永清环保股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-004

☑特定对象调研	□分析师会议
□媒体采访	□业绩说明会
□新闻发布会	□路演活动
□现场参观	□其他(<u>请文字说明其他活动内容)</u>
汇安基金: 吴尚伟	
银河金汇:董小懿	
北京人寿: 黄博文	
2025年11月21日	
公司会议室	
董事会秘书: 蒲臻女士	
AI+新能源板块负责人	
1、公司 2025 年前三季度才要原因是什么? 答:公司垃圾发电等核供了持续稳定的现金流与利转为盈利并持续释放收益,公司通过精细化管理与费用	口非净利润增速远超净利润增速,主 心运营业务保持高稳定性,为公司提 润基础;另外危废处理业务已从亏损 成为传统业务的重要增长点;其次是 管控,在降低运营成本的同时保障核 业务的盈利空间,为扣非净利润高增
	□媒体采访 □期场参观 汇安基金: 吴尚伟银河金汇: 董小懿北京人寿: 黄博文 2025年11月21日公司会议室 董事会秘书: 蒲臻女士 AI+新能源板块负责人 本次业绩说明会主要交流内 1、公司 2025年前三季度才要原因是什么? 答: 公司垃圾发电等核供了持续稳定的现金流与利转为盈利并持续释放收益,公司边特细化管理与费用、公司人,进一步放大了主营

废处理,收储量稳步增长,已实现从亏损转为盈利;三是大气脱硫脱硝,为公司拳头产品,技术投入全国领先,曾做到全国第一,目前仍有充足项目储备,近期已中标 4000 余万元广西百色电解铝烟气脱硫 EPC 项目;四是公司早年布局行业优质环保项目,通过长期稳健运营实现持续收益回报,投资效益显著。

3、公司传统业务的未来增长点及战略规划是什么?

答:聚焦高盈利项目:坚持"不盲目追求规模、聚焦盈利"的稳健策略,规避低毛利、垫资金额较大的相关项目,集中资源承接技术壁垒高、回款有保障的环保工程与运营项目。另外以"AI+新能源"为增量核心,依托公司在能源电力行业多年的渠道与资源优势,优先落地能源电力垂类 AI 应用,打造"通用智能体平台+行业定制化"产品。形成"传统稳基本盘+AI 拓增量"格局:传统环保业务提供稳定现金流与海量应用场景,为 AI 技术落地提供数据支撑与实践场景; AI 布局则通过技术赋能提升传统业务效率,同时开辟新能源、智慧环保等增量市场,实现双向赋能。

4、全球及国内能源行业 AI 市场的整体规模如何? 有哪些数据 支撑?

答:从公开渠道预测数据来看,全球市场方面,2023年全球能源行业AI市场规模约1200亿美元,行业负荷增长率约38%;按客户群体拆分,2026-2030年期间,电网系统相关投资规模约3000亿,能源集团智能化运营需求规模约1000亿,其他工业客户解决方案需求规模约1000亿,国内能源AI核心细分市场规模合计超5000亿。

5、公司 AI 智能体业务的核心定位与方向是什么?

答:公司 AI 业务聚焦"AI+新能源"赛道,以工业智能体为核心技术载体,优先选择能源电力行业作为垂类落地场景。核心逻辑是通过智能体接口感知环境参数,结合大模型智能调度传统机器学习小模型(如计算机视觉模型),结合对能源电力行业业务的深度理解,解决行业内信息闭环缺失、沟通成本高、运营效率低等实际问题,最终实现"用智能体替代低效人工环节"的目标。

6、公司 AI 智能体业务的目标客户群体分为哪几类?各群体的核心特征与需求是什么?

答:按"渠道依赖性-市场化程度"分为三类核心客户,具体如下:

- (1) 电网系统(强渠道属性):特征是场景高度标准化、有统一行业标准,属国计民生领域,对设备可靠性、安全性要求极高;核心需求是能源设施(变电站、输电线路等)的智能化巡检、运维,保障设备高可靠运行。
- (2) 能源集团:特征是自主性强、企业间需求差异大(如"五大六小"能源集团),对运营效率提升需求明确;核心需求是能源设施的智能化运营(负荷预测、成本优化)、全链条数据整合。
- (3) 其他工业客户:特征是缺乏专业能源运营团队,需求"即插即用"的成熟方案,注重低成本、低门槛;核心需求是能源消耗优化、碳强度监测、电力交易辅助,需低代码操作(无需专业技术团队)。
- 7、公司前三季度营收大增加主要源于新能源双碳业务结算增加,该业务具体营收占比、毛利率是多少?新增的新能源项目集中在光伏还是储能领域,在手项目数量、合同金额及后续结算节奏如何?

答:公司新能源双碳业务营收占比 74%左右,毛利率 37% 左右,保持在行业较好水平,与去年同期相比基本稳定并呈现向 好态势。在新能源双碳业务体系内,垃圾发电、光伏发电及新能 源投建运营三大细分领域协同发展,业务结构均衡,共同支撑起 板块的稳健增长,展现出强劲的发展韧性。

8、目前贵司研发投入有增加,是否和新能源双碳业务技术升级 相关?

答: 2025 年前三季度,公司研发投入实现大幅提升。研发 投入的增量资源重点聚焦于新能源及双碳业务的技术升级,体现 了公司以技术驱动核心业务发展的战略决心。公司不仅设立了专 项研发课题,更依托省级源网荷储能源系统科技成果转化中试基 地这一优质平台, 在核心技术攻关、人才团队建设、成果转化应 用等方面持续发力,为业务的技术领先性和持续竞争力奠定坚实 基础,助力公司在新能源赛道上抢占先机。

附件清单(如有) 不适用

日期

2025年11月21日