

证券代码：603387

证券简称：基蛋生物

公告编号：2025-048

基蛋生物科技股份有限公司 关于 2025 年第三季度业绩网上说明会 召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

基蛋生物科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2025年11月21日14:00-15:00在上证所信息网络有限公司上证路演中心平台（以下简称“上证路演中心”）采用网络互动方式召开“基蛋生物2025年第三季度业绩说明会”。关于本次业绩说明会的召开事项，公司已于2025年10月31日在《上海证券报》及上海证券交易所网站上披露了《基蛋生物科技股份有限公司关于召开2025年第三季度业绩网上说明会的公告》（公告编号：2025-047）。现将有关事项公告如下：

一、本次说明会召开情况

2025年11月21日，公司董事长苏恩本先生、公司财务总监倪文先生、公司董事会秘书刘葱女士、公司独立董事万遂人先生、公司独立董事鞠焜先先生、公司独立董事凌华女士出席了本次业绩说明会。公司就2025年三季度经营状况、财务状况、产品等问题与投资者进行互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行了回答。

二、本次会议投资者提出的主要问题及公司的回复情况

公司在说明会上就投资者关心的问题给予了回答，主要问题及答复整理如下：

问题1：公司海外的仪器销售情况如何？

回复：尊敬的投资者您好！截止2025年第三季度末，公司的产品已成功进入67个国家和地区，并累计获得近3300个产品入境许可，为海外市场的持续拓展奠定了坚实基础。报告期内，凭借完善的产品矩阵和积极的区域市场策略，公司产品在欧洲、亚洲和中南美等重点布局区域均实现了业务的有效推进，海外仪器销

售展现出强劲的增长潜力。具体来看，全自动生化分析仪CM-400和CM-800凭借其卓越性能与市场口碑，前三季度在境外销售近80台；小发光产品MAGICL6000和MAGICL6000i在境外实现销售120余台；Metis6000作为公司的重要战略产品，前三季度在境外装机10余条，并已逐步在部分国家的中大型实验室中投入使用，标志着公司流水线产品国际化取得进展。展望未来，公司将继续坚定推进“技术+市场”双轮驱动战略，一方面持续丰富和优化产品线，提升核心产品的竞争力；另一方面，通过加强本地化合作、深化渠道建设等方式，积极融入区域市场，不断提升品牌影响力，推动海外业务再上新台阶。感谢您的关注！

问题 2：公司的化学发光检测项目是否仍集中在心肌炎症？

回复：尊敬的投资者您好！截至 2025 年第三季度末，公司已取得化学发光注册项目数 109 项，检测菜单覆盖心肌、炎症、传染病、肿瘤标志物、甲状腺功能、糖代谢及性激素等多个关键疾病领域，基本实现了对临床常见病种的广泛覆盖。2025 年前三季度，公司化学发光试剂检测量同比增长超过 30%，反映了市场对公司产品认可度的持续提升，以及通过仪器装机带动试剂消耗的战略成效显著。从测试项目结构看，心血管疾病相关检测仍是当前业务的核心，占比约 50%；炎症检测占比约 15%；传染病、甲状腺及肿瘤标志物检测各占约 10%，业务结构呈现多元化发展趋势。展望未来，公司将继续坚持研发投入，聚焦仪器迭代（高通量、小型化）、检测菜单拓展（常规项目与特色项目并行）、核心原材料自主研发及技术升级等多维度创新，旨在持续提升产品综合竞争力，加速进口替代进程，为各级医疗机构提供更优质、高效的诊断解决方案。感谢您的关注！

问题 3：贵公司流水线产品 Metis7000 与 Metis6000 有何差异？

回复：尊敬的投资者您好！公司 Metis7000 全自动生化免疫流水线是公司技术创新的重要里程碑，由免疫模块 MAGICL8500（测速 600 测试/小时），生化模块 CM-1600（测速 1600 测试/小时）等组成，其与 Metis6000 全自动生化免疫流水线在定位、设计、性能及适用场景上形成差异化互补，共同完善公司产品矩阵。在核心定位上，Metis7000 主要面向中大型医院的高通量、智能化解决方案，与 Metis6000 聚焦二级及以下医院中小型实验室的定位形成互补。在空间占用上，Metis7000 设计更为紧凑，单分析模块占地仅 1 m²，样本处理模块 1.3 m²，冰箱模块 1.1 m²，整体组合灵活，实现了“麻雀虽小，五脏俱全”的布局理念，能够

轻松嵌入社区医院、民营诊所及大型医院实验室的现有空间；此外，Metis7000的内核高度集成，整合了多种进样方式（托盘进样、倾倒式进样）、三条样本传输轨道，并融合了离心、开盖、加盖、自动复溶、视觉识别等全流程功能。截至第三季度末，Metis7000正处于试制验证阶段。感谢您的关注！

问题 4：公司三季度海外业务是否延续了增长趋势，收入结构如何？

回复：尊敬的投资者您好！2025 年第三季度，公司海外业务延续了上半年的强劲增长态势，增速进一步加快，展现出良好的发展潜力与韧性。第三季度单季度，公司实现海外常规产品收入 0.51 亿元，同比增长 47.34%，环比增长 23.78%。2025 年前三季度，公司实现海外自产常规产品收入 1.24 亿元，同比增长 46.21%。其中，POCT 条线收入 0.99 亿元，同比增长 41.61%，持续作为公司海外收入的核心驱动力。海外业务，特别是 POCT 产线的增长，主要得益于公司积极将重心向海外市场倾斜，优化国际贸易部的管理架构，并将研发中心技术力量投入国际贸易中，产品的认可度得到提升；此外，公司 POCT 产线产品种类齐全，畅销海外 120 多个国家，多年积累的品牌和口碑效应开始显现，公司的品牌影响力和市场认可度持续提升。清晰的全球化战略和各业务条线协同发力，共同支撑了业绩的持续增长。感谢您的关注！

问题 5：流感季到来，公司呼吸道检测产品是否能够拉动业绩增长？

回复：尊敬的投资者您好！当前，随着流感季的到来，呼吸道疾病呈现多病原交替活跃态势，检测需求正逐步提升。公司分子 POCT 产品 GN7000（4 通道）与 GN7120（12 通道）全自动核酸扩增分析仪，以“快、易、通”为核心特点——快速出具结果、操作简易、高通量检测，适配检验机构、大型及中小型医院等场景的核酸检测需求，为业绩增长提供了有力支撑。在产品层面，公司已覆盖甲型/乙型流感病毒及呼吸道合胞病毒核酸联合检测试剂盒（荧光 PCR 法）、人乳头瘤病毒（HPV）核酸检测及 16/18 分型试剂盒（荧光 PCR 法）等检测，并于 2025 年 11 月针对性推出的肺炎衣原体、肺炎支原体及腺病毒核酸联合检测试剂盒（荧光 PCR 法），具备多项目检测、灵敏准确、常温运输、约 30 分钟快速出结果等优势。市场推广方面，2025 年前三季度，分子 POCT 仪器 GN7000、GN7120 累计装机近 80 台，产品覆盖度持续扩大。未来，公司将继续聚焦分子 POCT 技术的迭

代升级，助力实现“早发现、早诊断、早治疗”的感染防控目标，持续增强市场竞争力。感谢您的关注！

问题 6：公司上半年流水线 Metis6000 装机近 50 条，请问三季度装机进展是否顺利？

回复：尊敬的投资者您好！2025 年前三季度，公司 Metis6000 全自动生化免疫流水线的市场推广与装机工作进展顺利，整体表现符合预期。该产品第三季度装机近 30 条，在二级及以上医院检验科的装机比例近 75%。Metis6000 凭借高效灵活、占地面积小（双模块仅需 2.6 m²）等特点，有效契合了终端医院检验科在提升效率、优化空间方面的需求。为提升产品知名度，公司积极参与了包括 CACLP（中国国际检验医学博览会）、CMEF（中国国际医疗器械博览会）、中华医学会检验年会在内的多项全国性行业展会，并在多个重点省份的检验学术会议中进行展示推广。在客户服务方面，公司围绕 Metis6000 开展了多场专业化培训，并持续加强团队建设与服务体系。目前终端用户对产品的满意度稳中向好，为后续试剂上量奠定了良好基础。感谢您的关注！

问题 7：公司前三季度的费用管控情况如何？

回复：尊敬的投资者您好！报告期内，公司持续推进精细化运营，全面加强费用管控，实现了期间费用的有效优化。2025 年前三季度，公司销售费用、管理费用及研发费用合计 3.68 亿元，同比下降 11.47%，费用管控取得成效。未来，公司将在保障业务稳健发展和必要研发投入的前提下，继续深化精细化管理，提升整体资源配置效率：在营销端，实施精准资源投放，提升费用效能比；在管理端，依托智能费控管理系统，实现费用全过程数字化管控；在研发端，依托自主研发平台，构建从原料至成品的自主研发生产体系，持续优化研发产出与成本结构。感谢您的关注！

问题 8：作为做 POCT 起家的公司，公司对 POCT 产线未来的景气度如何看待？

回复：尊敬的投资者您好！公司对 POCT 产线未来的行业景气度保持乐观态度，这一判断主要基于政策红利释放、产品技术迭代及海外市场拓展的三重驱动。政策层面，分级诊疗基层医疗能力建设的持续推进，正不断下沉并激活县域医共体、社区医疗中心等终端需求，为公司的核心心血管疾病 POCT 产品提供广阔应

用场景；在产品与技术层面，公司正持续推动产品线从荧光平台向化学发光平台、流水线平台、核酸快速检测等技术升级，并通过检测菜单拓展及智能化设备上市注入新动力；海外市场层面，公司凭借 CE、FDA 等国际认证及本地化渠道建设，正将高性价比产品推向海外国家及地区，公司前三季度海外 POCT 条线同比增长 41.61%，展现出良好的增长韧性。感谢您的关注！

问题 9：在套餐拆解的政策下，公司如何应对？

回复：尊敬的投资者您好！在国家推行 DRG/DIP 支付方式改革、检验套餐拆解及集中带量采购的行业背景下，公司受到的直接影响相对有限。检验套餐拆解对于依赖打包销售模式冲击较大，但公司在卫生部临床检验中心组织的室间质量评价中表现突出，凭借在心肌标志物、炎症指标、肿瘤标志物、胃蛋白酶原及抗缪勒管激素等多个关键检测领域实现的单独分组，且分组数量在同类厂商中位居前列，这使得公司的优势单项目检测更能适应政策要求，实现平稳过渡。感谢您的关注！

本次说明会具体情况详见上证路演中心 (<http://roadshow.sseinfo.com>)。在此，公司对长期以来关心和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

基蛋生物科技股份有限公司董事会

2025年11月21日