

浙江万安科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 电话会议 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	天瑞万合私募 王钱维，上市行 赵秋红，光大证券 顾叙嘉，虹鹿私募 姜小清，宁波宝隽资产 孙冰，勤科资本 黄金兰，财通证券 张泽超，卓戴资本 刘明凤，六妙星私募 苗飞，中信证券 王贤文，国信中数投资 郑文婕
时间	2025 年 11 月 24 日 15:00-16:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事局主席陈江，财务总监、董事会秘书江学芳，证券事务代表何华燕
投资者关系活动主要内容介绍	万安集团董事局主席陈江对公司近况做出简单介绍，公司就投资者提出的问题进行简单的交流： 1、问：公司近几年销售收入情况，主要的增长点有哪些？ 答：2021 年至 2024 年，公司营业收入由 27.13 亿元增长至 43.60 亿元，2025 年 1-9 月销售收入同比增长 13.93%，收入和利润都实现了稳定增长。近年来，公司多元业务布局持续优化，已呈现气压制动系统产品、液压制动系统产品、副车架产品三大业务板块并重的局面。 2、问：请介绍下公司商用车电控产品的布局情况。 答：公司作为商用车 ABS 龙头企业，持续专注于商用车领域制动产品，陆续推进 EHPS、X-EPS 以及 AEB+EBS 等核心产品的开发及量产。随着商用车市场、新能源商用车渗透率的提升、

	AEB+EBS 车型安装范围的扩大，公司商用车领域产品收入将保持持续增长。 3、问：请介绍恒创智行 EMB 产品的研发情况，何时开始量产？ 答：恒创智行在商用车 EMB 技术领域处于领先地位，与国际及国内知名品牌建立了紧密的合作关系，部分客户已经开始进行整车路试验证，并计划进一步开展小批装车试运营。目前已与上述部分客户签订了量产合作协议，预计首发应用于无人场景区域车辆，随着 2026 年 1 月 1 日乘用车 EMB 法规的实施以及将来商用车 EMB 法规的发布后开始道路车辆的批量供货。根据已签订合同量纲和客户合作意向预测，预计 2028 年年产销 1 万套以上。 4、问：请介绍一下公司无线充电项目的市场拓展情况，目前合作的客户有哪些？ 答：亿创智联的无线充电产品在乘用车、低速无人车、工业移动机器人、服务机器人等行业都有布局。目前合作的客户有湖州哥伦布、盈峰环境、广州高新兴、易咖智车、牧原股份、文远智行、仁洁智能、浙江中力、杭叉集团、南通明诺、艾吉威、爱普拉、浙大中控、云深处等。 5、公司铝合金固定卡钳产品的优势有哪些？ 答：公司铝合金定钳相较钢活塞重量降低 2/3 以上；有效解决后清理不彻底以及低频噪音问题；可实现该产品的国产替代。自 2023 年开始销售收入稳步增长，规模效益逐渐显现。 6、问：公司二轮车市场的拓展情况？ 答：从 2024 年至 2025 年 9 月，公司两轮车 ABS 产品销量从年产 10 万只增长至 45 万只，增长率达 350%。
--	---

	7、问：公司在墨西哥的海外布局进展情况？ 答:已完成土地购买，目前在正常推进中。 8、问：公司是否面临应收账款的回收压力，是否存在大额坏账计提的风险？ 答:公司目前应收账款回款良好，不存在应计提未计提坏账损失的情况。 9、问：请问贵公司后续的研发投入方向？ 答:公司已战略投资同川科技，布局机器人核心部件，公司将充分发挥在智能电动汽车赛道积累的深度研发、精密制造、高效协同等领先优势，实现从智能电动汽车业务向机器人业务的拓展。会重点关注机器人行业的发展机会。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 11 月 24 日