

证券代码：002256

证券简称：兆新股份

深圳市兆新能源股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：【2025】第 001 号

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称	幸福阶乘基金、明诚私募、国信证券、中泰证券、国银资本、济略投资、创华投资、图灵资本。
时间	2025 年 11 月 27 日 10:00-12:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员	1、公司副总经理兼董事会秘书赵晓敏女士 2、公司财务总监费海江先生 3、公司 IR 总监陈励先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、基本情况介绍 为助力广大投资者更好地理解公司价值与发展潜力，夯实对公司长期发展的信心，本次投资者交流会特邀请公司高管出席。 公司高管团队简要回顾兆新股份的发展历程、剖析当前经营现状，并就公司主营业务架构、核心产品体系等展开详细介绍。 二、提问交流环节 1、公司目前经营状况如何？ 答：公司以“精细化工+新能源”双主业协同发展为核心

	心战略，两大业务板块形成“稳健打底+增量突破”的盈利格局，经营基本面扎实向好，长期投资价值与成长潜力持续释放。 精细化工板块深耕环保高附加值赛道，凭借对市场需求的洞察，已搭建起涵盖环保功能涂料及辅料、绿色环保家居用品、环保节能汽车养护用品及相关气雾剂的多元化核心产品矩阵，产品广泛适配工业制造、家居消费、汽车后市场等多元场景，在细分领域形成差异化竞争优势，市场认可度与份额稳步提升。后续，公司将紧扣市场新增需求，拟推动精细化工产品布局向新消费、机器人及 AI 智能硬件养护等新兴领域延伸，通过产品技术迭代升级与应用场景拓展，持续拓宽增长边界、释放增量潜力。 新能源板块以光伏电站运营为核心抓手，凭借成熟电站管理经验与稳定消纳资源，持续创造稳定现金流。同时顺势拓展光伏 EPC 配套服务与充电桩业务，打造“运营+工程+充电”双向赋能的业务矩阵——电站运营保障盈利稳定性，EPC 业务实现弹性增长，充电桩业务开辟增量市场，推动板块综合盈利能力与市场竞争力稳步进阶。 财务层面，据公司《2025 年半年度报告》披露，上半年实现营业收入 2.08 亿元，其中精细化工与新能源业务收入各占 1.04 亿元，两大板块收入占比完全均衡，这一均衡结构不仅验证了双主业协同发展的成效，更赋予公司抵御单一行业波动的强抗风险能力与发展韧性突出。 战略布局上，公司紧扣“十五五”绿色发展导向，近期与浙江亿扬能源科技有限公司签署战略合作框架协议，
--	---

	双方聚焦矿区低浓度瓦斯综合利用，创新构建“资源高效回收+新能源生产+碳资产开发”三位一体发展模式，未来将全力打造绿色、高效、智能的能源生态体系，致力于成为“十五五”期间绿色低碳产业标杆企业。同时，公司拟推进青海锦泰以股抵债事项，将深度强化公司在盐湖锂资源领域的战略布局，有效拓宽产业赛道边界，增厚资本实力与资产质量，核心行业竞争力持续夯实。 2、青海锦泰矿产资源具体有哪些？青海锦泰以股抵债事项，具体能为上市公司带来哪些好处？财务上如何体现？ 答：青海锦泰资源禀赋，产品覆盖氯化钾等钾肥品类及新能源原材料碳酸锂等资源。碳酸锂产能布局契合行业高景气趋势，同时，矿区所在区域伴生铯、铷等稀有元素资源，具备进一步开发利用空间，持续拓宽价值边界。 公司联合国资股东，通过以股抵债模式完成青海锦泰股权重组。一方面整合各方股东资源优势，释放协同效应，全面提升青海锦泰的经营管理效率与盈利水平；另一方面能深度强化上市公司在盐湖锂资源领域的战略布局，有效拓宽“精细化工+新能源”双主业的产业边界，进一步夯实行业核心竞争力。 据评估公司出具的评估报告，以 2025 年 6 月 30 日为评估基准日，青海锦泰 15%股权的评估价值约为 4.21 亿元。本次交易完成后，预计将增加公司非经常性损益，具体影响金额以年度审计报告最终披露结果为准。 3、公司实施第二期员工持股计划的激励对象主要是针对哪些业务板块？ 答：第二期员工持股计划的参加对象包括公司各业务
--	---

	板块的核心技术人员、核心业务人员以及经董事会认定对公司发展有贡献的核心骨干员工或关键岗位员工，并设置了相应的考核目标。 4、公司是否有存储 AI 相关业务？ 答：公司目前暂未开展 AI 存储相关业务，未来将推进“AI 赋能实体”的落地计划，通过数字化、智能化技术革新运营效能，同时探索新业务孵化的潜在机会。 5、公司电力收入方面，是否参与国家新能源补贴？ 答：公司从事的光伏发电业务，业务的收入与利润来源涵盖国家新能源补贴，同时公司绝大多数光伏发电项目均已纳入补贴覆盖范围。 6、公司目前管理团队配置如何？ 答：公司于 2024 年 12 月完成董事会换届，新一届董事会以职业经理人为核心支柱，通过引入国资股东代表董事、实现独立董事过半数配置，构建起结构科学、制衡有效的治理架构。 董事长刘公直先生作为职业经理人领军者，凭借深厚的复合专业积淀与丰富的资本市场实战经验，为公司稳健经营、长远发展提供核心决策支撑与战略引领。 业务板块管理团队推行“年轻化+扁平化”双维管理模式：年轻化团队注入持续创新动能，激活组织活力；扁平化架构精简决策链条，提升响应效率与跨部门协同效能，全方位赋能业务高质量发展。
--	--

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息
附件清单	无
日期	2025 年 11 月 27 日