运达能源科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号:

		グル J・
投资者关系活	√特定对象调研	□分析师会议
动类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他	
参与单位名称	广发证券 俞菲阳,长江证券	关 周圣钧,宝盈基金 侯嘉敏,
及人员姓名	国投瑞银 朴虹睿,景顺长城	. 曹雅倩
时间	2025年11月21日	
地点	运达股份会议室	
上市公司接待	证券事务代表 马帅帅	
人员姓名	投资者关系经理 葛伟威	
	1、请介绍一下公司 2025 年 1-9 月订单情况?	
	答: 2025年1-9月,公司新增订单18,131.12MW;截止2025	
	年9月底,累计在手订单46,8	868.05MW, 其中 2MW-4MW(不
投资者关系活	含 4MW) 风电机组 993.70MW, 4MW-6MW(不含 6MW)	
动主要内容介 绍	风电机组 8,366.02MW, 6M	W 及以上的风电机组 37,508.33
.,,	MW °	
	2、请介绍一下风机的招标价格?	
	答:风电机组的价格受到产	品类型、市场环境、项目条件等

多方面因素的综合影响。2024年10月的北京风能展上,国内12家整机商签订《中国风电行业维护市场公平竞争环境自律公约》,重点解决低价恶性竞争、合同条款有失公平等问题;同时,随着行业内对风机质量和可靠性的重视程度持续提高,更多业主倾向于高质量、高性能、度电成本最优的机组。今年风机招标价格小幅回升。

3、2025年公司通过哪些技术降本或供应链优化措施改善盈 利能力?

答:公司通过提高技术研发能力、提升产品性能、开发有竞争力的新产品等多方面改善公司盈利能力。

一是公司通过风电机组产品关键参数迭代优化、LAC 系统 降载,桨叶优化统型、超高扭矩密度齿轮箱应用等新技术应 用和设计优化,不断提高主力机组的成本竞争力。二是公司 基于前期积累的设备运营数据,将研发和设计延伸到了部分 核心部件(如桨叶等),从核心零部件自研入手提升公司毛 利率。

4、请介绍一下公司海上风电业务的发展规划?

答:公司深耕浙江并积极布局沿海省份市场,力争海上风电排名行业领先,形成海风品牌优势及核心竞争力,具体为: 一是先后在大连太平湾、温州洞头两地投资建设海上风电总装基地,形成"一南一北"海上风电基地布局;二是充分发

	挥浙江省内资源禀赋优势及省属国企优势,在省内实施谋划	
	一批近、远海风电项目;三是积极关注大连、广东等地的深	
	远海市场。	
	5、请介绍一下公司新能源电站的业务情况?	
	答: 2025年1-6月,公司新增新能源项目核准/备案权益容量	
	达 605.98MW。截至 2025 年 6 月末,公司累计权益并网容量	
	1,203.11MW。	
	公司稳步推进自有新能源电站项目建设进度,不断优化自有	
	电站运营管理体系,2025年上半年实现发电收入2.24亿元,	
	同比增长 31.08%。	
附件清单		
(如有)		
日期	2025年11月21日	