

证券代码：301607

证券简称：富特科技

公告编号：2025-018

浙江富特科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他_____
时间	2025 年 11 月 25 日
地点	公司会议室
参与单位名称	中邮证券、山西证券、国联民生证券、中信资管、平安资管、光大资管、上海鑫义、军璐投资、同花顺
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 李岩 证券事务代表 张佳意
投资者关系活动主要内容介绍	1、如何看待车载电源第三方供应商的竞争格局？ 国内市场看，车载电源领域主要有两大类供应商，第一类是以主机厂自研为主，如比亚迪、特斯拉，第二类就是给整车企业提供完整解决方案的第三方独立供应商。就第三方统计数据看，大部分车企的车载电源产品还是以第三方独立供应商配套为主，此外，车载电源产品整体毛利率不高，且前期研发投入较大，具有一定技术壁垒，当前也较少有其他行业公司进入该领域，所以近几年竞争格局趋于稳定。 2、公司能进入车载电源行业头部地位的关键要素是什么？ 目前公司国内市占率在第三方车载电源细分领域中处于头部地位，有当前的成果主要得益于几大方面：一是坚持技术驱动，持续的研发投入确保产品性能与迭代能力行业领先；二是主流客户的深入合作，与多家知名整车厂形成稳固的合作关系，形成深厚的市场壁垒；三是提高产品质量，全流程的车规级品质管控，打造了良好的市场口碑等，多方面因素共同作用

驱动市场份额稳步提升。

3、季度减值主要是哪些内容

主要是因为客户需求明显增加，公司业务规模扩张了，使得公司收入同比大幅增长，应收账款同比增长。公司按照会计规则和谨慎考虑，对一部分资产做了价值评估，并提前计提了可能发生的损失。这段时间计提的金额比往年同期要高，正因为应收款变多，按照我们的财务政策，需要计提的信用减值损失也就相应增加。

4、如何展望未来几年的毛利率

我们持审慎乐观态度，短期看行业竞争带来的价格压力确实存在，但中长期而言，随着公司高附加值产品占比持续提升、海外市场拓展成效显现，叠加技术迭代带来的成本优化，我们相信能够有效对冲外部压力，将毛利率保持在行业中有竞争力的合理水平。

5、V2G 业务的规划情况

公司的 V2G 业务已取得阶段性进展，具备双向充电功能的相关产品正在积极推进开发，并与客户共同推动项目落地。海外部分国家和地区的电力市场发展较早，市场化机制相对成熟，同时，部分地区在车网互动的政策法规、标准体系方面也已在逐步建立，为 V2G 的应用奠定了一定基础。在此背景下，结合海外新能源汽车保有量逐步提升的趋势，以及电网端、运营端、消费端与整车企业等多方联动的深入，V2G 产品有望在未来为海外电网的稳定与优化运行提供关键支撑。

6、员工股权激励进展怎么样？

公司分别于 8 月 29 日、9 月 18 日召开董事会和股东会，审议并通过了 2025 年限制性股票激励方案、考核管理办法，并确定了股权激励授予价格。根据股东会的授权，于 2025 年 10 月 13 日召开董事会，审议通过《关于向 2025 年限制性股票激励计划激励对象首次授予限制性股票的议案》，完成了限制性股票 442.4200 万股的首次授予工作。

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无