证券简称: 联检科技

联检(江苏)科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-011

	☑特定对象调研 □分析师会议				
投资者关系活动	□媒体采访 □业绩说明会				
类别	□新闻发布会 □路演活动				
	□现场参观				
	□其他(<u>请文字说明其他活动内容)</u>				
参与单位名称及 人员姓名	天风证券 王涛、王悦宜; 上海禾昇投资 章孝林				
时间	2025年11月20日				
地点	公司会议室				
上市公司接待人 员姓名	董事、董事会秘书 吴海军; 监事会主席、证券事务代表 朱晔				
投资者关系活动主要内容介绍	董事、董事会秘书 吴海军; 监事会主席、证券事务代表 朱晔 1、公司在并购方面的规划? 答: 公司通过精准化收并购实现外延式发展,采用 "区域渗透+赛道扩张+资质补强"三维并购策略,以理性筛选机制实现精准并购,快速获得区域资质、客户资源和实验室网络。优先选择区域龙头、政策驱动的高增长赛道及资质标、客户资源和实验室网络。优先选择区域龙头、政策驱动的高增长赛道及资质标、客户资源和实验室内络。优先选择区域龙头、政策驱动的高增长赛道及资质标、格的,通过并购抢占水利、汽车、计量较准、低碳、电子电器、智能硬件、网络安全等高增长赛道,补充公司在相关领域的专项资质和业务能力,通过"总部赋能+区域自治"模式。保留核心团队稳定性。2、公司对收购企业的赋能体现在哪些方面?答:公司对收购企业坚持"总部赋能+区域自治"模式,保留核心团队稳定性,通过公司在资金、品牌、客户资源、管理经验等方面的优势对并购企业进行有效赋能,帮助被收购企业成长,确保实现"1+1>2"的协同效应,提升公司综合竞争力。 3、未来公司的主要布局方向有哪些?答:公司将持续优化业务结构,聚焦高附加值的新兴领域,如新能源、电子电器等市场空间广阔且处于快速发展阶段的赛道;通过数字化与技术创新驱动,构建智能化检测平台,推进 AI 与物联网技术应用,提升检测效率和服务质量;通过全球化布局,拓展"一带一路"市场,实现技术反哺与资质互认,提升国际竞争力;通过产业深耕,构建一站式服务能力,推动跨领域资源整合与产业链延伸,以此推动公司未来业绩的持续增长。4、公司海外市局规模区以分阶段推进全球化布局为路径。初期,公司聚焦于"一带一路"沿线国家,通过设立本地化运营团队,提供贴合当地需求的检测的的美市场建设技术研发中心,吸收先进经验并推动资质互认。长期目标是在全球范围内形成相互协同的检测服务网络,实现技术资源、客户需求与区域特色的高效匹配,最终打造成为具备国际竞争力的跨国技术服务机构。				
否涉及应披露重 大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。				
附件清单(如有)	无				
日期	2025年11月20日				