安徽安利材料科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-038

		7
投资者关系活动类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	☑现场参观	
	□其他:	
参与单位名称及 人员姓名	华泰证券:杨文韬、郭维红、韩冰	
时间	2025年11月28日14:30-16:00	
地点	公司行政楼九楼会议室	
上市公司接待人	董事会秘书、副总经理: 刘松霞	
员姓名	证券事务代表: 陈丽婷	
	一、参观公司展厅;	
	二、主要问题及回答:	
	1、公司 2025 年前三季度各品类收入占比情况? 其中汽车	
	内饰品类增速情况?	
	答: 2025 年三季度末,公司功能	鞋材、沙发家居品类收入
	合计占比接近 70%, 汽车内饰、电子产	品、体育装备品类收入合
投资者关系活动	计占比约30%。其中,汽车内饰品类表	现亮眼, 受益于车企定点
主要内容介绍	项目增多,收入同比实现增长,占比提升。	
	汽车内饰是公司重点发力的新兴品类,于2023年下半年开	
	始逐步放量。目前,公司产品已在比	亚迪、丰田、鸿蒙智行系
	列、小鹏、长城等多个汽车品牌的部分	分车型上实现定点应用,
	且公司正在积极拓展新的车企品牌和新的定点项目。	
	随着新能源汽车在汽车市场渗透率提升,以及 PU 材料在汽	
	车内饰应用场景的拓展,公司汽车内领	布品类市场空间广阔。

2、公司各品类的毛利率情况?

答:公司产品应用领域广,下游客户需求多样,采取以销定产、订单驱动的经营模式,向不同客户提供的产品均需根据其性能指标、环保要求、订单规模等具体情况,进行定制化开发与生产,因此不同客户、不同定制化产品的毛利率存在客观差异,无法形成统一的品类毛利率标准。

一般来说,公司电子产品、汽车内饰品类整体毛利率相对较高。功能鞋材、沙发家居品类毛利率呈现"分层分化"特点,既有毛利率稳定的基础款产品,也有高毛利率的创新产品,根据不同客户、不同产品有所区别。

3、公司所处行业的市场规模?

答:公司所处的人造革合成革行业市场体量大且发展态势良好。据相关统计,目前国内人造革合成革市场规模约900亿元,其中,PU合成革作为重要细分品类,约占整体市场规模的40%。国内聚氨酯合成革行业是开放和竞争的行业,市场规模大,但企业数量较多,行业分散、集中度低。

在细分领域,公司已展现出较强竞争力,在部分中高端细分市场,产品市场占有率超 20%,但整体而言,公司在行业中的综合市场占有率仍有较大提升空间。公司是国家工信部认定的"全国制造业单项冠军企业",行业地位突出。未来,公司将积极开拓市场,努力扩大销售,提高市场份额。

4、当前市场环境承压背景下,公司毛利率仍保持行业较好 水平的原因是什么?

- 答:在市场需求波动、行业竞争加剧的背景下,公司毛利率持续处于行业良好水平,得益于客户结构升级、产品价值提升与内部精益管理的协同发力。
- 一是公司客户结构与产品结构转型升级成效显现。公司聚 焦中高端市场,品牌大客户合作深度与广度拓展,高技术含量、 高附加值、高毛利产品占比提升,品牌影响力提高,产品定价 话语权增强。
 - 二是内部挖潜强化成本管控。通过内部加强管理,推进降

本提效、节能降耗, 成效良好。

自 2024 年起,公司分季度毛利率整体保持平稳运行。在国内通缩压力和物价下行的背景下,2025 年前三季度,公司主营产品销售单价同比增长 5.57%,毛利率为 25.21%,反映出公司议价能力强,竞争能力和获利能力提升,规模优势、品牌优势、创新优势和客户优势进一步显现。

5、安利越南目前开工率、产能释放进度及经营情况?

答: 安利越南规划主要服务于下游品牌客户在当地及周边的代工厂,建设4条生产线,其中2条生产线于2022年末投入运营,2条生产线在2025年8月正式投产。4条生产线全部达产后,计划形成年产生态功能性聚氨酯合成革及复合材料1800万米的生产经营能力。

由于前期折旧、员工薪酬、产品和市场开发投入较大,且品牌客户对安利越南验厂认证周期等原因,安利越南产销量未达盈亏平衡点,经营有一定亏损。目前,安利越南产能利用率正处于爬坡阶段,产销量提升至40多万米/月,并于今年10月首次实现单月盈利,累计亏损规模收窄,经营态势向好。

6、原材料价格未来走势如何? 近期 MDI 价格上涨对公司成本产生了怎样的影响?

答:公司原材料品种较多,原材料采购成本占营业成本比重约 60%。其中,MDI 是聚氨酯树脂的主要生产原料之一,但单一原材料价格上涨对公司成本的影响较小。主要原因一是公司持续推进产品高端化,高技术含量、高附加值产品占比提升,能够对冲单一原料涨价带来的成本压力;二是公司品牌大客户增多,公司在特色化、差异化产品定价上的话语权增强。三是公司与供应商保持良好的合作关系,通过策略性采购,保障了原材料的合理库存量和供应稳定性。

7、柔性皮肤、半导体材料的量产节奏?

答: 半导体领域是公司重点关注的战略储备品类,依托公司在聚氨酯复合材料领域的技术积累,公司历经两年的技术开发与验证,目前首批小批量订单已实现量产交付,但该批次订

	单金额较小,短期内对公司营收不构成重大影响。后续,公司	
	将积极拓展相关客户,探索该领域的增长。	
	公司密切关注具身智能等新兴领域的发展趋势与市场需	
	求,相关材料的开发与探索处于初期阶段,近期主要与该领域	
	部分企业及产业链伙伴进行调研交流和初步接洽,并同步推进	
	有关开发打样及产学研工作。截至目前,尚未形成实质性业务	
	订单。	
附件清单(如有)	无。	
日期	2025年11月28日	