

投资者关系活动记录表

证券代码：301446

证券简称：福事特

江西福事特液压股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025001

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 一对一沟通 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中泰证券 王风淦，中信建投证券 秦基栗、林赫涵，民生证券 李哲，国泰海通证券 肖群稀、赵靖博。
时间	2025 年 11 月 7 日
地点	江西福事特液压股份有限公司子公司上海玮欣景矿国际贸易有限公司
上市公司接待人员	副董事长兼财务总监、董事会秘书 彭玮、证券事务代表 王乐。
投资者关系活动主要内容介绍	主要沟通内容如下： 一、公司基本情况介绍 公司主要从事液压管路系统研发、生产及销售，主要产品包括硬管总成、软管总成、车载灭火系统、管接头及油箱等液压元件。液压管路被称为液压系统的“血管”，其下游应用领域十分广泛，几乎涵盖了所有机械装备制造行业，广泛应用于工程机械、矿山机械、港口机械、农业机械、物流仓储、冶金机械和风电装备等市场，同时在新能源汽车、半导体设备、数据中心等新兴领域也有广泛的应用。公司拥有多年的液压管路系统开发经验，客户涵盖三一、中联、江铜、国能、西马克等国内外各行业龙头企业。 公司产品应用总体可以分为两类：一是主机配套市场、另一个是矿山后维修市场。 主机配套市场客户包括三一、中联等，近年来，随着工程机械市场的复苏，海外出口的加速，工程机械市场整体稳中有升。 公司在矿山后维修市场占有先发优势，公司践行 24 小时贴近式服务的经营

	理念，为客户提供优质的售前、售中和售后服务。 公司在国内的主要大型矿山建立了服务网点，包括江铜、中煤、国能等国内矿山。国内矿山开采量一直保持稳定增长，为公司国内矿山后维修市场提供了保障。从 2024 年开始，公司开始布局海外矿山，海外矿山市场广阔，公司跟随国内主要矿企一起出海，目前已经在苏里南、塞尔维亚、外蒙古、纳米比亚等国建立了海外服务点，后续矿点也在不断开发中。 二、公司未来发展规划 公司未来主要聚焦三大市场：配套市场、矿山后市场及新兴市场。配套市场方面，继续深挖工程机械和非工程机械市场如冶金、船舶等领域；加快开拓工程机械市场其他头部客户，特别是国际工程机械客户。在矿山后市场方面，国际矿山市场是近年来公司发展的重点，跟随整机企业及国内矿山企业一起出海，不断增加公司海外市场的服务网点；多维度、全方位的为矿山后维修市场提供服务，成为“工业家政管家”。新兴市场来看，公司正积极布局新能源汽车管路系统、半导体设备管路、液冷等新的市场领域。 三、公司矿山后维修市场的优势有哪些？成为矿山机械整机维保方主要条件是什么？ 矿山机械后维修市场产品运行环境复杂，对机械要求安全稳定运行，公司组建了专业的技术服务队伍，通过定期巡回检查服务客户的设备管路运行状况，提供备件运行预警分析；实现对原厂配件的有效快速替代，并在矿山建立贴近式服务网点，随时解决客户更换零件或维修的需求，确保了客户机械设备的安全、稳定运行。 公司在多年的矿山后维修市场的管路系统维护过程中，储备了较为丰富的经验、技术、人才和客户，建立了针对矿山机械运行的数据库，能够为矿山机械安全稳定运行提供保障。 四、公司“工业家政管家”具体指什么？ 在矿山后维修市场，公司之前主要是为客户提供管路系统的维护，管路系统维护在矿山机械整体维护中占比较小。近年来，随着矿山机械的国产化加速以及
--	---

	国内主机厂的出海，矿山维保需求不断加大，公司利用自身在管路系统维护中积累的技术、服务等优势，通过扩大人才的储备，能够为客户提供全方位、多维度的维修服务，该服务模式的市场空间非常大。 五、公司海外市场进展如何？ 海外市场方面，公司已经开拓了苏里南、外蒙古、塞尔维亚等海外客户，海外市场各个网点业绩正在释放，公司海外收入在 2024 年、2025 年呈现增长趋势。
附件清单	无
日期	2025 年 11 月 11 日