北京金隅集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

	□特定对象调研 □分析师会议	
投资者关系活	□媒体采访	
	□新闻发布会 □路演活动	
动类别	□现场参观	
	□其他 (电话会议)	
参与单位名称	通过线上方式参与公司2025年第三季度业绩说明会的投资者	
时间	2025年11月13日	
 地点	文字互动	
	上证路演平台	
	董事会秘书兼董事会工作部部长 张建锋	
上市公司接待	财务部部长 张启承	
人员	地产集团总经理 张玉坡	
	金隅冀东水泥党委副书记、董事、总经理 魏卫东	
	1. 问: 2025年前三季度公司两大主业收入、利润情况?	
	答:新型绿色建材板块实现主营业务收入609.5亿元;毛利额47.1亿元	<u>.</u> ,
 问答交流	同比下降5.3%。地产开发及运营板块实现主营业务收入88.4亿元;毛利额	18.8
 主要内容	亿元,同比下降1.7%。	
	2. 问:截止当前,公司产能置换进展如何?	
	答:公司通过优化内部产能结构、外购产能指标等方式积极推进产能量	置换
	工作,持续巩固公司核心竞争力,目前共计6条生产线产能置换方案进行了	·公
	告、公示,其余企业产能置换工作按计划稳步推进。	
	3. 问:公司在推动科技创新,发展新质生产力方面有什么进展?	
	答:公司将科技创新作为高质量发展的核心驱动力,高度重视高能级科	技
	力量建设。今年八月,公司成立科技创新战略咨询委员会,委员会由包含10)名
	院士在内的16位战略科学家、行业技术专家、知名学者及政策研究专家组成	ζ,
	委员会下设"绿色建材"和"前沿新材料"2个专业委员会。后续将为公司	新

材料产业发展、绿色低碳发展、数智化转型"三箭齐发",统筹推进传统产业转型升级与战新产业培育布局"两端发力"发挥不可替代的作用。

4. 问:公司水泥业务后续有哪些整合计划?

答:公司审慎开展并购整合工作,水泥业务将坚持"一核一体两翼"的战略布局,在核心、重点区域实施整合:横向上选取资产质量优良、资源储备充足的标的,做有质量的增量;纵向上延伸骨料、混凝土等产业链,进一步增强产业链纵向一体化布局的竞争优势。具体事宜以公司公告为准。

5. 问: 2025年前三季度,公司地产开发业务表现如何?

答: 2025年前三季度,公司地产业务实现结转收入63.1亿元;合同签约额87.8亿元,同比增长25%;现金回款88.6亿元,同比增长12%;结转毛利率为6%。

6. 问: 2025年前三季度,新型建材业务表现如何?

答: 2025年前三季度,新型建材业务实现营业收入94.2亿元,同比增长2.5%;业务毛利率为16.4%。

7. 问:报告期内,公司融资的成本是多少?

答: 2025年前三季度,公司带息负债累计加权融资成本为2.80%,同比降低38BP。2025年前三季度,公司新增融资成本为2.36%,较上年下降26BP。

8. 问:围绕国家提出的城市更新,公司建材业务上有哪些布局?

答:公司积极响应国家城市更新政策号召,依托公司七十载建材研发积淀,构建了一条从水泥混凝土到家居门窗的绿色健康全产业链体系,打造出涵盖四大类别、160余款产品的材料体系。主要包括节能隔音防火防水的围护材料、环保美观安全的内装系统、健康舒适智慧的天坛家具和森德五恒系统,以及应用于园林建设的隅绵生态系统、高可塑性雕塑砂浆等创新产品,共同构建出响应现代居住需求的智慧协同生态。

9. 问:可持续发展越来越受关注,交易所也出台了相关指引,公司在这方面表现如何?

答:公司高度重视可持续发展,ESG表现处于同行业领先地位,中证指数、万得、华证分别给予公司ESG事务A级评价,中诚信给予A+评级。公司位列央视"中国ESG上市公司国企先锋100(2025)"榜单第91位;金隅琉璃文创园"零碳工厂"荣获安永可持续发展年度最佳奖项2025优秀案例。公司成为恒生可持续发展企业指数系列2025-2026成份股。2024年度,公司根据上交所最新要求,

高质量编制和发布首份《可持续发展报告》。后续,公司将做好相关工作,巩 固ESG领先地位。 10. 问:公司后续分红计划是怎样的? 答:公司高度重视投资者的长期回报,公司已发布《三年(2024-2026) 股东回报规划》,并于今年7月按照规划约定完成2024年度的权益分派,共计 派发现金股利约5.34亿元。2025-2026年度,公司将认真贯彻股东回报规划, 综合考虑发展战略、现金流状况、项目投资资金需求等决定分红水平。 附件清单(如

无

有)