深圳市长亮科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活 动类别	☑特定对象调研 □ 分析师会议 □ 媒体采访 □ 业绩说明会 □ 新闻发布会 □ 路演活动 □ 现场参观 □ 其他 (请文字说明其他活动内容)		
参与单位名称 及人员姓名	具体参与单位名称及人员姓名见附件		
时间	2025年11月19日 (周三) 下午 14:00-16:00		
地点	深圳总部大会议室		
上市公司接待 人员姓名	证券事务代表 周金平		
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司是否有进行并购的计划?如有,预计其对公司业务将生怎样的支持? 并购分为行业内的横向并购与上下游的纵向并购。公司所行业供应链较短,上下游的纵向并购对于公司业务的互补性不很强,对于行业优化资源配置作用有限。公司更倾向于进行行内的横向并购以及对于新质生产力的并购,并且正在积极寻找适的机会。横向并购有利于完善公司产品拼图,增强整体竞争力降低销售、研发与运营成本。 2、公司的应收账款情况在四季度是否会有所改善? 由于公司的收入确认与回款之间存在客户信用账期,公司季度末的应收账款较高,但这一部分应收账款会在未来很快回,再加上年末回款情况会更快一些,从而带动公司年底现金状况进一步改善。 3、公司主要的客户有哪些?是否存在业务占比较高的单一户?		

公司的主要客户是商业银行,如平安银行、浦发银行、上海银行、邮储银行、中国银行等,覆盖国有大行、政策性银行、全国性股份制商业银行、城商行、农商行、外资银行等多个银行客户群体。公司目前不存在大客户依赖的问题,前五大客户的营收占比规模不大。

通过3年国内信创业务带来的商机,公司在银行核心业务系统领域已经积累了大量的客户,形成了众多不同规模、不同类型商业银行机构的信创标杆案例,获得了国内外很多客户的认可。在这轮信创改造业务浪潮中,公司已经形成了自身的独特优势,树立了行业标杆,成为该领域的领先企业。

4、目前公司有多少员工?公司的人员与财务稳定性如何?

公司目前员工规模为 7000 多人,员工人数持续增长。原因是公司前两年销售合同额持续增长,需要增加人手提升交付速度。从 2024 年开始,公司高度关注海外市场的发展,目前,公司已经在东南亚深耕近十年,品牌形象逐渐建立,形成了多个明确的产品类型与业务模式。海外市场特别是东南亚市场商机正在逐步放大。我们期待海外业务为公司带来新的发展空间。

5、公司如何看待目前稳定币的发展?

关于稳定币的相关业务,目前国内政策主要调整到数字人民币方向,我们也获得了相应的客户商机。公司也在响应国家的号召,探索资产数字化以及数字化运营的相关业务。

与此同时,我们正密切关注香港稳定币政策的发展,公司已 与香港相关金融科技企业进行了业务与技术交流,建立了沟通渠 道,正在寻找构建可能的生态建设模式。

6、公司的 AI 业务发展情况如何?

公司高度重视 AI 技术对行业发展的影响,这种影响将是革命性的。同时,我们也认识到,通用大模型不能完全解决垂域 AI 应用场景问题,需要通过垂域小模型进行有效补充,落地应用场景。目前,AI 在行业内正在形成体系化产品解决方案的过程中,尚需要更多时间。在实际推进中,我们主要将 AI 用于内部效率

	提升,比如需求分析、代码生成、智能测试等领域,提升内部交		
	付能力。		
	7、公司是否考虑进行海外并购?		
	公司在 2016 年前后曾通过并购海外企业换取部分市场与客		
户,起到了一定的效果。目前在东南亚市场,主要产品均大型企业提供,本土大型企业较少,海外并购存在一定对			
	的规模扩张方式。我们将持续关注海外市场,并侧重于寻找能通		
	过现有产品能力有效承接并转化的市场机会。		
附件清单(如有)	参与单位名称及人员姓名		
日期	2025年11月19日		

现场调研参与单位名称及人员姓名

序号	单位名称	人员姓名
1	深圳蓝海汇金资本管理有限公司	李绍武
2	深圳蓝海汇金资本管理有限公司	邱利颖
3	厦门国际银行珠海分行	潘彤
4	厦门国际银行	李福平
5	天耶资本	董洪波
6	聚众鑫创投资产管理(深圳)有限公司	彭建彬
7	广州灏达投资控股有限公司	资香莲
8	前海恒昇(深圳)基金管理有限公司	杨成坤
9	厦门市政府驻深圳经济联络处(国贸资本)	杨尧尧
10	佛山抱石商业投资有限公司	刘仲生
11	广州欧锋科技有限公司	欧咏群
12	东方财富信息股份有限公司	康卫荣
13	财信证券股份有限公司	汤晶
14	亚太汇金基金管理(深圳)有限公司	滕涛
15	东方证券股份有限公司	赵楠
16	东方证券股份有限公司	卢政
17	中信证券股份有限公司	杨斌
18	广东天贝合私募基金管理有限公司	黄达
19	首创证券股份有限公司深圳分公司	邓继玮