

证券代码：301193

证券简称：家联科技

宁波家联科技股份有限公司

2025 年 11 月 18 日投资者关系活动记录表

编号：2025-005

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国金证券 赵中平；信达证券 姜文镭；广发轻工 曹倩雯
时间	2025 年 11 月 18 日
地点	泰国家享有限公司
上市公司接待人员姓名	董事长助理 胡王康 证券事务代表 解竣皓
投资者关系活动主要内容介绍	一、家联科技董事长助理胡王康带领调研人员参观家享公司生产现场，介绍公司的产品及业务情况。 二、公司与调研人员就以下问题进行了探讨 问题一： 公司前三季度外销业务表现如何？ 答：上半年，由于外部贸易形势复杂，公司积极推进对美订单由国内生产基地向泰国工厂转移。在此期间，泰国工厂处于产能建设与爬坡阶段。随着三季度泰国工厂产能快速释放并逐步进入稳定生产阶段，订单实现有效承接，外销业务重回增长轨道，海外销售

	实现较快提升。 问题二：泰国工厂是否完成对北美客户订单的承接？ 答：在订单承接方面，泰国工厂已按计划实现对北美订单的承接，公司北美客户订单已顺利转移至泰国生产基地并逐步交付。 问题三：泰国工厂目前的产能建设进展如何？当前泰国工厂的产能利用率情况？ 答：泰国工厂目前处于产能爬坡的关键阶段，生产设备调试及工艺优化工作正在有序推进。由于新投产工厂需要经历必要的产能提升周期，当前产能利用率仍处于逐步提升过程中，整体利用率尚未达到高位水平，随着后续原有客户份额的提升以及新客户开发的推进，泰国工厂的产能预计将得到进一步释放。随着产能利用率的提升及规模化效应的显现，泰国工厂的盈利水平将得到实质性改善。 问题四：公司位于泰国工厂的 3D 打印线材产线现在情况如何？ 答：公司此前在泰国布局的 3D 打印线材产线，目前已进入稳定生产阶段，产品性能也通过了客户的验证并开始供应。当前该产线的产能利用率正逐步提升，预计于年底能够实现满产，后续公司会根据市场需求投放新的产能。 问题五：面对复杂多变的国际贸易环境，公司如何评估海外市场的发展前景？ 答：尽管全球贸易环境存在不确定性，但基于与核心客户的深度沟通及对行业趋势的研判，我们认为海外市场仍蕴含重要发展机遇。公司通过“总部经济、中国研发、全球智造、本地化服务”网络体系，积极开拓多元市场。面对复杂的外贸环境，公司将坚持全球化布局与创新驱动，以中国强大的“总部经济”为坚实根基和神经中枢，将“中国研发”作为核心引擎，驱动技术、资本与标准向外辐射；通过“全球智造”的柔性藤蔓，高效整合利用全球生产要素；最终以
--	---

	“本地化服务”的繁茂枝叶，深度融入并服务每一个终端市场。 问题六：泰国工厂将如何推动公司实现可持续增长？ 答：泰国工厂作为公司全球化战略的核心支点，将从三个维度推动业务发展：首先，通过本地化供应链深化北美等海外市场服务，强化现有业务份额以及开拓新的客户渠道；其次，依托新增产品种类，加快新产品线的项目落地，实现公司业绩的快速提升；最后，通过规模化制造和运营优化，持续改善成本结构，提升整体盈利水平。
日期	2025 年 11 月 18 日
未公开重大信息泄密的处理过程及责任追究情况（如有）	本次调研活动期间，公司不存在透露任何未公开重大信息的情形。