

证券代码：300358

证券简称：楚天科技

楚天科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-012

调研活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☒ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称	中金资管、中邮证券、圆石投资、太平洋证券
时 间	2025 年 11 月 27 日下午 13:50-16:00
地 点	公司会议室
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书：黄玉婷 证券事务代表：周德伟
交流内容	一、内容提要： 1、厂区参观 2、会议室座谈 二、主要关注的问题与回复如下： 1、公司的海外市场拓展方向和策略介绍。 国际市场拓展，公司目前主要聚焦东南亚、中东非、欧洲、美洲、印度新澳五大区域，推动高质量销售与服务落地，依托行业稀缺的整体解决方案能力、高性价比服务及渠道优势拓展客户。 后续欧洲、美洲区域订单与业绩有望实现逐步突破，中东非、东南亚区域已取得阶段性突破性成果，整体海外业务已进入快速增长通道，此成效系公司近 3-5 年持续战略布局、资源投入与业务积淀积累的结果。 2、目前公司可转债转股情况及控股股东最新持股比例是多少？ 截至 2025 年 11 月 21 日，公司剩余可转债余额约 4.35 亿元，累计已转股 70,648,642 股，总股本为 660,951,016 股，控股股东长沙楚天投资集团有限公司持股比例为 33.9975%，具体情况可查阅公司公告文件。

交流内容	3、美国加征关税对公司销售端和供应链端的影响？ 从销售端来看，美国加征关税对公司整体影响甚微，出口至美国的产品仅占公司整体营收的极小部分。 从供应链端来看，公司直接从美国进口的比重较低。一方面，近年来公司已投入资源进行部分核心部件及器件的自研，并实现了部分自给。另一方面，公司亦可采用国内及其他进口品牌进行替代。 4、公司订单交付周期和收入确认是什么样？ 主机产品制造周期一般在 3-9 个月，产品制造完成后，调试安装交付受客户的现场条件和项目进度的影响。 公司国内主机订单，以取得客户签字的现场安装调试验收（SAT）合格单为收入确认时点。国际主机订单，以取得报关单和提单为收入确认时点。 5、公司对后续的经营展望？ 在经营端，公司将继续大力开拓海外市场，紧抓国内医药装备行业的出口增长与高端化转型趋势，稳步推进全球化战略，进一步提升国际业务在营业收入中的占比。同时，通过自主技术创新、产品高端化和精细化管理，逐步打造全球高端医药装备品牌，未来还将持续以创新为核心驱动力，推动医药装备产业链与国际接轨。 在管理端，公司将持续推行“提质增效”，既通过技术手段（智能制造等）助力公司生产实现智能化升级，也通过管理措施控制销售、财务、管理等各项费用，实现降本提效。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 11 月 27 日