

证券代码：301353

证券简称：普莱得

浙江普莱得电器股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-006

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☒其他（“财聚浙里 投教相伴”－财通证券走进浙商浙企系列活动-走进普莱得）
参与单位名称 及人员姓名	全景网、财通证券以及参与“财聚浙里 投教相伴”－财通证券走进浙商浙企系列活动-走进普莱得的投资者
时间	2025 年 11 月 25 日（周二）下午
地点	公司会议室
上市公司接待 人员姓名	董事、副总经理：丁小贞 副总经理、董事会秘书：郭康丽 财务总监：郑小娟
投资者关系活 动主要内容 介绍	一、参观公司展厅、车间 二、介绍公司情况 三、投资者交流提问 1、请介绍一下公司海外地区的情况。 回复：公司在海外的布局主要采取“以泰国制造基地为核心支点，辐射区域”的拓展策略，这也是公司全球化布局的重要组成部分。 公司的核心布局主要依托于 2018 年设立的泰国子公司，经过多年深耕运营，该公司已建立并通过质量、职业健康安全、环境等第三方权威认证，形成了从生产制造到销售管理的全链条服务能力。借助泰国在东盟区域的地理区位优势、

友好贸易政策及成熟制造业配套，不仅有效规避了区域贸易壁垒，更显著提升了公司在东南亚市场的成本竞争力与订单交付效率，为区域市场拓展筑牢了基础。

泰国子公司在本地化运营方面已构建起扎实的本土运作体系：团队层面，泰国子公司的生产、品质管理等核心职能已实现本地化人才覆盖，凭借本土团队对市场需求、政策法规的深刻理解，保障运营高效合规；供应链层面，我们持续推进物料的本土采购，积极融入区域产业链生态，进一步增强供应链韧性与市场响应速度。同时，公司也在积极对接区域内优质合作伙伴，通过资源互补深化市场渗透。

2、公司在战略层面对普成电子的定位以及对其后续发展的预期是什么？

回复：普成电子作为公司布局重要零部件赛道的控股子公司，自 2023 年成立以来聚焦 PCBA 领域，核心亮点主要聚焦以下几点：

（1）技术与生产硬实力：普成电子拥有独立研发团队，深耕电机控制等核心技术方向，具备从方案设计到产品落地的全流程自主研发能力；同步建成专业化生产车间，配置行业先进生产设备，为高精度、高稳定性产品制造提供坚实硬件支撑；

（2）品质与供应链保障：普成电子建立了与国际主流客户标准匹配的全流程质量管控体系，通过多维度检测确保产品一致性与可靠性；供应链端与国内头部电机控制类芯片原厂达成稳定合作，实现核心物料自主可控，保障规模化稳定交付；

（3）高价值客户资源：依托公司多年深耕全球电动工具市场的资源积累，普成电子快速敲开国际顶尖品牌客户大门；进入客户体系后，凭借稳定的产品表现与交付能力，持续获得长期合作订单，形成“切入-深耕-订单扩容”的良性循环。

	增长趋势方面：一方面，全球电动工具市场对智能化、高效能零部件需求持续提升，叠加已切入主流客户订单放量及其研发、产能投入加码，主业赛道增长确定性强；另一方面，PCBA 技术具备跨领域适配性，未来可依托现有技术积累与客户资源，打开跨领域增长空间，进一步提升整体竞争力与抗风险能力。 3、当前市场环境下，投资者越来越关注企业的真实盈利能力和长期回报。分红和激励作为增加投资者回报的重要措施，公司在这方面有哪些具体的计划？ 回复：我们始终坚信，为投资者创造长期稳定的价值回报，根本在于聚焦主业，以持续稳健的业绩增长和可持续的盈利能力作为核心支撑，这也是对投资者最坚实的回馈。 基于这一理念，公司构建了“主业提质+常态化回报+机制优化”的三维投资者回报体系，具体举措如下： （1）深耕主业筑牢长期价值底座：公司始终聚焦电动工具核心业务，通过技术研发迭代、全球产能布局优化、市场渠道拓展及精细化运营管理，持续提升公司盈利能力与核心竞争力，为投资者提供可预期的长期价值保障； （2）常态化分红分享经营成果：公司已建立并严格执行《公司章程》明确的分红政策，形成常态化投资者回报机制。2025 年 6 月，公司实施了资本公积金转增股本及现金分红方案，切实将经营成果与股东共享，充分彰显公司对未来发展的坚定信心； （3）优化机制强化投资者权益保障：公司将持续完善治理结构，提升决策透明度与规范性；同时，积极倾听投资者诉求，结合行业发展趋势与公司发展阶段，探索更多符合股东利益的回报方式，进一步细化投资者权益保障机制，让投资者更直观地分享公司成长红利。 作为深耕全球电动工具市场的上市公司，公司始终珍视
--	---

	每一位投资者的信任与支持。未来，公司将以更优异的经营业绩、更规范的治理运作、更持续稳定的回报举措，与全体投资者共同成长、共享价值。
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 11 月 25 日