证券代码: 301608 证券简称: 博实结

深圳市博实结科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-036

投资者关系活动 类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	☑其他:腾讯会议	
参与单位名称	2025年11月11日 上午	(线上调研)
	建信养老 国联民生证券	7,917
	2025年11月11日 下午	(线下调研)
	浙商证券	(2 1
마나는	2005年11日11日	
时间	2025年11月11日	
地点	公司会议室、线上会议	
上市公司接待人	 副总经理、董事会秘书 向	碧琼女士
员姓名	证券事务代表 王占超先生	
投资者关系活动 主要内容介绍	一、基本情况介绍	
	公司是专业从事物联网	图智能化产品的研发、生产和销售的高
	新技术企业、专精特新"小	、巨人"企业,以通信、定位、AI等技
	术应用为核心,基于自研无	医线通信模组, 为物联网众多应用场景
	提供智能终端产品及配套制	军决方案 。
	公司始终秉承"智慧师	《能万物,共创美好未来"的使命,坚
	持"成就客户、创新驱动、	博大务实、品质至上"的经营理念,
	依托"通信+定位+AI"底层	层核心技术与"模组+平台+终端"业务
	模式,深耕车联网,广泛布	· · ·局物联网,致力于成为全球的物联网
	智能化应用解决方案专家。	
	2024年度,公司实现	营业收入 14.02 亿元, 较上年同期增

加 24.85%,实现归属于上市公司股东的净利润 1.76 亿元,较上年同期增加 0.81%。2025 年前三季度,公司实现营业收入 12.72 亿元,较上年同期增加 21.66%,实现归属于上市公司股东的净利润 1.80 亿元,较上年同期增加 33.95%。

- 二、提问与交流(同类问题已作汇总整理,近期已回复问题不再重复)
- 1、公司 2025 年前三季度收入和净利润均有一定增速,各 产品线的收入增长情况如何?

2025年前三季度,公司各产品线收入均实现增长。在智能交通领域,公司产品"出海"战略稳步推进,海外客户数量和销售区域持续增长,带动了智能车载终端产品海外收入规模快速增长。此外,随着国内各省市商用车监控终端"单北斗替换政策"的陆续颁布,以及公司持续的产品创新和客户开拓,公司商用车监控终端和乘用车定位终端的国内收入均实现同比增长。

在智慧出行领域,公司部分"共享出行"客户的供应份额有 所提升,同时智能仪表盘、智能电单中控等电动自行车领域收入 增长显著,带动了智慧出行组件收入的提升。

在智能睡眠终端领域,随着客户产品逐步拓展至更多区域, 公司智能睡眠终端收入稳步增长。

在智能支付硬件领域,随着市场逐步回暖,以及公司持续的产品创新和市场推广,2025年第三季度的智能支付硬件收入有所回升。

2、近年来 AI 技术快速发展,公司如何看待 AI 技术发展和 未来 "AI 端侧"的业务机会?

公司始终关注 AI 技术行业发展,并持续增加研发投入提升公司 AI 算法技术应用能力。AI 算法技术作为公司的底层核心应用技术之一,主要应用于公司智能终端产品和云管理平台。在智能交通领域,公司智能车载视频行驶记录仪应用 AI 视觉算法技术,实现高级驾驶辅助系统(ADAS)、驾驶员状态监测(DSM)、盲区监测(BSD)等功能;此外,AI 算法技术还应用于公司智能运动、智能安防、智慧办公等领域的产品。在云管理平台端,公司已完成了 DeepSeek 大语言模型和通义千问视频分析模型的本地化部署,并接入了公司博云车联、博云视控等云管理平台。

物联网行业作为一个典型的"碎片化"市场,以豆包、

	DeepSeek 为代表的 AI 技术持续发展,催生了多元化的"AI 端侧"应用市场需求。公司致力于"满足客户需求,解决行业痛点",帮助客户落地针对物联网多场景需求的应用产品,已成功研发商		
	用车监控终端、智能睡眠终端等"AI 端侧"的终端产品。		
	随着物联网应用需求持续扩展,推动 AI 硬件需求将同步扩		
	容。未来,公司将进一步提升 AI 技术应用能力,并积极寻求国		
	内外市场的"AI 端侧"各类应用场景的业务机会。		
	上述内容如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关信		
1, - " - "	息,不视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺与保证,		
	敬请广大投资者理性决策、注意投资风险。		
附件清单(如有)	无		
日期	2025年11月12日		