

证券代码：002353

证券简称：杰瑞股份

烟台杰瑞石油服务集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20251121

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他 _____																																																															
活动参与人员	场次一 <table><thead><tr><th>序号</th><th>代表机构</th><th>姓 名</th></tr></thead><tbody><tr><td>1</td><td>泰康资产</td><td>鲍 亮</td></tr><tr><td>2</td><td>泰康资产</td><td>李帛洋</td></tr><tr><td>3</td><td>泰康资产</td><td>张永兴</td></tr><tr><td>4</td><td>泰康资产</td><td>陈 虎</td></tr><tr><td>5</td><td>华西证券</td><td>王好尚</td></tr><tr><td>6</td><td>华西证券</td><td>王雨珩</td></tr><tr><td>7</td><td>华西证券</td><td>刘 悦</td></tr></tbody></table> 场次二 <table><thead><tr><th>序号</th><th>代表机构</th><th>姓 名</th></tr></thead><tbody><tr><td>1</td><td>百年保险</td><td>祝景悦</td></tr><tr><td>2</td><td>西部利得</td><td>周晶晶</td></tr><tr><td>3</td><td>中汇人寿</td><td>蒋鸿丞</td></tr><tr><td>4</td><td>鑫巢资本</td><td>吴 桢</td></tr><tr><td>5</td><td>泓德基金</td><td>李昕阳</td></tr><tr><td>6</td><td>国信证券自营</td><td>康睿强</td></tr><tr><td>7</td><td>阳光资管</td><td>张学鹏</td></tr><tr><td>8</td><td>农银人寿</td><td>郝赧川</td></tr><tr><td>9</td><td>淡水泉投资</td><td>刘耀阳</td></tr><tr><td>10</td><td>银河基金</td><td>刘丛菁</td></tr><tr><td>11</td><td>宝盈基金</td><td>王 灏</td></tr><tr><td>12</td><td>长江证券</td><td>臧 雄</td></tr></tbody></table>	序号	代表机构	姓 名	1	泰康资产	鲍 亮	2	泰康资产	李帛洋	3	泰康资产	张永兴	4	泰康资产	陈 虎	5	华西证券	王好尚	6	华西证券	王雨珩	7	华西证券	刘 悦	序号	代表机构	姓 名	1	百年保险	祝景悦	2	西部利得	周晶晶	3	中汇人寿	蒋鸿丞	4	鑫巢资本	吴 桢	5	泓德基金	李昕阳	6	国信证券自营	康睿强	7	阳光资管	张学鹏	8	农银人寿	郝赧川	9	淡水泉投资	刘耀阳	10	银河基金	刘丛菁	11	宝盈基金	王 灏	12	长江证券	臧 雄
	序号	代表机构	姓 名																																																													
1	泰康资产	鲍 亮																																																														
2	泰康资产	李帛洋																																																														
3	泰康资产	张永兴																																																														
4	泰康资产	陈 虎																																																														
5	华西证券	王好尚																																																														
6	华西证券	王雨珩																																																														
7	华西证券	刘 悦																																																														
序号	代表机构	姓 名																																																														
1	百年保险	祝景悦																																																														
2	西部利得	周晶晶																																																														
3	中汇人寿	蒋鸿丞																																																														
4	鑫巢资本	吴 桢																																																														
5	泓德基金	李昕阳																																																														
6	国信证券自营	康睿强																																																														
7	阳光资管	张学鹏																																																														
8	农银人寿	郝赧川																																																														
9	淡水泉投资	刘耀阳																																																														
10	银河基金	刘丛菁																																																														
11	宝盈基金	王 灏																																																														
12	长江证券	臧 雄																																																														

	13	野村东方国际证券	张 帆
	按照要求，以上人员已签署了承诺书。 杰瑞股份参会人员： 张洪耐、曲宁、毛彩霞、宋翔、王鹤扬		
时间	场次一：2025 年 11 月 20 日 09:00-12:00 场次二：2025 年 11 月 21 日 08:15-12:00		
地点、形式	公司总部大楼会议室、现场调研参观		
交流内容及具体问答记录	一、公司基本情况介绍 二、互动交流摘要 1. 公司今年获取了很多油气工程类订单，公司在订单遴选方面有什么标准吗？ 答：近年来，公司成功实施了包括科威特国家石油公司（KOC）JPF-5 项目在内的多个 EPC 重点项目，获得了业主方的高度评价，提升了市场对杰瑞的认可度。今年以来，公司又陆续斩获中东、亚太、北非等地区的多个国有石油公司的重点项目订单，彰显公司业务实力。公司会综合考量，遴选优质油气工程项目。公司秉持“有利润的工程订单，有现金流的利润”原则，对于承接项目的利润率、现金流（预付款、阶段性付款）等项目指标均有严格要求。同时，公司侧重于选择能够带动公司各板块协同发展的、具备战略性意义的订单。凭借在油气田地面工程领域的深厚积累，杰瑞油气工程正加速向产业链上游延伸，通过参与油气田开发投资与运营，构建起从工程建设到油田服务的全价值链能力。公司具备设计、采购、设备研发能力，能够为客户提供覆盖项目全生命周期的解决方案。油气工程板块业务的开展可以带动公司多板块协同发展，进一步推动公司海外战略实施和国际化布局。 2. 请问天然气行业未来景气度如何？ 答：近年来，由于天然气供应格局重塑，全球天然气市场形成了北美、中东、北非、亚洲等多元化供应网络，各国将天然气开发视为能源安全的重要战略目标，天然气开发需求的增加将会带来更多市场机会；其次，天然气作为高效经济的清洁能源，在全球能源转型过程中的战略性桥梁地位日益凸显；最后，随着全球对能源及电力需求的不断增加，兼具灵活稳定和低排放量的天然气发电成为填补电力缺口、保障电网稳定的首选。未来，天然气行业会有更为广阔的市场机遇与增长空间，对公司相关业务板块有积极影响。		

3. 公司为保障天然气订单交付，采取了哪些措施？

答：近两年公司天然气相关业务订单增长较快，公司统筹规划现有订单生产交付节奏，多措并举提产能保交付。根据在手订单情况，公司提前储备关键核心部件，因此三季度预付账款及存货较年初相比增加。在产能建设方面，公司积极加强资源投入，推进海外产能建设进度，天然气产能建设显著加速；在国内，公司已经通过租赁厂房等多种方式进行产能扩充。同时，公司通过积极协调内部资源、子公司之间互相支持、加强天然气人才招聘等多样措施，推进项目交付。

4. 请问公司拓展天然气设备业务的优势有哪些？

答：公司通过贯穿“气体开发—净化处理—液化储运—终端利用”全业务链条的技术布局，已成功构建起天然气全产业链一体化解决方案能力。业务覆盖天然气勘探开发、集输储存、发电调压、气处理、液化、提氢等全产业链环节，形成了贯穿上、中、下游的综合业务能力。杰瑞特有的“工艺设计+装备制造+工程实施”产业协同模式，能够为客户提供涵盖项目全生命周期的价值服务，充分彰显公司在天然气高效开发应用领域的创新实力与全方位服务能力。

由于天然气设备的客制化程度较高，对产品设计环节要求严格，公司坚持创新驱动，持续加强相关产品的研发设计投入和设计团队能力建设，不断提升天然气设备自制率及自身产品质量。公司拥有 ASME 质量保证体系、美国石油学会 APIQ1、质量管理体系 ISO9001 等管理体系资质，是进入高端市场的基础。

同时，公司坚持“以客户为中心”，通过搭建完善的服务网络，保障了杰瑞快速响应客户的每一个需求，为客户提供强有力的售后服务保障。

为满足天然气设备业务快速发展需求，公司去年新建了杰瑞天然气工业园并投入使用，该工业园集研发、生产、测试、物流于一体，为杰瑞天然气进一步优化产品结构、提升产品交付效率、提高市场竞争力奠定了基础。此外，公司也在采取多种措施解决产能问题，包括但不限于推动海内外产能建设等。

5. 公司燃气轮机发电业务情况如何？

答：公司目前已向市场推出自主研发的 35MW、6MW 等型号的燃汽轮机发电机组设备，

	能够为客户提供多种稳定、可靠的供电解决方案，目前已在海外成功开展设备销售和发电服务两种业务模式，主要用于石油、天然气开发以及调峰发电、应急发电等领域。为保障核心部件供应，公司近期与贝克休斯签署了燃气轮机全球战略合作和规模订单协议。本次签约是双方多年深度合作的再升级，未来双方将在分布式发电与清洁能源装备制造领域展开更广泛的战略协同。今年以来，公司取得了新的燃气轮机发电服务业务订单，通过合理产能规划，现已陆续进入交付与现场作业阶段；并且公司正在与相关客户进行业务洽谈，积极推动发电业务应用领域扩展及新订单的获取，满足全球多样化能源需求。 三、现场参观 1、介绍园区的地理位置、布局、功能规划。 2、参观公司展厅、高端设备制造产业园和天然气产业园（杰瑞总部、西区、南区）。介绍公司企业文化、发展历程和整体业务布局，现场介绍柴驱/电驱压裂设备、固井设备、连续油管设备、天然气设备、混砂设备、批混设备等，介绍柱塞泵、变速箱、变频器等有关关键部件构成、功能，以及压裂作业流程和基本原理。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无