

北京中亦安图科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-008

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	本见投资：王之鑫 德邦证券：任晓鹏 广发证券：罗时道 弘业基金：江义升 金汇通基金：史恒 九一私募：敖焱杰 金友基金：李尊 同花顺：史丰瑞 京华山一国际：李雪峰 邮储银行：韩昱 中财招商：耿晓波 浙商证券：崔宁 中信证券：云小虎
时间	2025 年 11 月 26 日-11 月 27 日
地点	北京市丰台区保利悦大都汇 3 号楼 12 层会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：乔举 证券事务代表：何欢
投资者关系活动主要内容介绍	1、观看公司宣传片、了解公司的基本情况。 2、公司往年营收和净利一直持续增长，2024 年有所放缓，今年披露的三季度营收较去年同期下降幅度已收窄，但净利下降幅度未改善，背后的原因是什么？ 公司今年三季度实现营业收入 66,114.49 万元，较上年同期下降 2.54%；实现归属于上市公司股东的净利润 3,224.42 万元，较上年同期下降 40.44%。 在客户 IT 基础架构设备更换周期、预算减少、市场竞争加剧等影响下，公司通过不断开拓新行业、新客户，使营收保持稳定态势。受以上因素影响，公司毛利率有所下降；同时，公司进行“质量建设”的投入，在信创的转型和技术的革新中、在销售队伍“新的有生力量”的建设上、在提升公司服务效率和运营效率的工具上进行了重点投入，以上是公司净利润有所下降的主要原因。

3、公司对技术架构咨询与集成业务的定位是什么？

公司不断深化全周期咨询能力，在客户数据中心 IT 基础架构的建设上提供从规划咨询、架构设计到集成实施建设的全流程服务，实现以技术架构咨询为引领，以咨询带动集成的发展路径。

（1）技术架构咨询

在客户多样化的数据中心建设和信创转型的发展趋势下，公司通过多角度、全方位对客户数据中心的 IT 基础架构建设进行分析评估，为客户定制适合其 IT 环境、架构特征的规划咨询和建设方案，提供数据中心云化与信创转型设计，数据中心、灾备中心技术架构建设咨询服务，技术架构迁移设计咨询等服务。

（2）集成建设

在建设方案的实施阶段，公司可向客户提供实现方案的国内外原厂商的各类软硬件产品，及其产品的安装调试、优化改造、售后技术支持等服务工作。

4、公司在金融行业营收占总体营收比例如何？能否展开介绍公司扩大市占率的计划。

公司长期深耕于金融客户领域，在金融行业的客户涵盖银行、证券、基金、保险、资管等细分行业。截至 2025 年半年度，公司在金融行业的营收占比达 74.69%，其中银行客户营收占比 48.11%，其他金融客户营收占比 26.58%。

在市场拓展方面，公司在“IOE 集中式架构”运维市场，凭借深厚积淀与竞争优势，将在金融行业积累的先进经验及领先优势推广至其他行业领域，实现跨行业的服务创新与价值传递，扩大客户覆盖面；在“信创产品架构”运维市场，在客户向信创产品转型的关键阶段，凭借公司先发的信创技术优势、全方位的保障能力，拓展信创产品运维市场，不断提升市场占有率。除金融行业外，公司已与制造、交通运输、物流、电信、医疗卫生、能源、教育等行业的大中型企业、事业单位以及政府部门等客户建立了业务合作。截至 2025 年上半年度，公司新增客户 150 余家。

5、公司对未来发展有什么策略吗？

公司制定了“服务做大，方案、产品做强，持续有质量的增长”的战略目标。在战略目标下，公司以“首抓质量建设、紧抓现金流”为着力点，合力构建“技术差异

	化、销售差异化、效率差异化”优势。通过在“IOE 集中式架构”运维市场和“信创产品架构”运维市场的拓展，构建 IT 基础架构多层次、有深度的技术服务、方案和产品体系，不断扩大销售队伍的“有生力量”以及利用大数据、AI 等技术完善数字化运营等多方面的全面提升，有效应对行业挑战，把握市场机遇，实现公司可持续发展目标。 6、公司在 AI 上有布局吗？ 公司在 AI 领域的应用主要分为三方面：（1）公司深度融合数据分析能力与自动化运维技术，打造以 AI 为核心驱动的智能运维产品体系；（2）公司利用 AI 等技术，为客户提供提质增效多场景的解决方案，助力客户业务场景化落地；（3）完善公司自动化、智能化的服务工具系统和数字化的运营支持体系，进一步提升服务效率和运营效率。 7、公司前三季度经营性现金流增幅达 48.77%，公司是否采取了对应的管理措施？且账上资金可观，公司对现金的运用有什么安排和规划，比如产业并购或投资？ 公司将稳定经营性现金流作为业务过程管理的核心要务，构建起涵盖账期管理、回款责任等关键环节的制度保障体系，并在日常经营中对现金流状况进行深度剖析，精准识别并消除潜在风险点，实现了现金流的持续稳健增长，为公司的稳健运营提供坚实保障。 公司目前已建立一套较为完善的投资标的评估模型与筛选要求，并持续开展标的“挖掘”工作。在投资策略上，公司一直秉承积极、开放的态度，吸纳优质资产和优秀企业，与公司现有的业务形成优势互补；同时，人才是公司持续发展的源泉，公司致力于把中亦平台的各项激励机制、薪酬体系与晋升制度等建设的更好，吸引各界英才，在中亦的平台上进行创业，为公司的持续增长助力。
附件清单	无
日期	2025 年 11 月 26 日-11 月 27 日