

投资者关系活动记录表

编号：2025-016

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（<u>请文字说明其他活动内容</u>）
参与单位名称及人员姓名	富国基金、西南证券、山钢资本
时间	2025 年 11 月 12 日
地点	博苑股份会议室
上市公司接待人员姓名	1、常务副总经理：王恩训 2、董事会秘书：张山岗 3、财务总监：孙腾 4、证券事务代表：杨艳丽
投资者关系活动主要内容介绍	一、参观公司展厅，介绍基本情况。 二、与投资者沟通交流 1、公司无机碘化物产品的市场前景？ 答：从下游主要需求领域角度看，无机碘化物产品市场前景广阔。 （1）医药领域应用与需求 随着生活水平提高、人口老龄化加剧及健康意识增强，人均医疗支出预计将持续增长。在肿瘤、心血管疾病和神经系统疾病诊断领域（如 CT 和 MRI），X 射线造影剂需求将稳步提升，推动国内造影剂市场规模扩大。同时，进口替代和产品升级将成为市场未来发展的重要趋势。 此外，全球医药行业的快速发展，尤其是新药研发的持续推进，进一步带动了对高质量药物中间体的需求，为无机碘化

	物开辟了更广阔的市场空间。这些关键中间体广泛应用于抗生素、心血管药物、神经系统药物、代谢系统药物等生产领域，其市场需求预计将伴随医药行业的创新而持续增长。 （2）电子制造领域应用与需求 随着全球面板产能逐渐向国内转移，国内偏光片企业产能占比持续提升。作为液晶面板的重要组成部分，偏光片约占液晶面板总成本的 10%，其中碘系偏光片以 80%~90%的市场占有率占据主导地位。而碘及碘化钾是生产碘系偏光片的重要原材料。 2、4000 吨/年无机碘化物生产项目的建设背景？ 答：基于对市场需求与行业趋势的深度研判，公司新建 4000 吨/年无机碘化物生产项目。本项目不仅将显著提升产能，更将致力于丰富和优化产品组合，重点拓展医药级、电子级等高附加值产品种类，构建覆盖更广、竞争力更强的产品体系。 3、公司碘化物产品的竞争优势？ 答：公司碘化物产品竞争优势主要如下： （1）循环发展产业链与综合服务优势 公司依托资源综合利用能力，构建了独特的“碘资源循环”产业链。通过回收客户含碘废料并提纯加工为碘化物产品返销，公司有效拓宽了原材料来源、降低了对进口碘的依赖与采购成本，同时为客户提供一体化解决方案。此模式使公司与主要客户形成了互利共赢的战略合作关系，不仅保障了生产的稳定性与成本优势，更增强了客户黏性与市场竞争力。 （2）碘回收规模与合规经营优势 作为国内领先的碘资源综合利用企业，公司具备规模化碘回收能力与成熟的提纯工艺。含碘废料成分复杂，直接排放会造成环境污染与资源浪费。公司凭借《危险废物经营许可证》等齐全资质，实现合规回收与资源化利用，既满足医药、化工客户对环保与供应链合规的高要求，也强化了与客户的合作深度，为持续发展奠定了坚实基础。
--	--

	(3) 技术研发优势 公司坚持技术创新，建立了完善的研发与人才激励体系，持续推动技术升级与产品拓展。凭借“造影剂行业含碘母液资源化循环利用”等获奖项目及多项发明专利，公司形成了领先的工艺技术，核心产品三甲基碘硅烷获评省级单项冠军，不断巩固在行业中的技术优势。 (4) 产品质量与客户资源优势 公司建立了贯穿采购、生产、销售全流程的质量控制体系，核心产品通过 ISO9001、ISO22000 及 HACCP 等权威认证。高质量与稳定供应能力赢得了齐鲁制药、恒瑞医药、凯莱英等知名客户的长期信任，形成了正向循环的合作生态，既保障了产品销售，也确保了含碘物料的稳定回收。 4、贵公司 12 月 11 日首发前限售股解禁后，股东是否有减持计划？ 答：本次上市流通的限售股份为公司首次公开发行前已发行的部分股份，解除限售股份数量为 19,630,000 股，预计于 2025 年 12 月 11 日解除限售上市流通，具体可关注公司后续发布的相关股票上市流通提示性公告。目前，公司尚未收到股东的减持计划通知，如后续有减持计划，公司将严格按照法律、法规及规范性文件要求及时对外披露。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 11 月 12 日