证券简称: 科士达

深圳科士达科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-023

投资者关系活动类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (投资者网上说明会)	
参与单位名称及	浙商证券、长江养老、博普资产、中泰证券、金鹰基金、宝盈基	
人员姓名	金、汉方基金、丰坤投资、恒生前海基金、中安汇富	
时间	2025年11月10日-11日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人 员姓名	副总经理、董事会秘书: 范涛先生	
	证券事务代表: 张莉芝女士	
	证券事务专员: 金玉琳女士	
投资者关系活动主要内容介绍	 首先,对公司情况进行	了简单介绍,然后开始投资者交流环节。
	投资者提问:公司第三季度业绩增长的核心驱动因素?对全年业	
	绩有何展望?	
	范涛先生回答: 公司第三	至度增长主要得益于数据中心行业算力
	需求爆发与新能源储能市场复苏的双重拉动。其中储能业务成为	
	增速最高板块,欧洲户位	者订单交付恢复,东南亚、中东等新兴市
	场需求提速;数据中心』	业务在互联网客户拓展上成效显著。全年
	来看,公司将持续紧抓行业机遇,积极把握市场需求,力争推动	
	整体业绩实现平稳增长。	
	 投资者提问:公司数据□	中心业务的客户拓展情况及 AIDC 产品布
	局如何?	
	 范涛先生回答: 在数据中	中心业务市场布局方面,国内市场已成功

与字节跳动、阿里巴巴、京东、万国数据、世纪互联等头部互联 网企业建立稳定合作关系。海外市场则通过核心代理商、运营商 及 EPC 总包方等多元化渠道体系,实现业务的持续渗透与覆盖;在区域拓展策略上,公司在巩固欧洲、东南亚等原有优势市场份额的基础上,正积极推进北美、澳洲等新兴市场的业务突破,逐步完善全球化市场布局网络。公司数据中心业务产品布局全面,已构建包含 UPS 电源、高压直流电源(HVDC)、温控设备、铅酸/锂电池、电力模块、微模块、动环监控等在内的完整产品与系统体系;针对中大型高功率数据中心需求,公司正在开发新款HVDC、SST等 AIDC 相关产品,研发过程中将紧密适配客户应用场景。

投资者提问:公司在数据中心和储能领域的核心技术壁垒是什么?

范涛先生回答:公司深耕电力电子领域多年,数据中心产品在功率密度优化、温控节能技术上处于行业领先水平,液冷 CDU 及氟泵自然冷等解决方案已实现规模化应用;储能产品凭借稳定性与成本控制能力获得全球客户认可。公司每年持续投入稳定研发费用,确保技术迭代与产品创新领先性,同时通过完善的供应链管理保障交付能力。

接待过程中,公司与投资者进行了充分的交流与沟通,严格按照《信息披露事务管理制度》等规定执行,保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。

附件清单(如有)

无

日期

2025年11月11日