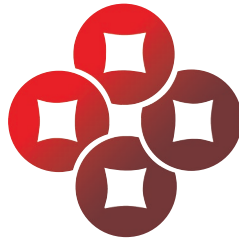


香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不對因本公告全部或任何部份內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



小魚盈通控股有限公司

SMART FISH WEALTHLINK HOLDINGS LIMITED

(前稱Central Wealth Group Holdings Limited 中達集團控股有限公司)

(於百慕達註冊成立之有限公司)

(股份代號：139)

自願性公告： 與花生日記訂立戰略合作協議

本公告由小魚盈通控股有限公司（以下簡稱「本公司」，連同其附屬公司統稱「本集團」）秉持自願披露原則發佈，旨在為股東及潛在投資者呈上本集團業務發展的前沿動態與最新資訊。

訂立戰略合作協議

董事會欣然且鄭重地宣佈，本集團於2025年11月6日與廣州花生家網絡科技有限公司（以下簡稱「廣州花生」）簽署了戰略合作協議。廣州花生家網絡科技有限公司擁有花生日記APP（以下稱「花生日記」）。

依據此戰略協議，雙方將秉持「優勢互補、資源共享、合作共贏」的至高理念，正式締結長期戰略同盟關係。通過深度整合雙方在資源稟賦、渠道拓展、商業化能力等維度的卓越優勢，攜手構築「短劇+社交+消費」短劇數字創新生態體系，勾勒面向未來的短劇數字內容與社交流量深度交融的宏偉藍圖。

就董事所深知、盡悉及確信，廣州花生及其最終實益擁有人均為獨立於本公司及其關連人士（定義見香港聯合交易所有限公司（「聯交所」）證券上市規則（「上市規則」））並與之概無關連之第三方。

戰略合作協議條款乃本公司與廣州花生經公平磋商後達成，董事會認為戰略合作協議的條款及條件屬公平合理，且符合本公司與其股東的整體利益。

為免疑問，戰略合作協議項下的合作詳情以本集團與廣州花生訂立相關特定合作協議為準。戰略合作協議不會涉及成立合營企業實體。

戰略合作之優勢及價值

本集團依托成熟規範的治理架構與穩健持續的資金保障，已將全球短劇業務確立為戰略核心業務。為此，集團精心組建專業團隊、配置專項預算，全方位投身於短劇內容開發、技術創新、渠道拓展以及商業化延展等關鍵領域。

此次與廣州花生達成戰略合作，堪稱一場短劇與社交的成功攜手。本集團在短劇內容創作與運營領域積累了經驗和資源，而花生日記則坐擁覆蓋超1億註冊用戶、特別是依托20萬活躍社群與10萬名推薦官所構建的龐大社交用戶網絡。雙方聯合，將實現短劇內容在社交網絡中的深度觸達，同時有望開啟短劇傳播與電商轉化相結合的新形態。此外，雙方共同探索短劇與用戶觸達、社交推薦、內容電商等多元場景的深度融合，也將進一步拓展內容生態的邊界，挖掘用戶群體的潛在價值。

董事會深信，本次戰略合作協議簽訂，可以充分發揮本集團在去中心化短劇生態建設與SaaS (Software as a Service) 版權集成管理平台的核心競爭優勢，結合花生日記超1億高價值用戶及強大的社群分銷渠道資源，將顯著提昇平台內容的精準分發規模和商業轉化效率。此次合作對於拓寬本集團收入來源渠道、增強短劇業務的可持續發展韌性具有重大戰略意義，契合本公司及其股東的整體利益訴求。

有關廣州花生及花生日記的資料

據本公司所知，花生日記是國內領先的社交電商平台，以其龐大的社群網絡與高效的推薦官體系為核心競爭力。平台擁有20萬高活躍度社群，培育了10萬名專業推薦官，註冊用戶超1億，展現了其卓越的市場滲透力。

據本公司所知，花生日記獨具匠心地將社交信任與社群運營相結合，構建了一個基於真實社交關係的創新內容分發與商品推薦網絡。形成了一個兼具高黏性、高轉化率與高互動性的「社交商業生態」。是一個集精準流量匯聚、場景化內容營銷與可信賴消費引導於一體的新型商業基礎設施，為內容傳播提供了極具創新性的解決方案。

一般事項

股東及潛在投資者需審慎留意，本次合作的具體實施進度及商業成效可能會受到技術研發瓶頸、市場接受程度以及行業競爭態勢等多重因素的制約與影響，存在一定的不確定性。本公司將嚴格遵循上市規則要求，適時就合作的重大進展情況另行發佈公告，以確保信息披露的及時性與準確性。

承董事會命
小魚盈通控股有限公司
執行董事
陳曉東

香港，二零二五年十一月十三日

於本公告日期，董事會成員包括以下董事：

執行董事

陳常炯先生 (主席)

陳曉東先生 (副主席)

余慶銳先生

王勁松先生

Pang Min Quan 先生

Foo Seck Chyn 博士

獨立非執行董事

陳毅奮先生

吳銘先生

李美鳳女士