

证券代码： 002869

证券简称：金溢科技

深圳市金溢科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 电话会议 √ 2025 年度深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日活动
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 11 月 20 日 (周四) 下午 14:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理 罗瑞发 2、独立董事 陈君柱 3、副总经理、财务总监 李锋龙 4、董事会秘书 张晓城
	1、请问公司在车路协同、智慧高速、物联网、边缘计算等前沿技术领域的研发取得了哪些突破性进展？ 回复：公司作为交通运输部智能车路协同关键技术及装备行业研发中心牵头单位，已构建了涵盖 V2X 底层通信模组、终端产品、应用平台、算法及协议栈的全链条自主研发体系，在 DSRC-V2X、4G-V2X 和 5G-V2X 技术方面形成深厚积累。公司深度参与 2024 C-V2X “四跨” 先导应用实践，完成封闭场地与开放道路测试验证，并通过 C-V2X 一致性认证，为车企提升预警准确性和场景稳定性提供技术支撑。目前车路协同业务已覆盖全国数十个智能网联示范区，在自动驾驶网约车、智慧园区等场景形成完整解决方案。在智慧高速领域，公司创新推出 ETC 2.0

全套产品、多波束智能路侧天线等全息感知产品体系，开发的ETC车路协同解决方案成功应用于“交通守望者”计划。公司持续优化新型收费系统，在高速匝道预交易、移动应急收费等场景实现技术突破，相关产品已在多个省份推广应用。此外，公司创新研发的交通守望者语音交互OBU设备，显著提升了智慧高速场景下的车路协同交互能力。公司作为物联网与智能交通领域的先行者，通过V2X智能网联OBU、汽车电子标识等产品构建了完整的“车-路-云”协同生态，在边缘计算领域依托自主研发的车路协同算法和协议栈，实现了复杂交通环境下的实时数据处理与决策支持。

2、是否有新的核心技术获得认证或应用？这些研发成果如何转化为公司的核心竞争力并带动收入增长？

回复：公司在智慧交通领域持续深耕，掌握ETC、V2X、RFID三大核心技术，并深度参与行业标准建设。公司主导编制了《公路电子不停车收费车路协同拓展服务技术规范》等多项国家与行业标准，持续推动技术规范与产业化。在研发创新方面，公司通过构建“政产学研用”协同平台，与交通部公路科学研究院、清华大学等顶尖机构紧密合作，承担了十余项国家级科研项目。截至2025年上半年，公司累计获得655项自主知识产权，多项专利荣获国家“优秀专利奖”，形成了扎实的技术储备。在成果转化方面，公司依托“深圳市智慧交通车联网工程中心”等省级以上科研平台，建立起从技术研发、产品开发到标准制定的全链条创新体系。通过将核心技术与标准成果转化为高性能产品和解决方案，公司不断拓展业务边界，增强客户黏性，推动产品迭代与市场渗透，最终实现技术优势向收入增长的持续转化，为公司长期发展注入动力。

3、与2024年同期相比，高速公路ETC业务、智慧交通、车路协同等板块的收入占比发生了怎样的变化？

回复：2025年前三季度，高速公路ETC业务、智慧交通、车路协同等板块的收入占比较2024年同期无重大变化。

4、请问公司在 2025 年前三季度是否达成了重要的战略合作或投资并购？例如，与互联网巨头、车企、通信运营商、地方政府平台公司等合作进展如何？这些合作对公司拓展市场、整合资源、构建产业生态有何具体意义？

回复：2025 年前三季度，公司围绕战略发展方向积极开展产业布局与资源整合。在并购方面，公司于 2025 年 4 月完成对车路通科技（成都）有限公司 100%股权的收购，此次整合将进一步强化公司在智慧交通领域的核心技术能力与产品闭环。在合作投资方面，公司于 2025 年 7 月与专业投资机构联合设立了深圳市深担金溢创业投资合伙企业（有限合伙），该基金重点投向智能网联汽车、低空经济、智能终端等前沿领域，是公司立足产业生态、开展战略布局的重要举措。上述投资与合作，是公司顺应行业发展趋势、整合优质资源的关键步骤。通过与专业机构及技术企业协同，公司不仅能够拓展在车路协同、低空经济等新兴领域的业务边界，也有助于构建更加开放、协同的产业生态，进一步增强综合竞争力与长期发展潜力。

5、请问公司涉足工商业储能的契机是什么？公司的智慧交通业务和储能业务的发展重心将如何分配？

回复：当前在政策支持、技术突破与市场需求的共同推动下，智慧交通行业正迎来快速发展的重要机遇期，“交能融合”作为重要发展方向，正逐步构建起深度融合、协同发展的新业态。公司作为一站式“数字交通”与“交能融合”解决方案及核心设备提供商，依托“交通+IT”双基因优势，坚持以客户需求和技术创新为双轮驱动，持续强化全栈式服务能力，围绕“聪明的车、智慧的路、协同的云、清洁的能、低碳的园、韧性的城”构建业务集群，致力于打造覆盖 iACT 网联交通智能体与 CCTE 网联交能复合体的全场景解决方案，助力实现更安全、高效、绿色、可持续的未来交通愿景。在数字能源业务方面，公司积极推动“车、能、路、云”一体化融合发展，积极推进与能源企业、整车厂等产业链伙伴的战略合作，共同打造多样化用电场景，助力交通能

源系统的清洁化、数字化升级。

6、随着业务，特别是新兴业务的发展，公司当前的产能（包括研发、生产、服务能力）是否能够满足市场需求？

回复：公司结合战略规划、业务发展规划和实际进展情况匹配相关资源，配套规划和建设相关产能，可协同满足市场需求。

7、请问与 2024 年同期相比，毛利率和净利率的变化趋势如何？

回复：2025 年前三季度，受外部市场竞争加剧影响，行业整体毛利率下降。同时，为提升长期核心竞争力，公司加大自主创新、人才引进与产品研发等战略性投入，相关费用增加，净利率指标阶段性承压。公司当前处于战略转型与投入关键期，致力于核心能力提升、生态圈打造，推动盈利提升，以更好的业绩回馈投资者。

8、公司在全球或区域范围内的供应链布局是否更加多元化以应对潜在的地缘政治风险或供应中断？在芯片等关键零部件方面是否有稳定的供应保障？

回复：公司选择具有持续稳定批量供应能力的供应商合作伙伴，以确保供应链安全。

9、请问公司 ETC 及 V2X 业务进展目前是否有遇到阻力？未来半年的业务预期如何？

回复：公司正持续深入推进 ETC 与 V2X 业务的技术创新与市场拓展。作为“交通运输部智能车路协同关键技术及装备行业研发中心”的牵头单位，公司已构建覆盖“车一路一云”全链条的 V2X 全栈式解决方案，并与多家传统及新能源车企、高速公路业主建立深度合作关系，技术方案的成熟度与项目落地能力不断提升。在 ETC 领域，公司积极推动产品与商业模式升级，已形成包括前装 ETC-OBUs、ETC+等在内的多元化产品矩阵，并成功实践“F+EPC+O”一体化模式，不断拓展 ETC 在智慧出行场景中的应用边界。未来，公司将深化“车路云+ETC”融合发展战略，积极参与各地智能网联示范区建设，推动全息智慧路口等数字化解决方案实现规模化落地，并沿着“ETC→V2X 车路协同

	→ 大车路云 → 车能路云 → iACT 网联交通智能体与 CCTE 网联交能复合体”的演进路径稳步推进业务升级，加速智慧交通价值释放。 10、在智慧交通和车路协同快速发展的市场中，金溢科技面临的主要竞争对手有哪些？公司在这几个细分领域的市场地位（如市场份额、技术领先性、品牌影响力）相比 2024 年是否有变化？公司采取了哪些差异化竞争策略？ 回复：在智慧交通和车路协同快速发展的市场环境中，金溢科技作为行业领军企业，凭借“交通+IT”双基因驱动和全栈式技术服务能力，持续巩固市场竞争优势。具体而言：在智慧高速收费领域，公司通过“ETC+AI+边缘计算”融合创新保持技术领先地位，已实现无人化收费站等场景的规模化落地；在城市数字交通领域，构建了“车-能-路-云-园”全场景闭环能力，深度参与多个国家级智能网联示范区建设；在车路协同领域，作为交通运输部智能车路协同关键技术研发中心牵头单位，公司形成了覆盖 DSRC/4G/5G-V2X 全技术链条的“车路云一体化”解决方案，并参与多项国家级试点项目；在汽车电子领域，已与数十家主机厂建立定点合作，客户涵盖新能源及传统车企。2024 年，公司成功完成 C-V2X “四跨”实践验证，进一步夯实了在智能网联基础设施建设领域的经验优势；2025 年，公司围绕“通感数控一体”战略，加速打造核心产品线，积极构建智慧交通全产业链生态。为构筑差异化竞争壁垒，公司一方面依托全栈式技术能力，深化“车路云+ETC”融合创新模式，并采用“F+EPC+O”一体化业务模式；另一方面，通过牵头行业标准制定、保持 V2X 技术先发优势、深化与主机厂及政府平台战略合作等举措，持续提升品牌影响力与市场地位。 11、今年的开发费用比较多，请问投入到具体哪些项目？ 回复：公司始终秉持“以技术之根育产品之树，以产品之树构建方案生态”的发展理念，坚定不移地走自主创新之路，保持较高的研发投入力度，持续提升公司核心竞争力。为落实公司发
--	--

展战略，公司今年加大人才引进力度和产品创新投入，研发费用有一定增长。

12、公司财务状况如何，未来发展前景如何，如何回馈广大股东，

回复：公司财务状况详见公司发布的定期报告。当前智慧交通行业在国家政策、技术进步和市场需求的推动下展现出强劲的发展动力和广阔前景。ETC 与 C-V2X 技术耦合加速智慧交通纵深发展，交通基建数字化转型助力交通强国建设，云边端协同推动行业革新，车路云一体化产业链日趋完善，城市数字交通探索商业闭环模式，汽车电子生态链价值提升并开启长景气周期，智慧交通与智慧能源系统深度融合协同发展，低空智联将成为智慧高速公路的“空中神经网络”并推动交通管理进入全时空智能时代。公司作为一站式“数字交通”及“交能融合”领域解决方案及核心设备提供商，将依托“交通+IT”双基因，基于“客户需求+技术创新”双驱动以及全栈式服务能力，打造智能路侧、智能终端、汽车电子、数字能源、低空智联等相关业务集群，构建全方位、多层次的 iACT 网联交通智能体与 CCTE 网联交能复合体解决方案，为公司开拓广阔的产业空间。公司将根据所处的发展阶段等实际经营情况，统筹好业绩情况与股东回报的动态平衡，积极回报股东。

13、请问贵公司至今日股东人数，谢谢

回复：公司将会按照证监会、深交所的相关规定在定期报告中披露相关股东人数，敬请关注公司相关公告。另外根据《公司章程》的相关规定，股东提出查询股东名册有关信息，应当向公司提供证明其持有公司股份的类别以及持股数量的书面文件，公司经核实股东身份后按照股东的要求予以提供。

14、今年前三季度的应收款比较多，是哪些客户的应收款？坏账风险如何？

回复：公司前三季度应收账款期末余额较上年期末下降 4.63%，销售商品、提供劳务收到的现金较上年同期增加 29.52%，公司主要客户为高速公路运营商及车企等，信用记录良好，整体

	坏账风险可控。 15、请问 10 亿的增发计划，会在今年推进吗？ 回复：公司严格按照相关规定履行信息披露义务，相关进展请关注公司后续公告。 16、请问公司在车路协同和智慧交通领域的业务是否实现了规模化落地？例如，是否有大型示范项目成功运营、与大型车企或路网运营商达成了深度战略合作、或者相关产品/解决方案的市场占有率有明显提升？这些新业务的盈利模式是否清晰？ 回复：公司在车路协同和智慧交通领域具备规模化落地能力和实践经验，如有达到信息披露标准的重大示范项目、战略合作、市场占有率等方面信息，公司将会依照有关信息披露规则进行公告。
附件清单(如有)	
日期	2025 年 11 月 20 日