证券代码: 603666 证券简称: 亿嘉和

亿嘉和科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号: 2025-014

	□特定对象调研	□分析师会议
投资者关	□媒体采访	☑ 业绩说明会
系活动类	□新闻发布会	□路演活动
别	□现场参观	□一对一沟通
	□其他(电话会议、网络会议)	
参与机构	线上参与公司 2025 年第三季度业绩说明会的投资者	
及人员		
时间	2025年11月14日(周五) 15:00-16:00	
地点	价值在线(https://www.ir-online.cn/)	
	总经理: 汪超先生	
上市公司	副总经理、董事会秘书: 张晋博先生	
接待人员	财务总监: 王立杰先生	
	独立董事:谢世朋先生	
	交流内容:	
	Q1:请问公司人形机器人研发,生产进度到哪一步了?	
	A: 尊敬的投资者, 您好! 公司人形机器人研发推广工作正按计划稳步推进。	
投资者关	目前亿嘉和集团旗下新一	一代具身智能人形机器人已进入实地场景应用测试阶段,
系活动主	正在医院护理场景下进行	F稳定性验证和算法优化,为产品的持续迭代和未来商业
要内容介	化应用奠定基础。在市场	的拓展方面,我们持续与医疗机构、养老社区等客户群体
绍	保持深度交流,积极推动	的产品与真实场景的融合,加快应用落地进程。在技术合
	作方面,公司作为华为云	在具身智能领域的全球首家深化合作伙伴, 近日与华为
	云计算技术有限公司签署	胃了 CloudRobo 深化合作协议,此次合作旨在共同提升机
	器人产品智能化水平与整	这体竞争力。亿嘉和集团研发团队将与华为云 CloudRobo

具身智能研发团队共同组建联合创新团队,共同推进具身智能机器人在康养、电力等行业的研发及落地。华为云基于自主研发的 CloudRobo 具身智能平台,提供涵盖数据生成、仿真训练、模型压缩与端云协同部署的全链路具身智能能力,并以多模态大模型为核心,赋予机器人深层次语义理解、多维情感辨识与自主动态决策的类人认知,重塑下一代智能机器人的服务形态与产业边界。感谢您对公司的关注!

Q2: 请问跟华为合作的机器人什么时候能发布和量产?

A: 尊敬的投资者,您好!近日公司作为华为云在具身智能领域的全球首家深化合作伙伴,与华为云签署了 CloudRobo 深化合作协议,此次合作旨在共同提升机器人产品智能化水平与整体竞争力。亿嘉和集团研发团队将与华为云 CloudRobo 具身智能研发团队共同组建联合创新团队,共同推进具身智能机器人在康养、电力等行业的研发及落地。华为云基于自主研发的 CloudRobo 具身智能平台,提供涵盖数据生成、仿真训练、模型压缩与端云协同部署的全链路具身智能能力,并以多模态大模型为核心,赋予机器人深层次语义理解、多维情感辨识与自主动态决策的类人认知,重塑下一代智能机器人的服务形态与产业边界。感谢您对公司的关注!

Q3: 能否介绍一下与华为合作的机器人的结构和灵活度,跟宇树科技和小鹏的机器人有哪些突出的优点?

A: 尊敬的投资者,您好!近日公司作为华为云在具身智能领域的全球首家深化合作伙伴,与华为云签署了CloudRobo深化合作协议。在技术方面,亿嘉和集团研发团队将与华为云CloudRobo具身智能研发团队共同组建联合创新团队,双方将结合亿嘉和集团具身智能机器人在电力、康养、交通、物业等领域积累的研发经验和多年深耕的行业复杂场景应用的优势,以及华为云在具身多模态感知理解大模型、具身规划大模型、具身执行大模型的优势展开全面而深入的合作,联合打造端云协同的具身智能机器人产品。在市场方面,双方联创的具身智能机器人联合解决方案,未来将启动联合运营与推广,全面覆盖康养、能源、医疗及物业等行业。感谢您对公司的关注!

Q4: 25 年能扭亏为盈吗?

A: 尊敬的投资者,您好! 2025 年上半年,公司整体营收及毛利较去年同期均大幅提升,且净利润亏损较去年同期大幅收窄。公司将继续以提升经营质量和实现持续健康发展核心目标,持续优化内部管理架构,强化组织协同与运营效率,为多元化业务拓展提供有力支撑;同时,我们将积极推动具身智能等关键技术的场景化落地,增强机器人在不同客户、不同场景下的泛化适应能力,不断提升市场影响力和核心竞争力,努力改善公司业绩。2025 年全年经营数据以公司定期报告为准。感谢您对公司的关注!

Q5: 对自家公司这么没信心吗? 天天减持, 减持

A: 尊敬的投资者,您好!公司近期披露的减持计划,相关股东江苏华泰战略新兴产业投资基金(有限合伙)、南京道丰投资管理中心(普通合伙)自2016年投资公司,已持有公司股份近10年时间,其减持系基于运营管理需求做出的决策,公司尊重股东合法合规的权利行使,不影响公司治理结构与持续经营能力。公司会持续努力做好经营管理,提升公司业绩,为股东创造更大的价值。感谢您对公司的关注!

Q6: 贵司一会扫地机器人,一会康养机器人,但都没有形成商业化和规模生产,请问贵司的战略到底是什么?

A: 尊敬的投资者,您好!公司主要从事智能机器人及智能设备等产品的研发、生产、销售及智能化服务,以电力行业特种机器人为发展核心,通过推进实施"机器人+行业"全面发展战略,目前已成功覆盖商业清洁、新能源充电、轨道交通等多个新兴行业领域,且已逐步实现订单落地和收入贡献,帮助众多行业客户实现无人化、智能化、精密化管理。

截至目前,公司电力行业机器人已覆盖全国各个省份,应用于电力、发电、钢铁能源、石油化工、轨道交通等多个行业客户;商用清洁机器人在国内外市场并行布局,已实现全球 20 多个国家的产品交付,构建起覆盖多种商业场景的清洁机器人产品线;公司共享充电业务相关产品或解决方案已在全国超过 15 个城

市建设投运,覆盖场景涵盖居民楼、酒店、综合办公楼等;车辆检测机器人目前已在南京、无锡等地铁公司进行试点、应用。另外,公司于2024年布局了具身智能人形机器人赛道,相关产品的研发推广工作正按计划稳步推进,旨在为未来发展储备新的增长点。

未来,公司亦将持续探索具身智能等前沿技术领域,推进相关技术的行业应用,增强机器人在不同客户、不同场景下的泛化适应能力,不断提升市场影响力和核心竞争力。感谢您对公司的关注!

Q7: 公司投资的佗道机器人业务如何,后续资本化如何规划?

A: 尊敬的投资者,您好!公司参股子公司佗道医疗专注于手术机器人领域, 布局骨科、腔镜、经皮穿刺、经自然腔道和医学影像设备五大手术机器人赛道。 佗道医疗的核心产品腔镜手术机器人、骨科手术机器人等产品均已获批上市,开始批量推广。其中,腔镜手术机器人应用于普外、泌尿外科以及妇科手术领域(胸外科获批中),标志着佗道医疗在微创外科新赛道上实现重大突破。当前佗道医疗已取证的产品包括:腔镜手术机器人、骨科手术机器人、两款C形臂X射线机、穿刺手术机器人、骨科机器人专用碳纤维手术台。感谢您对公司的关注!

日期 2025年11月14日