,与采购规模的匹配性,预付账款主要内容、对手方情况、是否存在关联关系及期后结转情况"的回复。

公司应收票据及应收款项融资余额的波动主要受公司经营规模、票据到期等 情况的影响, 具有合理性。

2023 年,上表中经营性应收项目累计影响与现金流量表中的经营性应收项目存在一定差异,主要系公司于 2023 年 12 月收购华成种业,公司期末资产负债表合并了华成种业相关资产负债类科目,但本次收购对 2023 年经营性现金流量影响较小,扣除期末因华成种业纳入合并范围导致的应收款项、预付款项、其他应收款等项目增加后(累计影响约 8,000 万元),不存在明显差异,具备合理性。

(三) 经营性应付项目

公司经营性应付项目的主要影响科目为应付账款、合同负债, 具体情况如下:

单位: 万元

项目	2025.09.30	2024.12.31	2023.12.31	2022.12.31
应付账款账面余额	18,226.97	29,460.20	23,730.86	19,730.58
应付账款的增加(减少为负号)	-11,233.23	5,729.34	4,000.28	10,321.04
合同负债账面余额	56,543.45	83,363.81	59,046.91	48,026.31
合同负债余额的增加(减少为负号)	-26,820.35	24,316.90	11,020.60	17,501.97

1、应付账款分析

2022年末,公司应付账款增加10,321.04万元,主要是系2022年粮价整体较高,

市场需求较好, 制种规模扩大带动期末应付款有所增长。

2023 年末,公司应付账款有所增长,主要系华成种业纳入合并范围、原材料采购规模有所增长所致。

2024 年末,公司应付账款有所增长,一方面系农药行业景气度下降,行业回款速度整体较慢,公司相应向供应商的支付周期有所增长,另一方面小麦等粮价 走低,公司与小麦等种子繁育供应商的结算周期有所增长。

2025年9月末,公司应付账款减少11,233.23万元,主要系上半年市场对于钾肥价格上涨有相对明确的预期,春耕保供、储备等进口规模相对较大,2025年6月确定的钾肥进口价格增幅明显,叠加黄淮海平原受持续阴雨天气秋播推迟等因素影响,公司三季度化肥采购规模减少,相应应付账款下降。

2、合同负债分析

报告期内,公司合同负债账面余额主要为化肥业务的预收款,2022年末、2023年末,公司合同负债持续增长,与化肥业务收入的整体趋势较为一致,符合行业及公司实际情况,具备合理性。

2024年末,公司合同负债金额较 2023年增长 24,316.90万元,2024年度化肥业务收入同比有所下降,主要系 2024年11月,白俄罗斯提议与俄罗斯联合减产钾肥10%-11%,钾肥价格上涨预期相对明确,为了保障国内春耕化肥需求,2024年末公司预收较多客户化肥款项,符合行业及公司实际情况,具备合理性。

2025 年 9 月末,公司合同负债较 2024 年末减少 26,820.35 万元,主要系 2025 年 6 月确定的钾肥进口价格增幅明显,叠加黄淮海平原受持续阴雨天气秋播推迟等因素影响,短期内化肥采购需求减少,相应合同负债规模下降,具备合理性。

综上,公司经营活动产生的现金流量净额与净利润的差异主要受存货、经营性应收项目及经营性应付项目的变动影响所致,符合实际经营状况,具有合理性。

五、会计师核查程序和核查意见

(一)核查程序

- 1、查阅行业研究报告,统计小麦、化肥、农药原药等市场价格及走势,分析发行人所处行业的变动趋势;获取发行人主要产品的销售收入、单价及毛利率,访谈发行人管理层,向其了解供发行人产品价格波动、毛利率变动及发行人整体归母净利润变动的原因;查阅同行业定期报告,分析发行人经营业绩变动与同行业公司的差异性;查阅发行人主要产品的市场价格,分析发行人的持续经营能力。
- 2、访谈发行人管理层,向其了解化肥贸易业务总体规模增长的原因、业务模式及会计处理方式;抽取主要化肥贸易业务客户进行穿行测试,核查其销售合同、收入确认依据文件、回款单据、发票等文件。
- 3、访谈发行人管理层,向其了解各期末预付账款主要内容及增长原因;获取 主要预付账款对象的名单及期末预付金额、期后结转金额,分析期后结转情况。
- 4、访谈发行人管理层,向其了解净利润和经营活动产生的现金流量净额存在 较大差异的原因,了解存货、各项经营性应收科目及经营性应付科目的变动原因。

(二) 核查意见

经核查,会计师认为:

- 1、报告期内,发行人主要产品价格变动与行业整体趋势无显著差异,2022年至2024年毛利率下降主要受农药业务影响,2025年1-9月毛利率下降主要受业务结构变化的影响,归母净利润受非经常性损益影响较大,经常性损益变动与业务实际经营情况相符,与同行业可比公司无显著差异,具备合理性。
- 2、发行人化肥业务收入增长及存在一定波动性主要受国外钾肥供应商产能供应、钾肥进口谈判价格变化、国内春耕及秋播保供需求等多重因素影响,符合行业及发行人实际经营情况,具备合理性。
- 3、报告期内,发行人预付账款主要由农产品、化肥业务构成,预付款增长主要受并表子公司增加、种子及订单粮的采购规模变动、钾肥进口价格变化等因素影响所致,符合行业及发行人实际情况,具备合理性;

发行人预付账款 主要交易对方为知名的化肥生产或供应商,以及在小麦、玉

米主产区或制种基地拥有良好资源的制种服务商或粮食收购商,与发行人均不存在关联关系,与发行人的实际业务经营情况相匹配,具备合理性;

截至 2025 年 10 月末, 2022 年末、2023 年末和 2024 年末, 发行人主要预付账款方相关款项均已在期后全部结转; 2025 年 9 月末, 发行人主要预付账款方相关款项期后结转比例相对较低,主要系期后结转期间仅为 1 个月,周期相对较短,相关业务对应的货物或服务尚未交付或完成所致,具备合理性。

4、发行人经营活动产生的现金流量净额与净利润的差异主要受存货、经营性 应收项目变动及经营性应付项目变动等影响所致,符合发行人实际经营状况,具 有合理性。

【问题 3.其他】

请发行人说明:(1)自本次董事会决议日前六个月至今,公司实施或拟实施 财务性投资(含类金融业务)的具体情况,相关财务性投资是否已从本次募集资 金总额中扣除;(2)最近一期末公司是否存在持有金额较大、期限较长的财务性 投资(包括类金融业务)情形。

请保荐机构及申报会计师核查并发表明确意见。

【回复】

一、自本次董事会决议日前六个月至今,公司实施或拟实施财务性投资(含 类金融业务)的具体情况,相关财务性投资是否已从本次募集资金总额中扣除

自本次发行董事会决议日(2025年8月15日)前六个月(2025年2月15日) 至本回复出具日,公司不存在实施或拟实施的财务性投资,具体情况如下:

(一) 设立或投资产业基金、并购基金

自本次发行董事会决议日前六个月起至今,公司不存在投资产业基金、并购 基金的情形。

(二) 拆借资金

自本次发行董事会决议日前六个月起至今,公司不存在对外拆借资金的情形。

(三) 委托贷款

自本次发行董事会决议日前六个月起至今,公司不存在对外委托贷款的情形。

(四) 以超过集团持股比例向集团财务公司出资或增资

自本次发行董事会决议日前六个月起至今,公司不存在以超过集团持股比例 向集团财务公司出资或增资的情形。

(五) 购买收益波动大且风险较高的金融产品

自本次发行董事会决议目前六个月起至今,公司不存在购买收益波动大且风

险较高的金融产品的情形。

(六) 非金融企业投资金融业务

自本次发行董事会决议日前六个月起至今,公司不存在投资金融业务的情形。

(七) 类金融业务

自本次发行董事会决议日前六个月起至今,公司不存在投资融资租赁、商业 保理和小贷业务等类金融业务的情形。

综上所述,自本次发行董事会决议日前六个月起至今,公司不存在实施或拟 实施财务性投资及类金融业务的情形。本次发行完成前,公司亦无拟实施财务性 投资及类金融业务的情形,故不涉及调减本次募集资金规模的情况。

二、最近一期末公司是否存在持有金额较大、期限较长的财务性投资(包括 类金融业务)情形

截至 2025 年 9 月末,公司财务报表相关科目中可能涉及财务性投资的分析如下:

单位: 万元

序号	项目	账面价值	主要内容	是否属于财 务性投资
1	交易性金融资产	1,689.15	理财产品	否
2	其他应收款	3,846.77	往来款、业绩承诺补偿款等	否
3	其他流动资产	3,774.33	增值税进项税额、预缴企业所得税 等	否
4	长期股权投资	16.45	与主业相关的联营企业投资	否
5	投资性房地产	2,818.93	对外出租的房屋建筑物	否
6	其他非流动资产	2,919.58	预付工程及设备款等	否

注:截至2025年9月末,发行人其他会计科目包括货币资金、应收票据、应收账款、应收款项融资、预付款项、存货、使用权资产、固定资产、在建工程、无形资产、商誉、递延所得税资产等均与发行人日常经营相关,不属于财务性投资。

(一) 交易性金融资产

截至 2025 年 9 月末,公司交易性金融资产账面余额为 1,689.15 万元,主要

为利用暂时闲置资金购买安全性高、流动性好、低风险的银行理财产品,类型为保本浮动收益型产品,不属于收益波动大且风险较高的金融产品,不属于收益波动大且风险较高的金融产品,不属于财务性投资。具体如下:

单位: 万元

序号	购买主体	产品名称	起息日期	到期日期	保本	收益率	账面价值
1	农发种业	建设银行北京分行单位人 民币定制型结构性存款	2025.06.23	2025.09.23	是	0.65%-2.3 8%	13.15
2	庆发禾盛	发行制定期存款	2024.12.30	2025.12.30	是	1.60%	453.26
3	庆发禾盛	发行制定期存款	2025.05.15	2025.11.15	是	1.50%	755.43
4	锦绣华农	日盈象天天利 146 号 C	2024.12.24	随时赎回	是	1.75%	250.00
5	锦绣农科	工银理财 法人"添利宝"净 值型理财产品	2024.05.16	随时赎回	是	1.75%	217.31
合计					1,689.15		

注:序号1账面价值为理财产品公允价值变动收益,本金已赎回。

(二) 其他应收款

截至 2025 年 9 月末,公司其他应收款账面余额为 11,969.21 万元,账面价值为 3,846.77 万元,具体构成情况如下:

单位: 万元

款项性质	期末账面余额
往来款	8,988.28
业绩承诺补偿款	1,636.57
保证金、押金	995.95
备用金	227.96
代扣代缴款	85.40
其他	35.06
合计	11,969.21

截至 2025 年 9 月末,公司其他应收款主要为往来款、业绩承诺补偿款等,其中往来款主要为资产收购或出售中应收交易对方的相关款项,其他主要为员工借款和保险费用,不属于财务性投资。

(三) 其他流动资产

截至 2025 年 9 月末,公司其他流动资产账面余额为 3,774.33 万元,具体构成情况如下:

单位: 万元

项目	账面余额
增值税进项税额	3,090.34
预缴企业所得税	1.87
其他税费	682.13
合计	3,774.33

截至 2025 年 9 月末,公司其他流动资产主要为增值税进项税额、预缴企业所得税等,不属于财务性投资。

(四)长期股权投资

截至 2025 年 9 月末,公司长期股权投资账面价值为 16.45 万元,主要为对联营企业的股权投资,具体情况如下:

单位:万元

序号	被投企业	投资时点	持股 比例	主业	投资目的	是否属 于财务 性投资	账面价值
1	广金 种 发有限公司	2018 年	30%	水稻育种	该公司主要从事水稻育种,系围绕公司种业产业链上下游以获取技术、原料为目的产业投资,不属于财务性投资	否	10.89
2	北农科限公司	2021 年	19%	太空育 技 开发	该公司主要从事有关太空育种的农业科技开发研究,系围绕公司种业产业链上下游以获取技术为目的产业投资,不属于财务性投资	否	5.56
合计				16.45			

2018 年,公司通过参股方式与金谷国际水稻科技(广东)有限公司新设广州市金谷发种业有限公司,与周少川等知名水稻专家团队建立紧密合作关系,为公司子公司持续引入优质水稻新品种,系围绕公司种业产业链上下游以获取技术为目的产业投资,不属于财务性投资。

2021年,公司通过参股方式与国宏清能(北京)科技有限公司、普晓(上海)农业科技中心(有限合伙)新设北京中农探月科贸有限公司,主要对航天育种领域开展研究,系围绕公司种业产业链上下游以获取技术为目的产业投资,不属于财务性投资。

综上所述,公司持有的上述参股公司股权不属于财务性投资。

(五) 投资性房地产

截至 2025 年 9 月末,公司投资性房地产的账面价值为 2,818.93 万元,系公司 对外出租的闲置房屋及建筑物,采用成本法核算,不属于财务性投资。

(六) 其他非流动资产

截至 2025 年 9 月末,公司其他非流动资产账面余额为 2,919.58 万元,具体构成情况如下:

单位: 万元

项目	账面余额
预付工程及设备款	1,583.59
预付房屋及土地款	671.00
预付品种权款	664.99
合计	2,919.58

截至 2025 年 9 月末,公司其他非流动资产为预付工程及设备款、预付房屋及 土地款及预付品种权款,不属于财务性投资。

综上所述, 截至 2025年9月末, 公司不存在财务性投资。

三、核查程序和核查意见

(一) 会计师核查程序

会计师履行了以下核查程序:

1、查阅《证券期货法律适用意见第18号》等法规文件中关于财务性投资的相关规定,了解财务性投资的认定要求和范围并对发行人进行核查,分析自本次发

行董事会决议日前六个月至本次发行前是否存在新投入或拟投入的财务性投资, 是否从本次募集资金总额中扣除。

2、对照《证券期货法律适用意见第 18 号》等相关规则,查阅发行人最近一期 末财务报表,核查可能涉及财务性投资的主要科目及其变动情况,了解其核算内 容和性质,分析交易背景和交易实质,判断发行人是否存在财务性投资,是否满 足最近一期末不存在金额较大财务性投资的要求。

(二) 会计师核查意见

经核查,会计师认为:

- 1、自本次发行相关董事会决议日前六个月起至今,公司不存在实施或拟实施财务性投资及类金融业务的情形。发行人本次募集资金扣除发行费用后将全部用于偿还国拨资金专项应付款和补充流动资金,不会用于财务性投资,因此本次发行董事会决议日前六个月至本次发行前,发行人不存在新投入的和拟投入的财务性投资情况,无需从本次募集资金总额中扣除。
- 2、截至2025年9月30日,发行人不存在持有金额较大、期限较长的财务性投资(包括类金融业务)情形,满足最近一期末不存在金额较大财务性投资的要求。

(此页无正文,为大地泰华核字[2025]5118-5 号《关于中农发种业集团股份有限公司向特定对象发行股票申请文件的审核问询函有关财务会计问题的回复》之签章页)



中国注册会计师:



中国注册会计师:



中国注册会计师:



中国·北京

二〇二五年十一月十日



#OU

统一社会信用代码

91510104MA6CX58B36

日指市场主体身份码 许可、监管信息,体验 57解更多登记、备案、 更多应用服务。

北京大地泰华会计师事务所(特殊普通合伙)

特殊普通合伙企业 型 米

李凤玉、史洪波、王丽君、于洋 执行事务合伙人

101 经

询服务);工程造价咨询业务;工程管理服务;软件开发。(除依法须经 批准的项目外, 凭营业执照依法自主开展经营活动)(不得从事国家和本 一般项目: 企业管理咨询; 税务服务; 信息咨询服务(不含许可类信息容 方可开展经营活动,具体经营项目以相关部门批准文件或许 许可项目: 注册会计师业务。(依法须经批准的项目, 经相 市产业政策禁止和限制类项目的经营活动。) # 恕

额 1000万元

2019年09月27日 超 北京市丰台区丽泽路 16 号院 3 号楼 10 层 1003-1005 场所

20245

记机关 购

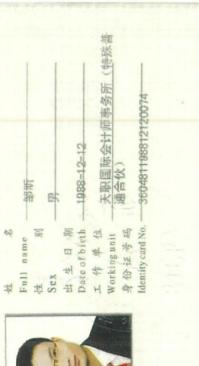
国家企业信用信息公示系统网址:

竹









同意调入 Agree the holder to be transferred to

天地泰华

事 务 所 CPAs

转入协会盖章 Stamp of the transfer-in Institute of CPAs

2024 -08 0 8 4



年度检验登记 Annual Renewal Registration

本证书经检验合格、继续有效一年。 This certificate is valid for another year after this renewal.



年 月 日 /y /m /d 年度检验登记 Annual Renewal Registration

本证书经检验合格,继续有效一年。 This certificate is valid for another year after this renewal.





注册会计师工作单位变更事项登记 Registration of the Change of Working Unit by a CPA

同意调出 Agree the holder to be transferred from

> 事务所 CPAs 转出协会盖章 Stamp of the transfer-out Institute of CPAs 为 以 年 12 月 16 日

同意调入 Agree the holder to be transferred to



東条所 CPAs 注册会计师 转入协会 蓋章 Stamp of the transfer-in Institute of CPAs なり年12月16日 /g 12/m 16

年度检验登记

Annual Renewal Registration

本证书经检验合格,继续有效一年。 This certificate is valid for another year after this renew:



李冠楠 110101360990

年 月 日 /y /m /d

证书编号: No. of Certificate

110101360990

批准注册协会: Authorized Institute of CPAs 北京注册会计师协会

发证日期: Date of Issuance 2022 /y 03 /m 21 /d