证券代码: 300070 证券简称: 碧水源

## 北京碧水源科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-008

投资者关系活动类别	■特定对象调研 □分析师会议 □ 业绩说明会 □ 新闻发布会 □ 路演活动 □ 取场参观 □ 其他(年度股东大会)
参会人员	中信证券、中财招商投资集团、国中长城资管、北京含章私募基金、横琴财东私募基金、深圳路演时代等6名投资者
时间	2025年11月27日 (周四) 15:00-17:00
地点	碧水源大厦
上市公司接待人员	公司证券事务代表
投资者关系活动主要内容介绍	欢迎各位投资者来公司调研,因为有些投资者是刚关注公司,我们先简要的介绍一下公司大背景,大家了解公司的一个初步情况后,我们再通过问答形式进行交流。碧水源是专业从事环境保护及水处理业务的环保高科技企业,拥有水处理领域全产业链布局。经过多年技术研发与创新积累,公司己形成集膜材料研发、膜装备制造、膜工艺应用于一体及数字化水务运营两大核心优势,掌握具有完全自主知识产权的微滤、超滤、纳滤、反渗透全产业链膜技术,在核心技术、产品及水务运营能力上具备显著优势。 公司核心业务围绕污水资源化、高品质饮用水、海水淡化、工业零排、盐湖提锂五大领域深化应用,通过研发制造核心膜材料、膜元件等产品,结合配套工艺、工程施工与运营管理等综合服务,为客户提供全场景水处理及生态保护整体技术解决方案,涵盖从方案设计到运营服务的全流程。在生产端方面,公司在北京、天津建有国际先进膜生产基地,在南京、昆明、无锡等地布局区域性膜装备制造基地,具备年产微滤/超滤膜2000万㎡、纳滤/反渗透膜1900万㎡、锂吸附剂10000方的产能规模,跻身全球一流膜产品及环保装备制造商行列。

量发展,核心目标是通过业务结构调整提升经营质效。公司明确质量与效益并 重的发展路径,通过资源调配、组织架构优化等举措,推动高附加值业务占比 提升,实现从"大投资、大工程、大增长"向"高含新量、高含智量、高含绿量"的转型。

业务发展上形成双轮驱动格局,我们在传统领域通过技术升级挖掘存量价值,保持稳增长;同时积极拓展工业水处理、海水资源综合利用、盐湖资源化、医药膜等高附加值领域,打开增长天花板。未来公司将聚焦全系统突破,以强大的技术创新与产业融合体系、持续研发迭代能力为支撑,推进高端化、全面国产替代与国际化发展,这既是碧水源的核心竞争力,也是公司实现结构性调整、迈向高质量发展的底气所在。

问:碧水源近期在工业污水处理领域的发展情况怎么样,有哪些关键项目能体现进展?

答:碧水源近期在工业污水处理领域推进顺利,接连在多地拿下项目,这 也是公司自 2022 年提出"12256"战略、深耕工业赛道后的又一批实际成果。 像东北区域,8 月就集中中了两个标: 25 号的时候,联合中标了辽宁灯塔经济 开发区的工业污水处理项目,金额 1.52 亿元,特许经营期有 40 年;更早之前 的 19 号,还和合作方一起拿下辽源高新区的工业污水厂总承包项目,金额 1.98 亿元,主要服务园区里的医药、化工企业,也进一步体现出公司在东北工业污 水处理市场的深耕实力。另外山东新泰市也落地了提标扩规项目,金额 6690 万 元,能帮当地更好地利用水资源。

问: 盐湖提锂是当前热门领域,公司在该领域是否有实际布局?目前取得了哪些阶段性进展?

答:碧水源在盐湖提锂领域早有技术探索,早期主要集中在技术研究阶段,近两年正式启动相关项目的拓展工作。此前公司已跟踪并获取多个相关课题与项目,主要集中在超滤、纳滤、反渗透设备等膜设备标段。同时,依托原有海水淡化吸附剂产线,公司对吸附剂材料进行了改造升级,成功开发出适用于盐湖提锂的专用吸附剂。截至目前,公司已成功获取多个盐湖提锂项目,并与紫金矿业等企业建立了项目合作关系,相关业务正逐步推进。

问:公司在生命健康领域的医药膜业务有着怎样的战略定位?目前在技术突破与产品研发方面取得了哪些关键进展?

答:公司在生命健康领域的医药膜业务,核心战略定位是构建生命健康分离纯化新优势,破解行业难题。目前,公司以国家生物经济战略为指引,依托公司已经积累的膜技术,主要聚焦蛋白分离、病毒清除等关键环节,正在推动医药膜加速落地。在业务推进与技术突破上,公司于 2023 年正式组建生物医药膜开发团队,聚焦生命健康前沿领域,以自主创新的高端膜技术为核心,对接生物制药、生物制造、生物医用领域的分离纯化需求,致力于为客户提供核心膜产品及整体解决方案,驱动产业升级。目前已在四大类产品研发上取得突破性进展,具体包括 ATF 灌流系列、中空纤维膜柱、超滤膜包、除菌膜,其中除病毒膜产品成功获得北京市科委课题资金支持,相关开发工作正顺利推进。目前医药膜这部分业务正在刚起步阶段,业务占比占公司总体收入和利润比例小。

问:目前市场关注公司应收账款规模及坏账计提情况,针对这类问题,公司已采取或计划采取哪些应对措施?

答:当前公司确实面临应收账款压力,这是过去一段时间粗放发展遗留下来的,目前正在逐步推进消化。公司高度重视应收账款回收工作,通过内外结合的多元措施应对:对亏损主体采取"一企一策"的方式制定减亏方案;专门成立清欠专项小组,持续加大对各类应收账款尤其是长账龄款项的回收力度;对内同步实施考核、奖惩等系列机制,形成回收合力。此外,公司积极参与地方政府化债工作,近两年来已有多个项目的化债工作落地,目前正积极推进下阶段化债方案的落地。公司将通过多项举措加大催收力度,全力回笼资金,目前应收账款清欠效果已逐步显现。

ĵ)
Ī)

无

日期

2025年11月27日