## 证券简称:海达股份

## 江阴海达橡塑股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-06

投资者关系活动	■特定对象调研   □分析师会议
类别	□媒体采访    □业绩说明会
	□新闻发布会    □路演活动
	□现场参观
	□其他:
参与单位名称	中金银海(香港)基金、蜂投基金、华润金控、国信证券、元
	一产融、约牛软件、企业观察报大数据中心
时间	2025年11月26日
地点	公司会议室
上市公司接待人	彭 汛董事、常务副总经理
员姓名	胡蕴新董事、副总经理、董事会秘书
投资者关系活动主要内容介绍	1、播放公司宣传片,总体介绍公司业务板块情况。
	2、请问今年经营情况及以后的业务展望:
	答: 2025年1-9月,公司实现营业收入26.67亿元,较上年
	同期增长13.43%,归属于上市公司股东的净利润为1.67亿元,
	较上年同期增长 42.99%。
	未来,公司将立足中高端定位,围绕橡胶制品密封、减振
	两大基本功能,发挥多领域配套战略和技术融合的优势,夯实
	公司汽车、轨道交通、建筑、航运领域的业务基本盘,并通过
	现有市场优势不断渗透、延伸新市场新产品。把握好新能源车
	辆、储能、风电、光伏、氢能、液冷、特种橡胶等行业发展机
	遇,提前布局研发,取得市场的先发优势,努力开辟第二赛道。
	2、请介绍公司披露的与赛拉弗签订合同的情况:
	答:公司披露了子公司海达新能源与安徽赛拉弗能源有限公司
	签订《采购框架合同》,海达新能源按照协议约定向赛拉弗供
	   应全面屏边框产品, 寨拉弗在 2026 年 6 月 30 日前预计采购总

量为 3.7GW 配套产品。

全面屏边框方案产品(也有客户称为"瀑布屏"、卡扣产 品)采用"短边框+简易包边"形式,是子公司海达新能源技 术团队"跳出框框"、打破惯性思维、自主研发的原创性产品, 是基于对橡胶性能的理解率先开发的新结构产品。

公司开发全面屏卡扣短边框产品的初衷是提高安全性、可 靠性。对于组件厂商来说,降低成本并不是选择替代产品的首 要考虑,更重要的是产品的 RAMS (即可靠性、可用性、可维 护性、安全性)。经过客户的验证,公司的全面屏卡扣短边框 产品具有轻量化、防积灰、静载动载性能优等,且因遮挡少, 可使光照面积增多进而提升发电量,从而赢得了客户的认可。

此前,海达新能源与隆基绿能签订了《卡扣长期采购协 议》,目前双方正在做量产前准备。本次与赛拉弗签订协议, 标志着全面屏边框方案产品进一步获得了客户的认可,也获得 了某集中式电站项目甲方的认可。

## 3、请介绍下海外布局情况:

答:在海外布局方面,海达(罗马尼亚)工厂已开始生产,主 要产品为汽车车顶 (天窗)密封件。

附件清单(如有) 一无

日期

2025年11月26日