

上海创力集团股份有限公司

关于参加 2025 年上海辖区上市公司三季报集体业绩 说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

重要内容提示：

上海创力集团股份有限公司（以下简称“本公司”或“公司”）于 2025 年 11 月 13 日 15:00-16:30 上证路演中心 (<http://roadshow.sseinfo.com>)，通过网络文字互动方式参与召开 2025 年上海辖区上市公司三季报集体业绩说明会。关于本次业绩说明会的召开事项，公司已于 2025 年 11 月 5 日在《中国证券报》《证券时报》及上海证券交易所网站 (<http://www.sse.com.cn>) 发布《创力集团关于参加 2025 年上海辖区上市公司三季报集体业绩说明会的公告》（公告编号：2025-050）。现将有关事项公告如下：

一、本次说明会召开情况

2025 年 11 月 13 日，公司董事、总经理张世洪先生、财务总监王天东先生、董事会秘书常玉林先生、独立董事彭涛先生出席了本次业绩说明会。公司就发展经营情况等相关问题与投资者进行互动交流和沟通。

二、本次会议投资者提出的主要问题及公司的回复情况

公司在说明会上就投资者关心的问题给予了回答，主要问题及答复整理如下：

1、公司对于市值管理有何具体的方法措施。

答：您好，公司重视保护全体股东尤其是中小投资者的相关权益，未来公司不断提升企业核心竞争力，以中国证券监督管理委员会相关市值管理指引为指导思想，把提升上市公司质量作为市值管理的核心，公司力求以良好的业绩与稳健的分红回报广大投资者。谢谢！

2、详细介绍下公司三季度的营收情况

答：投资者您好，公司 2025 年第三季度营业收入同比增加 10.27%，2025 年前三季度营业收入同比去年增加 4.17%，但利润有所下滑。2025 年前三季度归母净利润相比去年下降 38.36%。公司业绩波动主要是以下几点原因：一是煤炭企业整体经营业绩下降，煤机装备作为煤炭行业的上游行业，整体需求疲软。公司采煤机、掘进机、乳化液泵等产品毛利同比整体下降。二是行业竞争加剧，为保证公司整体市场，进行了相应的销售策略调整。销售产品和利润有一定的波动。三是公司为整合产业链资源，推进成套化发展，进行了多项目收购，导致公司期间费用的增加。四是公司基于谨慎原则，对应收账款及存货计提了减值准备。以上多种因素导致公司业绩出现短期承压。具体财务数据您可以参阅上海证券交易所网站于 2025 年 10 月 31 日披露的 2025 年创力集团第三季度报告，感谢您的关注。

3、公司近期是否有回购计划

答：投资者您好，公司严格遵守监管规定及相关法律法规进行信息披露。感谢您的关注。

4、在公司业绩低谷期，大股东为何选择此时进行现金增发？这笔资金的主要用途是什么？

答：您好，在行业市场整体不景气情况下，公司正在实施的定增项目传递了实控人对公司未来发展的信心和战略定力。定增项目募集资金用于补充流动资金，将进一步优化公司资本结构，降低公司财务杠杆，提升抗风险能力。感谢关注。

5、面对当前的行业困难，管理层已经或计划采取哪些具体措施来改善经营？

答：投资者您好，在当前经济周期下行的背景下，公司已采取一系列经营举措以积极应对挑战。公司进行数字化创力项目建设、持续推进降本增效、提升产品创新和服务能力、夯实智能化、成套化发展基础。持续强化在成套设备整合方面的优势，为客户提供更加优质的全套解决方案。同时，公司将致力于挖潜后市场服务。此外，公司积极响应国家一带一路建设，积极布局海外市场。基于可复制移植技术条件下，积极探索、规划非煤业务市场。感谢关注。

6、公司应收账款较多，存货也在增长，公司将采取哪些措施管控现金流风险？

答：您好，公司将强化回款考核，上线 CRM 系统全流程管控，清理呆滞物

料，设定安全库存目标，缩短产品交付周期等一系列措施正在稳步实施。谢谢。

7、在公司盈利下降的情况下，今年的分红政策会不会发生重大变化？

答：投资者您好，公司将严格遵守《公司章程》及《未来三年（2025-2027年）股东回报规划》的相关规定，在保障公司可持续发展的前提下，继续坚持持续、稳定、科学的现金分红政策，目前没有改变分红机制的重大计划。

公司将结合当期盈利水平、现金流状况、发展阶段和资金需求，充分听取中小股东意见，维持分红政策的连续性和稳定性。谢谢关注。

8、公司三季度单季和前三季度累计利润均出现大幅下滑，主要原因是什么？

答：投资者您好，当前经济形势下，公司业绩下滑主要有以下几点原因：一是煤炭企业整体经营下降，煤机装备作为煤炭行业上游行业，整体需求疲软。公司采煤机、掘进机、乳化液泵等产品毛利相比整体下降。二是行业竞争环境加剧，为保证公司整体市场，进行了相应的销售策略调整。销售产品和利润有一定的波动。三是公司为整合产业链资源，推进成套化发展，进行了多项收购，导致公司期间费用的增加。四是公司基于谨慎原则，对应收账款及存货计提了减值准备。以上多种因素导致公司业绩出现短期承压。感谢关注。

9、公司判断业绩下滑的趋势何时能迎来拐点？对明年有何展望？

答：投资者您好，根据行业目前发展形势结合企业发展实际，公司将在组织技术创新、推进市场开拓、提升服务水平等持续发力，确保公司稳健发展，为下一步发展抓住机遇，打好基础，保持战略定力，为全体股东创造更好的价值回报。感谢关注。

10、公司产品在复杂地质条件装备研发上有哪些核心突破？

答：投资者，您好。面对复杂地质条件的挑战，公司以技术创新为驱动，聚焦智能装备，绿色开采，近期在高端装备研发上实现了三大核心突破：

一、在极限坡度与硬岩掘进上，成功推出了 EBH330M-2 智能大坡度掘锚机，攻克了行业内长期存在的 25° 大坡度硬岩连续掘进难题，实现了在极端倾角下的高效、稳定作业，为复杂地形下的巷道开拓提供了可靠的解决方案，公司大坡度技术已在多个矿山得到应用论证。

二、在煤层高效开采方面，公司 MG1100/3120-WD 型采煤机，以其 2.5-7 米的宽范围采高覆盖能力，出色地满足了中厚煤层的开采需求，显著提升了资源

回收率和开采效率，展现了强大的地质适应性。

三、在前瞻性的智能安全装备上，公司正在攻坚新一代自动锚护机器人。这款产品不仅是简单的机械化，它融合了 华为 AI 大模型、深度视觉系统与高精液压伺服控制等前沿技术，并创新性地结合了一步式自钻锚杆技术。该产品能够实现从“识别孔位”到“钻锚一体”的全流程无人化作业。未来在井下应用后，将彻底将矿工从高危、繁重的锚护作业中解放出来，从根本上解决复杂地质条件下顶板支护的安全痛点，为矿山安全生产树立新标杆。感谢您的关注。

特此公告。

上海创力集团股份有限公司董事会

二〇二五年十一月十四日