证券代码: 601825

证券简称: 沪农商行

# 上海农村商业银行股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-09

	□特定对象调研	□ 分析师会议
投资者关系	□ 媒体采访	☑ 业绩说明会
活动类别	□ 新闻发布会	□ 路演活动
	□ 现场参观	□ 其他
时间及参与单	2025年11月13日15:00-16:30 2025年上海辖区上市公司三季报集体业绩说明会	
位名称	投资者网上提问	
地点	公司通过上证路演中心采用网络互动的方式召开业绩说明会	
接待人员	董事长徐力、董事会秘书姚晓岗、独立董事刘运宏,公司相关部门负责人	

# 1、请介绍下公司三季度的营收情况

尊敬的投资者,感谢您的关注! 2025年前三季度,公司经营整体保持稳健,集团实现营业收入198.31亿元,同比下降3.2%,降幅较上半年收窄0.2个百分点,实现归母净利润105.67亿元,同比增长0.78%,增速较上半年提升0.18个百分点,延续向好态势。接下来,公司将重点围绕加大信贷资产投放、提升低成本负债留存、提高综合金融服务能力等方面提升盈利水平,同时进一步夯实资产质量,保持经营整体稳健。

## 2、公司近期是否有回购计划

尊敬的投资者,感谢您的关注!公司暂无股份回购计划,境内商业银行回购股票属于重大无先例事项,根据法律法规和相关监管规定,目前不具备可行性。公司高度重视市值管理,始终以提升经营管理工作和公司内在价值作为市值管理的根本,重视股东回报,积极分红,2025年中期分红比例为33.14%,较去年的中期分红比例继续小幅提升。后续,公司将按照监管要求,持续提升经营效率和盈利能力,并合规运用现金分红、投资者关系管理等市值管理方式,提振投资者信心,维护投资者利益。谢谢。

投资者关系活 动主要内容介绍

## 3、公司现有股东人数

尊敬的投资者,感谢您的关注!截至2025年三季度末,公司普通股股东总数为74,002户,股东信息相关情况详见公司在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)上披露的《上海农村商业银行股份有限公司2025年第三季度报告》(公告编号:2025-043)。谢谢!

## 4、公司目前养老金融业务进展怎么样?有哪些特色做法?

尊敬的投资者,感谢您的关注!公司以一体化系统思维完善养老金融服务布局,深化打造"安享心生活"养老金融服务品牌,取得较显著成效。截至三季度末,本公司服务上海市60岁及以上老年客户超400万,服务代发养老金客群规模超130万户,管理老年客户资产规模超5000亿元,为全市近九成的城乡居民养老保险参保待遇领取人员提供资金服务。特色做法方面,公司持续扩大心家园"公益朋友圈",实现社区"嵌入式服

务"。截至三季度末,已在上海全市216个街道、乡镇合作开设超1000家"心家园"公益服务站,街道乡镇覆盖率达到100%;全部站点月均开展1000余场常态化、多样化公益服务活动。

5、尽管拨备覆盖率254.92%仍处高位,但较上年末下降14.89个百分点。请问董 秘,拨备覆盖率下降是否与不良贷款处置加速有关?未来是否会维持当前水平,还是计 划通过增加拨备来应对潜在风险?

尊敬的投资者,感谢您的关注!公司始终把资产质量摆在首位,不良认定严格,减值计提充分。截至2025年9月末,集团拨备覆盖率340%,较6月末上升3.55个百分点,总体处于高位。谢谢。

6、财报显示,前三季度营收同比下降3.18%,而归母净利润同比增长0.78%。请问董事长,营收下降主要受哪些因素影响(如息差收窄、业务结构调整)?未来如何平衡规模扩张与盈利能力?是否有计划通过差异化产品(如区域特色金融产品)提升收入?

尊敬的投资者,感谢您的关注! 2025年前三季度,公司经营整体保持稳健,集团实现营业收入198.31亿元,同比下降3.2%,降幅较上半年收窄0.2个百分点,实现归母净利润105.67亿元,同比增长0.78%,增速较上半年提升0.18个百分点,延续向好态势。接下来,公司将重点围绕加大信贷资产投放、提升低成本负债留存、提高综合金融服务能力等方面提升盈利水平,同时进一步夯实资产质量,保持经营整体稳健。本公司已制定了相应的业务规划: 一是加大信贷投放力度,提高相对高收益贷款占比; 二是继续加强存款期限结构主动管理,压降存款付息成本; 三是提高财富产品销量,通过做大代客业务、票证函业务、债券承销业务规模拓宽手续费收入来源等; 四是进一步加强对费用的管控,做到有保有压、量入为出; 五是加大不良清收处置力度,向资产清收要效益。

7、2025年Q3净息差为1.34%,同比下降。请问董事长,在利率下行周期中,如何通过资产端(如优化信贷投向)和负债端(如存款成本管控)稳定息差?是否计划加大高收益资产配置(如消费贷、绿色信贷)或发展轻资本业务(如财富管理)?

尊敬的投资者,感谢您的关注!您提供的净息差数据有误,公司三季度净息差未对外披露。目前,监管层面已释放出呵护银行净息差的信号,5月实施的非对称降息政策效果显著,对行业净息差维稳起到了积极贡献。公司亦通过灵活调整存款定价策略,压降高成本存款,动态优化负债结构,有效降低了负债成本,为稳定净息差提供了有力支撑。

8、财报显示零售金融资产(AUM)余额增长5.8%,但户均持股市值下降16.35%。请问董事长,如何通过数字化手段(如AI精准营销、场景化金融)提升零售客户黏性?在 养老金融、消费金融等细分领域有哪些创新计划?如何看待客户结构变化对长期价值的 影响?

尊敬的投资者,感谢您的关注!零售金融条线将秉持"以客户为中心"的核心理念,进一步完善零售专属数智化支撑体系建设。利用大数据构建客户画像,预测生命周期需求,从被动营销向主动关怀转变。面向社区金融场景及生活服务场景,无缝嵌入金融+服务,与头部互联网场景开展精准营销合作,借助其流量触达目标客户,在隐私计算、AI、大数据等技术的基础上,有效匹配其流量场景客户与本公司客户,推动精准触达、提升粘性、提振消费。依托引入AI能力加强智能化系统建设,统筹为客户提供场景

化、差异化、个性化的便捷服务,推动客户体验和客户价值的提升;探索私域经营新模式,着力扩大零售金融服务半径,以集约化方式高效触达和经营基础客群。同时加快AI辅助建设,继续加强中台能力,提升专业化服务水平,提升营销效能。积极参与社会治理,深化养老服务生态圈建设,携手政府部门、社会组织和优质企业围绕区域内老年人不同需求,做好各类资源的整合,丰富为老服务场景,有针对性地增加银发消费、医疗陪诊、康养辅具等场景的权益供给,提升为老服务质效。加强养老特色网点、心家园公益站点为核心的服务阵地建设,打造特色鲜明的养老金融服务体系,共筑"网点+线上+心家园"的养老服务生态圈。

9、前三季度成本收入比降至27.1%,同比下降1.5个百分点。请问董秘,成本压降主要得益于哪些措施(如科技替代人工、流程优化)?未来能否维持该趋势?在科技投入增加的情况下,如何平衡成本管控与数字化转型的投入需求?

尊敬的投资者,感谢您的关注!成本压降主要是公司落实勤俭节约、降本增效理念,压降日常运营支出,确保成本收入比始终控制在合理范围。在科技投入增加的情况下,公司持续加强科技资源管理,建立全流程管理机制,提高产出效能。谢谢!

10、公司实施中期分红23.24亿元,分红率33.14%。请问董秘,未来分红政策是否保持当前力度?在资本充足率(16.87%)较高的背景下,是否有计划通过内源性增长或外源性融资(如可转债)支持业务扩张?如何评估分红与资本补充的平衡?

尊敬的投资者,感谢您的关注!公司高度重视股东回报,2025年中期分红比例为33.14%,较去年的中期分红比例小幅提升。展望后续,公司将在保持稳健经营和高质量发展的基础上,增强分红政策的持续性、稳定性和可预期性,充分考虑资本规划、财务状况、股东意愿等情况,平衡业务持续发展与股东综合回报之间的关系,合理确定分红频次和水平。同时,本公司将会持续加强资本管理,不断优化资源配置,坚持推进"轻资本"转型,促进资本内生积累能力提升,对经营发展形成良性、稳固的支撑,为广大股东创造长期可持续的价值回报。

11、作为区域性银行,沪农商行面临房地产和地方债风险。请问独立董事,当前相 关资产质量如何?是否建立压力测试机制?在风险化解方面有哪些具体措施(如资产证 券化、不良处置)?

尊敬的投资者,感谢您的关注!本公司贷款业务展业范围主要集中在上海地区,上海区位房地产资产仍有一定价格支撑,从押品管理和风险监测的角度,抵押担保风险基本可控。对于存量房地产不良贷款,本公司积极推进司法诉讼和强制执行,并通过债权转让、推动破产重整盘活等方式加快不良资产市场化处置,2025年上半年末对公房地产业贷款不良率0.85%。本公司金融市场地方债投资主要集中在上海、北京及珠三角等经济发达地区,地方债风险可控。

12、公司ESG评级从A升至AA,但青年投资者关注实质性进展。请问独立董事,在绿色信贷(如投向新能源、低碳项目)、普惠金融(如小微企业覆盖)和员工权益方面, 未来三年有哪些量化目标?ESG表现如何纳入高管考核?

尊敬的投资者,感谢您的关注!本公司正在编制新三年战略规划,在新的战略期内,本公司将加大绿色信贷投入,重点聚焦绿色农业、绿色能源、节能环保、绿色制造、绿色建筑五大核心板块,在转型金融、气候投融资、碳金融、环境权益融资、生物

多样性保护等领域加强研究,推动创新业务落地。普惠金融方面,将发挥镇村传统优势,聚焦场景化、综合化普惠金融服务体系建设,聚焦科创、制造、绿色、民生等重点客群,持续增量扩面,挖掘普惠客户综合化需求,进行产品组合和迭代升级。在员工权益方面,本公司正在修订完善员工权益保障制度体系,旨在建设一个更加多元平等包容的工作环境,例如为员工提供更加丰富的福利选择,提高员工服务平台智能化水平,将反对职场暴力、歧视、骚扰等不良行为明确写入相关制度,完善员工申诉渠道和处理机制等。本公司将普惠金融、绿色金融、反洗钱、消费者权益保护等ESG定量指标纳入高管绩效考核指标。

13、股东户数徽增但户均持股市值显著下降。请问董秘,如何看待这一现象?是否有计划通过增强投资者关系管理(如线上路演、ESG报告细化)提升中小股东信心?当前PB仅0.65倍,是否有市值管理工具(如回购、股权激励)的规划?

尊敬的投资者,感谢您的关注!本公司高度重视市值管理,始终以提升经营管理工作和公司内在价值作为市值管理的根本。本公司自上市以来始终高度重视市值管理工作,将市值管理融入战略管理全流程,四年来做了大量的工作和努力,也逐步被资本市场看到、了解和认可。2025年,公司总市值持续增长,股权结构和交易活跃度进一步改善,并成功新增纳入沪深300、上证180等市场核心指数,实现了可纳入的指数的全覆盖。本公司今年制定估值提升计划,聚焦价值创造、价值传递、价值实现三个维度,制定详细工作计划。下阶段,我们会持续重视市值管理工作,协调各方采取措施提高公司发展质量、投资价值和股东回报能力,推动投资价值合理反映公司质量,将市值管理工作落到实处。

14、财报未披露科技投入占比,但数字化转型是趋势。请问董秘,未来三年科技投入占营收的比例是否有明确目标?在数据隐私保护、系统稳定性方面有哪些技术部署? 是否计划披露更多科技赋能业务的案例(如AI风控成效)?

尊敬的投资者,感谢您的关注!本公司坚持"业务主导""科技赋能"双轮驱动,强调价值创造,强化顶层设计,以创新为第一动力,以科技为第一生产力,转变新思维、运用新科技、打造新金融。聚焦发展目标,以价值创造为导向,系统推进数字化转型工作,形成"123456"数字化转型战略体系。本公司IT基础能力持续加强,同城双中心系统网络及基础设施架构不断优化,信息系统运行稳定。2024年,本公司金融科技投入约13.35亿元,同比增长17.64%。谢谢!

<sup>1 &</sup>quot;123456"数字化转型战略体系:聚焦1个战略(Focus+),夯实2大基础(安全运行、组织人才),赋能3大领域(业务发展、客户转型、社会治理),实施4大策略(集团化管理、数字化经营、敏捷化研发、中台化架构),提升5大能力(业务经营管理、全面风险管理、数据治理应用、系统自主掌控、组织融合联动),促进6大变革(场景生态化、产品自助化、渠道综合化、经营数字化、风控智能化、营运自动化)。