

证券代码：920950

证券简称：迅安科技

公告编号：2025-102

常州迅安科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

√ 特定对象调研

□ 业绩说明会

□ 媒体采访

√ 现场参观

□ 新闻发布会

□ 分析师会议

□ 路演活动

□ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2025 年 11 月 20 日

活动地点：常州市东关路 1 号公司办公楼会议室

参会单位及人员：开源证券

上市公司接待人员：董事、董事会秘书李德明先生；

董事、财务总监顾珂先生。

三、投资者关系活动主要内容

董事、董事会秘书李德明先生首先带领参会人员参观了公司产品展厅、研发中心、生产车间等，然后进行了问答交流环节，本次交流的主要内容如下：

1、公司募投项目投入使用后情况如何？

答：公司募集资金投资项目“年产 120 万只电焊防护面罩及 8 万套电动送风过滤式呼吸器建设项目”和“研发中心项目”于 2025 年 8 月投入使用。

（一）项目进展与产能释放

公司通过引入自动化、智能化设备（如 ERP、PLM、BPM、WMS、SRM、BI、OMS 系统）提升生产效率，未来计划进一步部署 MES 系统以优化智能制造水平。研发中心与募投项目中的生产设施协同运作，目前产能处于释放阶段，后期项目达产后，将为业绩增长提供支撑。

（二）对业绩的潜在影响

项目转固后，新增的资产折旧和摊销短期内增加成本费用，对利润形成一定压力。随着产能逐步释放，增量销售形成的收益能完全覆盖上述成本费用。募投项目达产也将推动公司归母净利润持续增长，电动送风过滤式呼吸器作为核心增长点，未来也有望进一步贡献业绩。

（三）市场拓展与战略协同

公司通过天猫、京东、抖音、快手、亚马逊、拼多多等多元化电商平台强化线上销售，同时积极参加国内外行业展会拓展市场、提升品牌影响力，深化与全球知名企业的战略合作。公司 2025 年 1 月也完成泰国子公司注册，以泰国为基地辐射全球和东南亚市场，子公司目前投产运营，实现销售收入。

综上所述，募投项目投产后，公司将进入产能释放期，短期需消化折旧成本，但长期看有望通过规模效应和国际化布局提升盈利能力。投资者可关注后续产能爬坡进度及海内外市场拓展成效。

2、公司发布的第三季报收入与利润都在下降，目前情况如何？

答：公司与客户已建立起紧密的粘性，形成了长期稳定、深度协同及共同发展的良好局面，前期因国际市场政策的波动导致客户持观望态度，客户的订单有所延迟，对公司的业绩有一定的影响。随着相关政策的逐步明朗，以及泰国子公司的投产运营，公司积极与客户保持密切沟通，目前客户的订单生产正常。

3、公司研发中心未来有哪些发展规划？

答：公司作为国内外领先的智能个人防护装备制造商，始终将技术创新作为

核心驱动力，聚焦自动变光焊接面罩和电动送风过滤式呼吸器的智能化升级、应用场景的拓宽，以应对行业智能化、绿色化、高端化的发展趋势：

（一）加大研发投入与产品创新

公司持续增加研发资源，推动个人防护装备的智能化与绿色化升级，开发更舒适、高效的电动送风过滤式呼吸器等创新产品。截止目前，公司有效期内专利达 111 件，其中国内发明 16 件，海外发明 8 件，有效推动个人防护装备往智能化、舒适性等方面发展。

（二）推进数字化与智能制造

结合募投项目，研发中心将强化生产过程的数字化管理，引入 MES 系统优化焊接、检测等工艺的实时监控与质量追溯，提升生产效率和产品稳定性，更好的释放产能满足市场发展的需要。

常州迅安科技股份有限公司

董事会

2025 年 11 月 21 日