天下秀数字科技(集团)股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动 类别	□特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 ■业绩说明会(2025 年第三季度业绩说明会) □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他(请文字说明其他活动内容)
时间	2025年11月12日(星期三)15:00-16:00
地点	中国证券网路演中心(http://roadshow.cnstock.com/)(线上)
上市公司接待人 员姓名	董事长兼总经理李檬先生,董事会秘书于悦先生,财务负责人 覃海宇先生及独立董事高奕峰先生、徐斓女士、高勇先生。
参与单位名称及 人员姓名	线上参与公司 2025 年第三季度业绩说明会的全体投资者
投资者关系活动主要内容介绍	在本次业绩说明会上,公司就投资者关心的问题给予了答复,并对相关问题进行了梳理,主要问题及答复如下: 1.下半年海外业务有什么变化? 回答: 2025 年,天下秀在香港、东京、新加坡、吉隆坡等地设立办公室,组建"一站式"出海营销团队。业务覆盖 Instagram、TikTok、YouTube 等主流平台,面向 3C、互联网、电商、快消等多品类头部客户,提供从品牌策略、红人营销到落地活动的全链路服务。2025 年下半年,「TOPAI」与「灵感岛 AI 创新孵化中心」在东京联合主办国际 AI 生态前沿私享会,汇聚中日 AI 领域投资人、学者及创业者;旗下 IMsocial 东京孵化器"幸以"已汇聚 35+小红书在日华人达人,覆盖美妆、餐饮等多垂类,过去一年举办 9 场培训会服务超 200 名创作者,成功复制国内红人营销模式。同时,灵感岛完成日语、英语、泰语等多语种版本迭代,结合多元广告业务部署,为中日品牌双向出海提供"技术+资源+服务"全维度支撑。 2.你们公司网红平台跟 AI 有结合吗? 回答: 2025 年 9 月,公司 WEIQ BOSS 红人智投上线,对平台350 万红人资源进行多维标签化处理,过去需要专业团队数天
	完成的投放方案,如今可在数十秒由 AI 快速生成。WEIQ 平台 此次升级的核心在于将公司十余年积累的营销数据与 AI 能力 深度融合,把复杂的投放决策转化为可复制、可标准化的服务

	形态。围绕"真粉丝、真效率、真效果",升级后的WEIQ构建了三层能力: AI 自动生成投放方案,涵盖平台策略、达人匹配、预算分配;智能筛选,精准定位目标账号;全流程透明化监测,实现"投前一投中一投后"闭环。三层能力的下沉,使平台服务的 20 万中小商家获得更加普惠、可用、可衡量的营销工具。 3.你们现在网红覆盖的情况怎么样? 回答:截至 2025 年上半年,平台注册红人账户数累计达到 354.5万,其中专职或兼职从事红人工作且能够迅速响应、具备成功接单能力的职业化红人账户数达到 215.6万;入驻WEIQ平台的MCN机构的数量达到 19,902家,较 2024年末增长了741家,WEIQ平台已经实现了与大部分活跃MCN机构的链接和红人覆盖,并通过完善的自助化交易流程和保障机制,吸引更多的内容创作者接入平台转变为职业化红人。
 附件(如有)	无
备注	1.本次活动不涉及应当披露重大信息的情形; 2.公司 2025 年第三季度业绩说明会的详细情况请浏览中国证券网路演中心(http://roadshow.enstock.com/); 3.本次业绩说明会如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容,不能视作公司或管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证,敬请广大投资者注意投资风险。