## 中电科数字技术股份有限公司投资者关系活动记录表

#### 投资者关系活动类别:

■特定对象调研	□分析师会议
□媒体采访	□业绩说明会
□新闻发布会	□路演活动
□现场参观	
□其他 (请文字	P说明其他活动内容)

# 参与单位名称及人员姓名:

中信证券 付宸硕,南方基金 邹承原

#### 日期时间:

2025/11/21

#### 地点:

公司会议室

#### 上市公司接待人员姓名:

副总经理、董事会秘书 侯志平, 柏飞电子副总经理 张华

#### 投资者关系活动主要内容:

#### 一、问答环节

#### Q1: 柏飞电子的订单情况?

A1: 柏飞电子新签订单保持较快增长,在客户结构上取得显著突破,航空船舶等总体单位客户订单快速增长。

#### Q2: 柏飞电子的 AI 业务情况?

A2: 柏飞电子基于国产芯片打造的智能推理模块和整机产品实现系列化发展,已研制 18 款产品,并在多个关键场景完成适配应用,新签订单达千万元级,实现快速增长,主要得益于特种行业智能装备及新兴应用场景的需求增加,以及飞机、船舶等领域的智能化升级改造。

#### Q3: 柏飞电子在民用航空领域的业务进展?

A3: 柏飞电子在民用航空领域正围绕多个项目积极推进。柏飞电子作为一级供应商,直接与主机厂合作参与联合研制工作。目前已在某型号上实现样品适配和交付。

### Q4: 柏飞电子在商业卫星、深海科技等新兴领域的业务布局?

A4: 在卫星通信领域,柏飞电子拓展了智能计算、星载通信等产品能力,产品实现成功配套并获得数百万元订单;在船舶领域,柏飞电子的产品及技术已有广泛应用,同时积极布局无人设备,智能算力产品在无人船的自动驾驶方面得到相关应用。

#### Q5: 公司在行业数字化领域的 AI 业务进展?

A5: 在数智应用和行业数字化方面,公司 AI 相关订单已突破百个,主要集中在算力需求领域,公司通过智弈智算平台为客户提供异构算力调度服务。同时,公司依托行业领域优势,聚焦高价值业务场景,致力于将标杆项目经验转化为标准化产品和典型场景解决方案,以便快速推广。