

证券代码： 002401

证券简称： 中远海科

中远海运科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-11-28

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称及人员姓名	现场调研： 中信证券王浩川， 诺安基金刘慧影； 业绩说明会： 投资者网上提问
时间	2025 年 11 月 28 日
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）、公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长王新波， 董事、总经理林亦雯， 总会计师、董事会秘书俞建忠
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司主营业务收入来源是哪些？ 公司主要聚焦数字航运与供应链、数字城市与交通等业务，为行业客户提供全方位全链条的软硬件一体化服务，在行业内尤其是数智航运领域具有领先地位。数字航运与供应链板块当前正加快建设智能航运战略性新兴产业，涵盖智能船舶、智能航行、智能港口、智能航运服务和智能航运监管五大关键要素，打造了“船视宝”系列产品、航运大模型 Hi-Dolphin、船舶主动安全系统、I 航运、云链宝、云帆、船舶网安等产品能力，已形成覆盖航运物流供应链各领域的数字化解决方案，具有明显的竞争力。数字城市与交通业务以技术领先、质量可靠、服务优质著称，在行业内具有较高的知名度和品牌声誉，高速公路联网收费综合业务平台软件市场份额全国领先。公司将继续努力做好经营管理工作，通过科技创新推动业务转型和高质量发展，提升内在投资价值，为广大投资者创造可持续的长期回报。

2、海南自贸港封关在即，海南中远海科发展怎样了，在港航建设中有航运科技订单了吗？

公司在海南设有控股子公司海南中远海运科技有限公司（公司和海南港航分别持股 51%和 49%），其主要为中远海运集团在琼单位提供数字航运与供应链服务，主要围绕数字化供应链、智慧港航等业务方向，整体运营平稳，并于今年获得“创新型中小企业”“专精特新企业”认定，成功入库“国家科技型中小企业”。

3、2024 年 7 月，公司与关联方海南港航通过现金收购海口港信通科技有限公司，并同比例增资共同组建数字化合资控股子公司。海南自由贸易港将于 2025 年 12 月 18 日正式启动全岛封关运作。请问公司作为中远海运集团下属科技领军企业，如何贯彻国家政策精神，为海南高质量发展贡献力量？

公司将会持续关注海南自贸港相关政策，寻找切合海南中远海科业务发展的机会。

4、请问，公司在航运物流领域的人工智能拳头产品“船视宝”，主要面临哪些企业及产品的竞争？公司产品与之相比的优势在哪里？谢谢！

公司船视宝产品是以船舶航行全生命周期行为的智能识别技术为基础推出的数字化平台产品，依托云计算、物联网和大数据算法等先进技术，通过对船舶航行全生命周期的智能行为识别，构建一系列对全球主力商船、相关航线、关键海峡/通道分析、预测和预警的模型。竞品方面，综合性航运信息化服务商并不多；公司船视宝平台集成了多元化产品功能，可以通过 SaaS、API（应用编程接口）直接为客户提供服务，也可以基于底层能力根据客户需求进行定制化、半定制化开发，通过被集成方式进行能力输出。客户群体涉及船东、货代、船代、物流、贸易、港口码头、海事监管、金融保险、生产制造等多种类型。

5、2025 年公司利润大幅下降，股价持续下跌与牛市格格不入。请问公司如何提升业绩？如何做好市值管理回报股东？

数字城市与交通业务板块因高速公路机电集成业务萎缩、毛

利下降，对公司利润产生较大影响。公司将加快推动数字城市与交通业务的结构优化与数字化转型升级，夯实联网收费、视频检测、智慧养护等核心平台矩阵，加大拓展数字孪生、视频中台、数据分析等方面高附加值业务，根据跟进国家战略积极布局新市场、新产品。

6、公司推广航运科技也几年了，数字航运与供应链的营业额一直都很低，一直突破不了10亿大关，公司对做大做强航运科技板块有哪些规划和举措？

数字航运与供应链业务围绕智能船舶、智能港口、智能航运服务、智能运营以及智能监管等领域聚力发展智能航运产业，融合新兴信息技术与传统航运要素，打造了“船视宝”系列产品、航运大模型Hi-Dolphin、船舶主动安全系统、I航运、云链宝、云帆、船舶网安等产品能力，已形成覆盖航运物流供应链各领域的数字化解决方案。组建营销中心、设立大客户经理开展战略客户营销，加大市场推广力度。近年来数字航运与供应链业务数智产品服务能效、大客户营销成果持续显现，截至前三季度板块营收保持较快增长。未来公司将持续优化迭代核心产品，围绕赋能航运行业上下游做大做强数字航运与供应链业务。

7、马上到12月，公司目前的盈利线非常脆弱。请问公司有采取措施防止亏损。特别是三季末应收账款大幅增加，请问为什么有这么大的增量？是什么业务导致。后期会不会长期收不回，存在坏账风险？

公司高度重视应收账款清收管理工作，应收账款规模主要受行业特征、收入结构及付款周期等因素影响。通常软件类业务回款主要集中在年底，公司也将抓住机遇，积极加大应收账款的回款工作。

8、公司业绩下行期间，是否有做出有效措施来遏制这一趋势？

公司将围绕赋能航运行业上下游做大做强公司数字航运与供应链业务，加速推进航运数智产品矩阵的市场化进程，探索产

品服务出海，大力发展智能航运产业。同时加快数字城市与交通业务的结构优化升级，夯实联网收费、视频检测、智慧养护等核心平台矩阵，加大数字孪生、视频中台、稽查治超、降本增效、数据分析等方面高附加值业务。积极在布局拓展海事数字化业务方面取得新的突破。预计全年数字航运与供应链业务将保持增长态势，数字交通与安防业务在承压中加速转型，力争实现公司整体收入规模保持平稳。

9、三季度公司应付工资薪酬在增长，虽然说主要是因为绩效薪酬计提，但你这个公司业绩实在下滑太厉害，新业务也没有暴发，你们这样发钱是不是不太合理，对比同类型上市公司，包括同地区，贵公司的工资平均水平也一直是很高呀，这种行为算不算损害股东利益？

应付职工薪酬增加系公司对各业务部门按照内部考核计提绩效薪酬，非实际发放金额；年底将按业务部门实际完成情况进行清算考核，对于业绩下滑业务部门将严格控制发放总量，做到业绩升工资升，业绩降工资降。预计今年人均工资将不会有大的变化。

10、上市公司中远海科，船舶数据业务和整个中远集团公司的业务有同行业竞争的风险吗？和控股大股东的业务有同质化运营竞争吗？有考虑过上市公司重组业务的可行性吗？

公司构建的船视宝、大模型 Hi-Dolphin 等航运数智产品，都是依托云计算、物联网和大数据算法等先进技术，对公开商业数据的识别、分析、建模、预测，不涉及客户自有的业务数据。公司与控股股东实现双向赋能，不存在同质化运营竞争关系；公司持续提升航运数字化服务能力和自主掌控能力，开发提供的数字化创新解决方案和产品切实赋能集团所属公司实体业务，集团所属公司在科技和数字化创新方面也为公司提供充分业务机会和应用场景。公司目前暂无重组计划。

12、根据公开资料，中国远洋海运集团有限公司，在 11 月 21 号，成立了中远海运（上海）航运科技有限公司。请问与海

科目目前的航运科技业务是否重叠，是否会损害上市公司利益，对海科影响预计怎样？

中远海运集团是公司的间接控股股东，作为全球最大综合航运企业，正在以“建设世界一流航运科技企业”为愿景，积极布局，全面提升集团科技创新能力。新成立的“中远海运（上海）航运科技有限公司”，即“中远海运航运先进技术研究院”，主要负责在产业链关键环节布局掌握基础性、紧迫性、前沿性、颠覆性技术，打造原创技术策源地。中远海运集团对中远海科关于避免同业竞争的承诺不会改变，也会一如既往支持中远海科高质量发展。

13、公司与华为在哪方面合作？

依托深耕行业多年的技术和市场积累，公司积极与行业内的优秀合作伙伴在智慧交通、数智航运、云计算等领域开展合作。

14、现在公司的主攻方向是航运科技，但是发现，推广航运科技的公司，比如“中远海运绿色数智船舶服务有限公司”和“广州振华航科有限公司”都不是公司控股，甚至参股比例很低，导致了公司的航运科技业务营业额和利润一直很低，请问这样是否涉嫌利益输送？麻烦公司做下解释。

公司分别持有“中远海运绿色数智船舶服务有限公司”49%股权和“广州振华航科有限公司”35%股权。公司与其他股东共同出资设立合资公司旨在积极进行业务和商业模式的创新探索，公司具备较强的数智化技术和能力，其他股东具备业务场景等资源优势，可以通过数实融合实现协同发展。公司高度关注合资公司经营业绩情况，将与其他股东方共同研究后续业绩提升方案。

14、公司应收款回收如何？

公司应收账款规模主要受行业特征、收入结构及付款周期等因素影响。公司客户主要来源于港航企业、高速公路和城市运营单位，付款能力和信用状况相对较好。公司高度重视应收账款清收管理工作，将通过跟踪客户资信、压实回款考核、强化客户沟通、优化催收机制等途径持续加强款项回收力度。

	15、牛市行情不涨，去年 9.24 至今不涨，这是什么原因？ 公司二级市场股价受宏观经济政策、行业动态、市场预期等多种因素影响。公司重视以提高上市公司质量为核心的市值管理工作，未来将继续努力做好经营管理工作，通过科技创新推动业务转型和高质量发展，提升内在投资价值，为广大投资者创造可持续的长期回报。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单(如有)	
日期	2025 年 11 月 28 日