

证券代码：600871

证券简称：石化油服

中石化石油工程技术服务有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☒ 其他（业绩交流+现场参观）
参与机构	光大证券、华福证券、天风证券、国联民生证券、浙商证券、信达证券、国金证券、太平洋证券、泰康资产、广发基金、兴银基金、和谐汇一基金
时间	2025 年 11 月 12 日-13 日
地点	12 日在上海中油阳光酒店会议室进行业绩交流，13 日参观勘探八号平台
上市公司接待人员	公司非执行董事、独立董事、副总经理、董事会秘书、董事会办公室相关人员
投资者关系活动主要内容介绍	问题一：公司对 CCUS、氢能等新业务的未来发展规划？ 回复：目前在 CCUS、氢气管道建设等方面，公司的技术服务能力处于国内领先。未来，公司将加快新能源技术储备，积极稳妥布局 CCUS、氢能等新能源业务。 CCUS 方面，突破形成了二氧化碳捕集、输送、驱油与埋存全流程配套技术，工程规模实现了从十万吨到百万吨的跨越。目前已建成国内首条超临界 CO₂ 输送管道，通过将 CO₂ 注入地下驱油，实现增产 300 余万吨。今年首次中标了延长油田百万吨级 CCUS 工程勘察设计项目，技术首次实现中国石化以外市场的应用。 氢能方面，形成了完备的氢能制储输技术。正在跟踪保障乌兰察布输氢管道、鄂尔多斯氢能管网、陕蒙项目等重点项目，通过依托这些重点项目，紧跟国家政策，持续拓展氢能业务市场规模。 问题二：海外业务方面，今年新签订单很亮眼，想请问后面订单预期、公司海外业务发展战略和定量目标是什么样的？ 回复：前三季度，海外市场开拓取得较大增长，新签合同额达 263 亿元，同比增长 62%。主要增长是沙特阿美及科威特 KOC 等市场集中新签了一批钻修井延期合同，同时在道达尔能源场站建设、肯尼亚道路桥梁等市场上实现规模性突破。 海外市场在规模扩大的同时，逐步向高端化、多元化发展，钻井大包业务、高端技术服务业务占比逐步加大，今年签订的科威特南部 212 口井大包项目已顺利开钻，目前已完钻 4 口井、完井周期较设计平均节约 20%；在沙特市场，公司 74 部钻机中有 23 部非常规气井、探井钻机；9 月新签了道达尔能源伊

	拉克交钥匙合同，合同金额 25.5 亿元；取得了科威特国家石油公司测井、射孔、海洋钻机服务资格，成为科威特市场唯一拥有钻井一体化服务能力的承包商。 下一步，公司海外市场将深度融入“一带一路”建设，充分发挥一体化优势，不断拓展新领域强链补链，向“工程大包+技术服务+地质工程一体化”综合承包商转型发展。重点聚焦：一是扩大沙特非常规、气井、探井工作量，同时全力突破沙特阿美钻井大包资质。二是组织并执行好科威特南部钻井大包项目，加速推进非常规定向井、连续油管、完井等中高端油服领域资审工作。三是运营好厄瓜多尔地质工程项目，并进一步扩大规模和数量。四是以道达尔能源和振华石油为重点业主，扩大在伊拉克市场中央处理站、井场管线和储罐项目；五是全面加快土库曼斯坦市场康采恩油井大修增产激励分成项目，推进海外合作新模式；六是进一步加强与中石化国勘战略协作，在阿尔及利亚、哈萨克斯坦、伊拉克等区域扩大油田勘探技术服务。 问题三：国内业务方面，在七年行动计划到期、未来国家目标产量以稳为主的情况下，预计三桶油资本开支会保持稳定甚至略有收缩，公司国内订单预期是什么样？ 回复：自开展七年行动计划以来，为保障国家能源安全，公司加大技术研发，高精度成像技术和超深层钻井技术取得突破性进展，有效提升了地震勘探精度和钻井效率，为复杂油气藏的开发提供了有力保障。正是在国内油服企业不断加强工程技术攻关下，国内实现了石油产量的稳产和小幅增产，更是实现了天然气的稳步增长。但目前国内油气对外依存度仍保持高位，石油 70%左右，天然气 40%左右。保障油气资源的稳定供应仍是能源安全的核心，增储上产在未来一段时间内，仍将会是中国油气行业发展的主基调。 作为国内支撑油气增储上产的重要力量，公司要高度树立为甲方创造价值的理念，深度融入中石化上游高质量发展进程，持续推进工程技术创新和资源优化升级，不断提升提效降本的能力和水平，促进油公司加快油气储量的动用，共同做大蛋糕，共享发展成果。 一是做强技术支撑。聚力攻关深地声学探测、页岩油全自动钻机等国家重大专项和“十条龙”项目，以及智能钻完井、万米特深井、全旋转近钻头旋转导向、高效混叠可控震源等 15 项关键技术装备，全力破解勘探开发工程瓶颈难题。 二是优化合作模式。聚焦中国石化上游 52 个合作开发区块，创新合作模式，采取整体大包、风险承包等方式，将合作范围向页岩油、老区、高成本区块拓展，共同做大资源蛋糕。同时通过合作开发深度参与项目方案设计，提升地质工程一体化技术能力，有力支撑业务转型升级。 三是推进全链条降本。依托单项目预算管控，构建新型生产组
--	--

	织模式，强化外委业务管控，最大限度控制物耗、能耗，降低施工成本，确保百元收入变动成本持续降低，助力油公司储量多动，实现公司效益有保证。 问题四：新签的伊拉克拉塔维项目（金额 25.53 亿元）预计对未来 3-4 年业绩的具体影响是怎样的？项目的毛利率预计在什么范围？ 回复：伊拉克拉塔维项目是继乌干达项目之后，道达尔能源授予公司的又一个重大合同，体现了道达尔能源对公司技术服务能力的高度认可。目前公司在钻井、管道施工、场站建设等方面为道达尔能源提供服务，并与其建立了全球战略合作伙伴关系，为我们未来扩大合作奠定了坚实基础。 伊拉克拉塔维项目是一个交钥匙项目，可以充分展现公司在技术、施工、管理等方面的综合实力，合同履行周期大约 41 个月，预计前 2 年施工、采购等相对集中，收入贡献较大，项目毛利率总体预计高于目前海外地面业务的平均水平。 问题五：公司今年使用公积金弥补亏损，何时可以实现首次分红？ 回复：为加快实现回报投资者这一目标，新《公司法》实施以后，公司一直密切关注资本市场使用公积金弥补亏损的进展。今年 6 月财政部发布《关于公司法、外商投资法施行后有关财务处理问题的通知》（财资〔2025〕101 号）以后，公司积极向上交所、证监局沟通汇报，争取其理解支持。在 8 月 19 日公司对外披露了使用公积金弥补亏损方案，成为国内首家公布公积金补亏方案的央企上市公司。披露后，资本市场反应良好，受到了投资者的好评，认为此举体现了公司回报投资者的决心，展现了央企责任担当。方案将提交 12 月 18 日召开的临时股东会审议，方案实施后，加上 2025 年的当期盈利，今年底公司将满足现金分红条件。根据公司章程，公司进行现金分红时，每年现金分红的比例应不低于当期实现的归属于母公司股东净利润的 40%。未来公司将秉持积极回报股东的宗旨，不断提升经营业绩、改善财务状况，在符合公司经营状况及未来经营战略的基础上，制定中长期分红规划，切实回馈投资者的关心和厚爱。 问题六：公司近些年来在海上业务的勘探有何突破，储量进展如何？ 回复：公司具备较为完整的海洋石油工程产业链，在渤海、黄海、东海及南海四大海域均有一定规模，受国家全面加大海域油气开发政策利好，中国海油、中国石化等主要客户的海洋油气规模不断发展，为公司海洋工程业务提升奠定了重要基础。前三季度，海上油服业务新签合同额 47.8 亿元、同比增长 46%，实现收入 29.4 亿元、同比增长 10%。 目前公司海洋工程技术加快形成了具备 6000 米大位移井钻井、
--	--

	超高温高压安全成井，高性能水基钻井液、储层保护、海洋 OBN 准确识别和中深水导管架结构优化和快速安装、管道铺设、海底管道路由检测等配套能力，全面助力了东海西湖 25 亿方产建工程。下一步，紧跟国内海上油气勘探开发部署，提供物探、钻完井、油田运维等一体化全链条服务，形成效益增长点。积极拓展涠洲海上风电油气融合发展业务，积极开拓采油气、风场勘察及风电运维，岩心库及数据中心等新业务领域，开辟新的业务增长点。
附件清单	无
记录日期	2025 年 11 月 13 日
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	不涉及