

浙江天正电气股份有限公司

关于2025年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

浙江天正电气股份有限公司（以下简称“公司”）于2025年11月18日15:00-16:00在价值在线（www.ir-online.cn）以文字互动的方式召开了“2025年第三季度业绩说明会”。关于本次说明会的召开事项，公司已于2025年11月12日在《上海证券报》及上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露了《关于召开2025年第三季度业绩说明会的公告》（公告编号：2025-043）。现将召开情况公告如下：

一、本次业绩说明会召开情况

2025年11月18日15:00-16:00，公司在价值在线（www.ir-online.cn）召开了2025年第三季度业绩说明会，公司董事长、总经理高天乐先生，副总经理、财务总监、董事会秘书黄渊先生，独立董事董雅姝女士出席了本次说明会，与投资者进行了交流和沟通，并就投资者普遍关注的问题在信息披露允许的范围内进行了回复。

二、本次业绩说明会投资者提出的主要问题及公司回复情况

1. 前三季度营收微增但净利润环比下滑，请问核心影响因素是什么？

答：尊敬的投资者，您好！公司三季度净利润环比二季度出现下滑，主要原因是受行业调整影响，通用市场销量出现下滑，同时毛利率较高的建筑和电力行业业绩有所下降，其中电力行业交付有所延缓，但在手订单仍然较高，通用建筑受保交楼的逐步完成有所下降，该业务在公司预期调整当中。感谢您的关注，公司管理层已经对出现的变动情况有充分认识，并采取了积极措施应对。

2. 子公司上海天正天工机器人有限公司已成立，请问其业务定位如何与现有主业协同？目前项目推进进度及短期目标是什么？

答:尊敬的投资者,您好!子公司上海天正天工机器人有限公司已正式成立,其业务定位将聚焦于公司具备优势的行业,挖掘这些行业对机器人及智能设备的需求,从而实现业务协同,帮助客户实现智能时代的价值提升,公司将持续关注子公司的发展,并根据项目进展及时进行信息披露。感谢您对公司的关注。

3. 今年以来研发资源重点投向哪些领域? 是否有新的专利申请或技术突破?

答:尊敬的投资者,您好! 2025 年以来,公司的研发资源重点投向了产品创新、平台开发、客户定制、对外技术合作、创新方法、智慧设计等领域。报告期内,公司显著提升了产品创新和技术创新能力,截至 2025 年 6 月 30 日,公司拥有专利 1,140 项,其中发明专利 189 项。公司主持及参与了 16 项国家、行业和团体标准的制修订。在研发流程体系建设、主流平台产品与技术开发、前瞻技术研究、行业定制产品开发等方面成果显著。公司完成了主流平台产品一期产品框架断路器、塑壳断路器、小型断路器、接触器等七大系列产品的上市发布与前期推广,并完成二期智能塑壳、塑壳漏电、小型漏电断路器等系列产品的开发。此外,公司还完成了新能源用直流、交流高电压系列产品升级与开发。这些投入和成果不仅增强了公司的研发创新能力,也快速满足了市场快速变化和个性化定制的需求。感谢您对公司的关注。

4. 请问当前公司海外营收占比多少? 未来维持高增速的核心动力是什么?

答:尊敬的投资者,您好! 当前公司海外营收占比较小,半年度占比 2.86%,三季度累计占比在 3.65%,增长显著,未来维持高增速的核心动力,公司将继续深化海外市场布局,依托迪拜办事处进一步辐射中东及非洲市场,同时加强在独联体、东南亚及南美等地区的渠道建设,推动海外业务持续高速增长。公司将以技术创新和优质服务为核心,不断提升全球市场份额,为公司发展注入新的活力。感谢您对公司的关注。

5. 除提升业绩外,公司是否有其他提振投资者信心的措施?

答:尊敬的投资者,您好! 公司将持续提升经营效率和盈利能力,合规运用现金分红、投资者关系管理等市值管理方式,提振投资者信心,维护投资者利益。

6. 公司在中东、东南亚、南美等新兴市场的拓展情况如何,后续是否有新增海外办事处或代理商的计划?

答:尊敬的投资者,您好! 目前公司在中东、东南亚、南美等新兴市场的拓

展情况良好，取得了显著成效，特别是中东市场，自从设立办事处后，与行业的合作也不断深入，目前公司在越南、南美都新增了代理商，后续视发展情况，公司会合作进展情况和市场前景，扩大国际化战略步伐，后续有计划新增海外办事处或代理商，但具体计划需要根据市场情况和公司战略调整来决定。感谢您对公司的关注。

7. NEXTG 产品矩阵在光伏、储能领域的应用进展如何？新能源业务增长目标是什么？

答：尊敬的投资者您好，NEXTG 产品矩阵在光伏、储能领域的应用进展如下：公司全新 NEXTG 新品亮相储能、光伏等行业国际高端展会，展出全场景光储充解决方案和标杆案例，行业客户的品牌认知度持续提升，斩获多项行业大奖。公司深度参与储能逆变器头部厂商的定制研发，推动产业模块化、小型化、高效化发展。公司深耕低压元器件技术，为储能系统和逆变器提供高可靠性、智能化的关键部件解决方案，储能行业实现突破性增长。目前与行业龙头企业进行深度合作，如海博思创、阳光电源、德业、亿纬锂能等。同时，公司围绕高集成、智能化方向，加大研发力度，推动低压元器件与各类储逆系统的深化融合，打造产品全生命周期的服务体系，助力全球能源转型。新能源业务增长目标，公司在新能源行业的储能、逆变器配套业务会有关键突破，为充换电行业头部客户提供定制化产品解决方案。公司在做好行业布局之外，持续推出核心产品升级，公司在未来几年，都会将新能源作为优先重点发展方向。感谢您对公司的关注。

8. 请问公司 2026 年的分红是如何规划的？是否有股份回购计划回报投资者？

答：尊敬的投资者，您好！公司分红政策是依据公司的财务状况、盈利能力、市场状况以及股东利益等多方面因素综合考虑后制定的，通常在年度股东大会上进行审议和决定。公司会根据实际情况，合理规划分红政策，旨在平衡公司持续发展和投资者回报。您可以持续关注公司后续在官方渠道发布的公告，以获取最新的公司信息。公司目前暂无股份回购计划安排。感谢您的关注。

9. 公司与竞争对手相比的差异化优势是什么？

答：尊敬的投资者，您好！公司与竞争对手相比的差异化优势主要体现在以下几个方面：（1）双轨发展机制：公司在行业大客户开发和分销渠道建设方面形成了并重的双轨发展机制。公司既重视分销渠道的布局，又大力进行行业大客

户开发，对重点行业龙头客户进行突破，然后用分销渠道进行市场覆盖，这种模式使得公司能够更好地适应市场变化，满足不同客户的需求。（2）市场化生态组织和组织能力提升：公司与经销商合作伙伴共同打造市场化生态组织，凭借“铁三角”的联合攻关机制，依托行业针对性的产品和解决方案，与长期价值客户建立组织型的客户关系，并通过市场反馈进行产品竞争力的提升，同时通过不断打造组织能力建设，建立各项竞争优势。为未来实现业务可持续、高质量的增长打好坚实的基础。（3）智能制造优势：公司围绕“一体两翼三支撑”的发展战略，筑强精益智造优势，为赋能新一代产品和高端化客户，打造全新的行业灯塔标杆车间，以自动化、数字化、“零缺陷”为主轴，投入建设多条新产品系列的新型生产线，在智能制造方面具有明显优势。公司的这些差异化优势有助于在激烈的市场竞争中获得更多的市场份额，实现业务的可持续、高质量的增长。感谢您对公司的关注。

三、其他说明

关于本次业绩说明会的全部具体内容，详见价值在线网站（www.ir-online.cn）。在此，公司对关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

浙江天正电气股份有限公司董事会

2025 年 11 月 19 日