

浙江斯菱汽车轴承股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-012

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容） ☐ 分析师会议 ☐ 业绩说明会 ☐ 路演活动
活动参与人员	易方达基金涂程亮、鹏华基金杨飞、兴全基金邹欣、国泰基金谢泓材、银河基金高鹏、兴业基金刘文婷、中邮基金沈路遥、国泰基金陈逸鲲、国泰基金王兆祥、太平资产陈天昀、人保资产李哲超、光大保德信基金王艺伟、惠升基金陆浩然、蜂巢基金孙可、工银安盛资管甘晓瑶、华泰柏瑞赵楠、中银资管张丽新、恒越基金张盈、安信基金孙志东、汇百川基金武娇、凯石基金林之、富国基金陈思宇、源乐晟基金张垚、富安达基金路旭、中银基金时文博、银河基金王少南、太平基金王达婷、太平养老张浩、建信养老刘亚斌、万家基金郑中天、富安达基金张心怡、人保古建军、中银资管刘航、中银基金裔汶锦、东方阿尔法基金李名雅、华泰柏瑞基金刘芷冰、宁泉资产王博翰、富国基金徐智翔、华泰柏瑞基金刘子豪、财通资管徐凡、财通资管刘溢、中泰证券冯胜、中泰证券蔡星荷、长江证券喻亨一、财通证券李渤、财通证券孙瀚栋、山西证券姜月
时间	2025 年 11 月 26 日-11 月 27 日
地点	上海
形式	现场交流
上市公司接待人员姓名	董事长姜岭、董事会秘书安娜、证券事务代表蔡航丽
投资者关系主要内容介绍	风险提示： 本次调研涉及公司未来发展展望、销售目标等均不

构成本公司的实质承诺，投资者及相关人士等均应对此保持足够的风险认识。

1、主业方面，公司的产品体系优势有哪些？

答：在汽车轴承售后市场领域，产品型号覆盖率为各大供应商的核心竞争力之一。公司积累了多年的研发和生产经验，产品体系完善，覆盖多种型号规格，能够满足不同客户的订单需求，并有效减少前期试生产所耗费的时间周期，从而加快从订单下达到产品交付间隔时间，有效提高公司的订单管理能力。

截至 2025 年 9 月 30 日，公司主业产品开发取得显著突破，成功完成多个高附加值型号的研发与量产，全年新突破产品型号数量创历史新高，进一步巩固了在细分领域的技术领先优势。

2、贵公司在主业方面的生产经验是否可以应用在新业务上？

答：在主业方面，公司积累了丰富的柔性制造经验，具备成熟的定制化生产能力。目前新业务市场尚不成熟，未来公司将根据行业发展及客户需求进行生产调整，将主业的定制化优势逐步应用到新业务上。

3、请问贵公司与战略投资公司在业务上的主要协同效应有哪些？

答：公司主营业务是汽车零部件的研发、销售和制造，在高精密轴承制造方面有一定的经验和信心。战略投资公司的主营业务为微型、小型、一体化等精密轴承的研发、生产及销售。此次投资有助于双方技术协同与资源共享，强化公司竞争力，推动业务共同发展。

4、贵公司在机器人零部件业务方面有哪些产品？与主业有哪些可协同的地方？

答：公司正积极推进机器人零部件产品量产工作，产品包含谐波减速器、执行器模组及机器人减速器专用

	轴承等，目前已经达到可以小批量生产的阶段。公司主业的产业优势是精密零部件制造,与机器人零部件制造具有一定的协同性,部分研发技术及生产设备可共用。另一方面,公司将依据积累的市场和量产经验,着力于机器人零部件产品的技术和质量突破。同时,公司具有建设海外工厂的经验,未来可根据市场发展和客户需求及时调整业务规划。 5、贵公司谐波减速器产线的规划如何？ 答：目前公司主要聚焦于谐波减速器的研发和量产，该产品适用于工业机器人、协作机器人、人形机器人等多个应用场景。谐波减速器的核心设备已于 2024 年底陆续到位，已经达到可以小批量生产的阶段，该业务目前未对市场进行大批量供货。同时，公司于今年投资第二条产线，预计年底达产，该投资旨在储备更多产能，以应对未来市场需求的增长。公司将充分发挥在轴承领域积累的技术优势和成熟的供应链体系，以技术创新为引领，以产业链协同为支撑，全力把握机器人产业高速发展机遇，推动机器人零部件业务实现突破性进展，为公司培育新的业绩增长点。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 11 月 27 日