### 浙江荣亿精密机械股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

### 投资者关系活动类别

√特定对象调研

- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动
- □其他

#### \_, 投资者关系活动情况

活动时间: 2025年11月11日至2025年11月12日

活动地点:公司会议室

参会单位及人员: 华源证券、联储证券、弘洛基金、西南证券、西部证券、 中信建投、磊垚资本、建信基金、国盛证券、南方基金、信泰人寿保险、泰康基 金。

上市公司接待人员:董事长兼总经理唐旭文先生、公司副总经理陈特朗先生 与高翔之先生、职工代表董事兼销售总监沈晓莉女士、董事兼董事会秘书陈明女 +.

### 三、 投资者关系活动主要内容

公司就经营情况等与投资者进行深入交流,核心内容如下:

问题 1:公司汽车、3C及液冷三大业务板块的最新进展情况如何? 回答:

3C 类业务:公司 3C 类业务今年略有增长,增长来自手机扬声器、接收器中的精密零部件等,以及拓展的冲压业务。

汽车类业务:公司汽车类业务今年增长较大,主要系前期开拓的项目如冲压件、机加工件、注塑件等,2025年逐步进入量产,预计后续仍有增长态势。

液冷类业务: 2024 年底开始配合客户打样,并逐步开始多次小批量订单及设变后的打样、验证工作。2025 年第二季度进入批量生产,产能利用率较高,在手订单每月保持增长,公司看好未来持续增长的前景。

# 问题 2:公司今年前三季度的亏损大概是去年的一半,那么明年公司能不能盈利?

回答:根据 2025 年三季度合并报表数据,公司实现营业收入 30,980.09 万元,较上年同期增加 48.51%,归属于母公司股东的扣非净利润为-1,051.39 万元,较上年同期减亏 54.40%,尚未实现盈利。然而,与上年同期相比,公司的亏损额度已显著收窄,盈利能力正在逐步改善。

## 问题 3. 公司主要原材料铜材持续新高,公司如何应对铜价上涨,对公司利润是否有影响?

回答: 铜材价格持续新高会给公司带来原材料成本上涨压力,进而对利润产生一定影响。公司一方面与重要客户持续深入沟通,建立反映铜价波动的产品报价机制或铜价补差机制,共同分担成本变化影响;另一方面,严格落实成本优化,减少生产损耗、提高生产效率,多维度对冲铜价上涨压力,最大程度降低对利润的负面影响。

问题 4: 中报披露,公司液冷精密UQD快接头金属外壳/精密结构件已进入量产阶段,目前有什么进展?

回答: 2025 年三季度,公司配套AI服务器的液冷精密快速接头金属外壳/精密结构件业务保持高速推进态势。自上半年进入量产阶段后,本季度实现产能稳步爬坡,产量及销量较上一季度均持续增长(目前占比不高)。该业务已成功突破前期市场导入期,成为公司继汽车类零部件后的又一核心增长赛道。

#### 问题 5: 公司在第三季度的液冷客户拓展方面有哪些进展?

回答: 2025 年第三季度公司与富世达的合作持续深化,公司所供液冷快速接头组件已稳定配套AI服务器。基于在液冷UQD细分领域的技术积累及量产验证,液冷市场持续开拓中。

### 问题 6: 公司对液冷赛道的发展规划有哪些?

回答:公司已通过现有生产线改造及设备升级,满足当前订单的交付需求, 2025年三季度产能利用率维持在较高水平。针对后续可能出现的订单增长,公 司已提前规划,确保交付及时性。

为应对液冷快速接头业务的爆发式增长预期,公司正规划在嘉兴及越南生产基地新增液冷精密组件生产线,重点配置高端精密加工设备与自动化检测系统,预计新产能将在 2026 年上半年逐步释放,届时将大幅提升公司在液冷散热领域的供给能力。

公司特别提醒投资者关注行业风险,液冷产品从送样到大规模量产存在一定的不确定性,且下游AI服务器市场需求受宏观经济及技术迭代影响可能出现波动,公司将通过深化客户合作、拓展应用场景等方式应对相关风险。

浙江荣亿精密机械股份有限公司 董事会 2025年11月13日