

证券代码：002980

证券简称：华盛昌

深圳市华盛昌科技实业股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他_____
参与单位名称	中信建投证券；中山证券经纪业务管理总部；君择控股；深圳市优美利投资管理有限公司；涵崧资产管理（珠海）有限责任公司；深圳市融创创业投资有限公司；深圳市安卓投资有限公司；優瑞馳智能科技有限公司；深圳市普宏投资有限公司中邦基金；山东中邦私募基金管理有限公司；深圳红岸私募证券投资基金管理有限公司；懂私募；深圳市赞华信息有限公司；个人投资者
时间	2025 年 11 月 14 日 15:30-17:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：季弘 证券事务代表：陈碧莹
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司情况简介 深圳市华盛昌科技实业股份有限公司成立于 1991 年，是一家行业领先的专业测量测试仪器仪表企业。公司专注于仪器仪表自主研发制造 30 多年，掌握 300 余项国内外专利技术，

涵盖通用仪表、专业仪表、科学分析仪器、生命科学仪器、新能源等领域的多元化产品矩阵，2020 年成功登陆深交所（股票代码：002980）。公司采取全球化战略，凭借持续的产品开发能力和优异的生产制造能力，与知名品牌客户建立了长期合作关系，实现全球一百多个国家和地区的全产品线覆盖。同时，公司精准把握电网、新能源、汽车、工况和食品安全等多个专业场景的测量需求，提供专业领域行业领先的测试测量解决方案，致力于成为全球领先的测量设备供应商。

二、互动交流环节

1、公司近期业绩显示增长，且越南生产基地已开始出货。未来增长的主要驱动力是来自新产品、新市场还是原有业务的深化，以及越南基地与国内研发、生产如何协同？

回答：公司 2025 年 9 月实现剔除股份支付影响后净利润为 1,376.21 万元，2024 年 9 月净利润为 1,331.80 万元，同比企稳，盈利能力已逐月修复，并稳步提升。

公司将稳扎稳打，在对原有业务进行持续开发的基础上，积极地投入到新产品的研发创新工作当中，不断完善产业布局，加强产品与技术推广以及行业内沟通交流，积极开拓市场，寻求更多客户和合作伙伴，增强自身核心竞争力和品牌影响力，促进公司的持续稳定发展，以回报广大投资者。

目前公司国内及海外业务均有序开展，经营状况稳定。

2、公司海外营业收入占比较高，目前主要分布在哪些区域？公司如何面对国际贸易政策波动与汇率风险？针对主要海外市场的风险对冲措施有哪些？

	答：首先，公司作为具有全球竞争力的测量测试仪器仪表企业，具备专业化、定制化、一站式的产品研发和生产能力，公司持续进行产品创新并引领行业发展，销售渠道遍布海内外，出口地包括美国、德国、俄罗斯、印度、东欧、东南亚等国家。其中美国与欧洲占比较高，均是基于公司卓越的自主设计和研发能力、严格的品质管理和规模化生产优势，与公司保持多年的紧密合作。 其次，中国的技术迭代、产品开发、生产制造等环节在全球仪器仪表行业中扮演了一定角色。同时，国内一批技术储备深、产品开发能力强、生产制造成熟的厂商，同样也被下游所需要。 最后，公司坚持全球化战略，目前已在越南设立全资子公司，并在越南设有生产基地。越南工厂将根据市场销售情况、客户需求、制造成本差异、贸易政策变化等合理、高效地制订产品的排产计划，努力做到综合成本最优化，提高公司产品在全球市场的竞争力，也能更好应对国际贸易环境变化等带来的影响。 3、当前越南生产基地的产能利用率、订单承接情况如何？ 答：公司在加速越南生产基地建设，通过引入自动化设备、强化本地化培训及管理系统升级，高效推进越南产能建设，于半年内实现规模化投产，并获国际客户质量认可。越南基地产能持续爬升。 4、公司今年半年报和三季度利润下滑，四季度情况是否有改善？全年预计怎么样？目前在手订单同比去年是否有增
--	--

	长？ 答：2025 年 1-6 月，公司实现营业收入 34,939.94 万元，较上年同期增长了 1,634.87 万元，增幅为 4.91%。因 2024 年 11 月实施股权激励和员工持股计划，本期确认股份支付金额 1,704.31 万元，扣除股份支付影响后的净利润为 6,051.71 万元，较去年同期基本持平。 2025 年 1-9 月，公司实现净利润 6,489 万元，剔除股份支付费用 2,181 万元后，本期实现净利润约为 8,670 万元。2025 年前三季度，受中美关税升级及研发投入增加影响，公司业绩短期承压；但随着越南基地产能持续爬升，公司 2025 年 9 月实现剔除股份支付影响后净利润为 1,376.21 万元，2024 年 9 月净利润为 1,331.80 万元，同比企稳，盈利能力已逐月修复，并稳步提升。 目前公司订单良好，经营正常。 5、2025 年上半年三大核心高附加值板块收入占比达 58%，请说明未来 1-2 年医学诊断设备、AI 测量相关创新产品的产能规划，以及已进入的央国企采购平台带来的收入转化预期？ 答：2025 年 1-6 月，华盛昌持续推进产品结构优化升级，专业仪表、专业测试仪器、医学诊断设备三大核心产品板块收入占比提升，其中专业仪表实现销售收入 15,755.94 万元，增幅 12.11%；专业测试仪器实现销售收入 4,071.58 万元，增幅 16.42%；医学诊断设备实现销售收入 436.47 万元，增幅 76.68%。三大板块收入合计占比达到 58.00%，较上年同期（三大板块收入合计占比为 53.44%）占营业收入比重增长 4.56%，三大板块收入较上年同期增长 13.85%。通过持续的技术研发
--	---

投入和产品迭代升级，华盛昌的专业仪表、测试仪器及医学诊断设备已获得市场认可，公司产品结构正稳步向高附加值、高技术含量的方向转型升级。

未来，华盛昌将积极布局端侧 AI 测量设备的研发，重点推进 AI 拉弧检测设备等创新产品的开发，通过人工智能技术与专业测量仪器的深度融合，进一步拓展智能化测量设备的应用场景。这些前瞻性业务的布局，展现了公司在智能测量领域的技术创新实力，也为未来发展奠定了坚实基础。

6、华盛昌研发投入的增加主要集中在哪些领域？

答：华盛昌是国内少数能够同时提供通用型仪表、专业性仪表、高端测试仪器和医学诊断设备的高新技术企业。

华盛昌通过不断的研发投入和技术积累，建立了多技术平台的研发团队和体系，在医疗检测、半导体、新能源、传感器、测量技术、算法技术、人工智能技术、工业 AI 眼镜等领域进行了不断投入。

例如，AI-7760 电能质量分析仪可智能分析电网数据、诊断潜在故障并生成优化建议，提升电能质量管理效率；端侧 AI 拉弧检测系列具备深度自学习能力，能结合设备工况进行判断，精准识别异常电弧并；面向 C 端的 AI 工业眼镜则拥有 AI 大模型互动、语音交互、第一视角拍摄等多种功能。

另外，公司开发的“DeepSense 深度感测大模型”已通过生成式人工智能服务备案。该大模型是一种服务范围广泛的垂直领域大模型，主要应用于仪器仪表、专业测量和检测等相关行业，为下游应用企业 and 专业人员提供智能化、高效化的专业技术支持和一体化解决方案。

	未来，华盛昌将持续深化精密测量与人工智能技术的融合创新，推动“AI+”战略向纵深发展，打造智能仪器仪表标杆企业，为全球客户提供更安全、高效的智能化产品与服务。 7、华盛昌在高端仪器目前有什么布局？ 答：高端仪器和半导体工艺设备国产替代正加速推进，并已成为行业趋势。 日前，公司与东莞泽攸科技有限公司签署战略合作协议，主要是为了依托双方资源优势，构建多元化战略协同关系，有助于合作双方在产业层面实现资源互补、协同价值。 泽攸科技是业内领先的表征测量仪器与半导体工艺设备创新企业，拥有完全自主知识产权，在电子束光刻机、扫描电镜、台阶仪等领域实现国产高端精密仪器和半导体工艺设备突破，填补了国内空白。公司可依托泽攸科技的技术积累，结合合作方资源，进一步提升在高端仪器和半导体设备领域的技术水平与产业化能力。 同时双方发挥各自在生产制造端的规模与成本优势，助力公司在高端仪器和半导体工艺设备领域构建更安全、高效的供应链体系，进一步降低生产制造成本，提升公司综合竞争优势。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 11 月 14 日