

江苏秀强玻璃工艺股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	☒特定对象调研☐分析师会议 ☐媒体采访☐业绩说明会 ☐新闻发布会☐路演活动 ☐现场参观☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国诚投资：洪海超、王凡
时间	2025 年 11 月 10 日（星期一）
地点	江苏秀强玻璃工艺股份有限公司 302 会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：席公正 证券事务代表：鲍梦媛
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司未来的发展方向是什么？ 答：公司持续以客户需求为导向，实行产品销售差异化战略，提升新产品、高附加值产品的销售占比，围绕家电玻璃及新能源玻璃领域进行产品优化。家电端将持续围绕彩晶、镀膜、多曲面等方向优化迭代，在关键生产工序推进自动化与信息化，依托泰国生产基地贴近核心客户、提高应对外部环境变化的韧性；新能源业务端坚持稳中求进，围绕终端应用场景开展技术攻关与验证，聚焦防眩光、耐候性、外观一致性与定制化等能力建设。 2、泰国生产线投产后主要生产哪些产品，重点服务哪些客户？ 答：东盟特别是泰国正成为家电等行业的重要生产基地。公司在泰国建设生产线，旨在贴近公司主要核心客户、分散贸易风险、提升供应链响应速度。公司在泰国注册主体的经营范围涵盖家电等领域的相关玻璃产品（如彩晶、钢化、中空、镀膜、多曲面等）及必要配套制品。

3、公司 BIPV 示范项目的落地情况？

答：公司通过与光伏及幕墙企业建立合作关系，将 BIPV 应用场景从幕墙拓宽至屋顶。公司 BIPV 产品已获 UL、TUV、CBC 等多家权威机构认证。公司不断加强技术研发创新，产品在防眩光及耐候性、外观一致性及定制化方面不断优化，业务已覆盖中国、迪拜、荷兰等地。2025 年上半年，公司与合作伙伴联合开发的旭日瓦已应用于长三角生态绿色一体化示范区一方厅水院项目；参与合作完成了无锡交响音乐厅钙钛矿零碳项目；中标南京第二十九中学风雨操场项目。

4、公司应收账款及回款情况？

答：公司主要客户为大型家电企业，经营稳定、信用风险较低，发生大额坏账的可能性较小。并且公司已制定并严格执行应收账款管理制度，公司应收账款回款情况良好。公司将持续加强应收账款的账龄分析与回收管理，通过建立与回款效率直接关联的绩效考核机制，增强风险意识，制定防范措施，管控应收账款风险。

5、公司如何降低国际贸易风险？

答：公司一方面通过在海外建设生产线，更好地贴近核心客户需求，提高应对外部环境变化的韧性。另一方面不断完善汇率风险预警与管理机制，通过适当的结算安排和风险对冲手段，努力降低汇率波动带来的不利影响。

6、公司现有生产线改造的覆盖率及成效？

答：公司持续推进生产线自动化与工艺优化，通过外部引进、自主及联合研发等方式，在关键工序和质量控制环节引入自动化设备，围绕切割、磨边、自动检测等环节进行工艺升级，带动生产效率与产品良率的提升，进一步保障核心客户需求并优化综合成本。

7、公司如何应对原材料价格波动影响？

答：公司密切关注原材料价格走势，通过完善采购流程与供应商管理、

	与供应商建立长期稳定合作、签订年度采购合同、并采取集中采购与战略储备等多种举措，降低原材料价格波动给公司带来的影响。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 11 月 10 日