

员姓名	
投资者关系活动主要内容介绍	活动期间谈论的主要内容如下： 1、公司 2025 年 1-9 月经营情况 2025 年 1-9 月，公司原有事业有序改善，并购事业有质发展，归属于上市公司股东的净利润同比下降 4.53%，扣非后净利润同比增长 11.45%。 2、公司核心经营战略介绍 聚焦冷热事业，深耕细分市场。 3、公司优势细分市场-石油化工介绍 石油化工是体现公司冷热核心技术的重要领域。公司已为包括德国巴斯夫、德国科思创、陶氏化学、美国雅保、俄天然气、三桶油、恒力石化等高端客户在内的诸多行业客户提供了系列综合解决方案。 自 2021 年成为德国巴斯夫国内行业唯一制冷设备 I 类供应商以来，公司行业影响力明显提升，与三桶油合作更加顺畅，进口替代持续深入。 4、公司优势细分市场-舰船制冷介绍 作为中国船舶制冷领军者，公司凭借机组性能高可靠性，新造大型冷冻渔船制冷市场占有率遥遥领先。自主研发全球首套船用二氧化碳跨临界制冷设备碳捕集系统，大幅提升舰艇减碳能力，船舶碳捕集 OCCS 液化机组荣获 2025 中国制冷展“金奖产品”；船用溴化锂吸收式制冷机组入选“辽宁省首台（套）重大技术装备推广应用指导目录”、“2024 年度中国制冷学会节能降碳与环保产品目录”。 5、公司优势细分市场-冰雪场馆介绍 除北京冬奥会两个比赛赛场项目及两个配套冰场项目外，公司近年还承接了多项代表性商业冰雪工程，包括广州融创茂室内滑雪场项目、上海耀雪冰雪世界室内综合性冰雪场馆项目、陕西国际体育之窗双冰场项目、包头万科冰雪中心项目等。

	2025 年哈尔滨亚冬会主要是原有场馆的升级改造，公司参与了哈尔滨体育学院冰场升级改造及哈尔滨市八区体育中心制冰设备改造项目。 国家大力发展冰雪经济，2028 年第十五届全国冬季运动会将由辽宁省承办，公司积极关注相关商机，争取更大专业贡献。 6、公司优势细分市场-涡旋压缩机介绍 近年来，公司全资子公司松洋压缩机主动调整发展战略，主攻领域从轻商空调领域转向大型商用、热泵、冷冻冷藏、车载、专用空调等细分领域，主攻区域由以国内市场为主，转向国内和海外平衡发展。经过努力，核心竞争力及市场占有率稳步提升，累计交付客户超过 2200 万台涡旋压缩机，世界一流涡旋压缩机企业加快打造。 松洋压缩机 2024 年实现涡旋压缩机出口收入约 3.5 亿元，主要销往欧洲与南美。 7、公司优势细分市场-储能热管理介绍 针对电化学储能领域，公司可提供储能电池管理系统（BMS）及储能电池高效热管理换热机组，主要为大连融科储能等重点客户配套服务，2024 年订单过亿，2025 年订单良好，相关产能持续提升中。 8、公司未来几年展望 通过接续奋斗，实现快速成长、规模成长，为基业长青的百年冰山奠定扎实基础。 在事业持续成长的基础上，努力推动市值稳步提升。
附件清单(如有)	无。
日期	2025 年 11 月 14 日