# 海欣食品股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-003

	☑特定对象调研 □ 分析师会议
投资者关系	□媒体采访□业绩说明会
活动类别	□新闻发布会 □ 路演活动
	□现场参观 □ 其他
参与单位名称 及人员姓名	东北证券 吴兆峰
时间	2025年11月27日
地点	公司
	副总经理、董事会秘书 郑铭
上市公司接待 人员姓名	财务总监 项金宏
	证券事务代表 杨斌
	一、公司今年的经营有什么亮点吗?
	答:一是新渠道拓展取得战略性突破,我们成功进入了山姆超市
	系统。该渠道对产品质量和品牌实力需要严格筛选,为公司品牌提供
	了强大的品质背书,有助于提升品牌美誉度和溢价能力。
hi vir de V. T	二是公司的休闲零食业务,在今年实现了同比增长,公司休闲零
	食产品在多个主流零食量贩渠道销售。
投资者关系 活动主要内容	
介绍	二、公司目前以火锅丸滑产品作为主要收入来源,而且行业今年
	还是面临着一定挑战的,如何保障未来业务的持续增长?
	答:火锅丸滑产品仍是公司核心营收来源,为应对行业竞争挑战、
	拓宽长期增长空间,公司近年已布局预制菜、休闲零食、烘焙食品、
	鲍鱼加工及销售等多元业务板块。目前,火锅丸滑在整体营收中的占
	比有所下降,多元业务矩阵正持续形成新增量支撑,助力公司实现稳
	健发展。

#### 三、公司的海外销售情况怎么样?

答:从已经披露的财务数据看,公司的境外营收增长明显,但目前在总营收中占比仍相对较低。为进一步拓展海外市场,公司已通过设立香港子公司、强化境外客户开发等举措,持续推进境外销售规模扩大,后续将持续进行海外市场潜力挖掘。

### 四、公司第四季度收入会有压力吗?

答:结合公司历史经营规律,第四季度通常为传统旺季,同时受 春节备货需求拉动,为全年销售高峰。

#### 五、公司在开拓市场方面有什么计划吗?

答:公司将在深耕现有优势渠道的基础上,持续聚焦特通、餐饮、企事业单位、零食量贩等重点潜力渠道,开展针对性的市场拓展与合作深化工作,进一步扩大市场覆盖范围、提升终端渗透率。

## 六、面对当前激烈的市场价格竞争,公司将采取怎样的策略来平 衡市场份额与利润水平?

答:公司不会单纯追求低价竞争,而是将采取更具战略性的应对方式:一是优化产品组合以精准匹配不同渠道特性;二是强化产品与渠道的区隔,避免内部竞争;三是持续提升精细化运营能力。我们的核心是坚持高质量发展,通过提升内在效率与价值来适应长期的行业竞争。

#### 附件清单

无

日期

2025年11月27日