

证券代码：603158

证券简称：腾龙股份

公告编号：2025-068

常州腾龙汽车零部件股份有限公司

关于 2025 年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

一、本次业绩说明会召开情况

常州腾龙汽车零部件股份有限公司（以下简称“公司”）2025年第三季度业绩说明会于2025年12月1日15:00-16:00在进门财经（<https://s.comein.cn/gu4zg3ff>）以网络平台在线交流的形式召开。公司董事长蒋学真先生，总经理李敏先生，财务总监徐亚明先生，董事会秘书蒋森萌先生出席本次说明会，就公司2025年第三季度业绩具体情况与广大投资者进行了沟通交流。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

本次业绩说明会上，投资者提出的主要问题及回复如下：

（一）公司第三季度业绩同比下滑，主要原因是什么？

今年第三季度实现收入 9.72 亿元，同比增长 0.5%；归母净利润 0.52 亿元，同比减少 57.16%，主要是去年同期非经常性损益中，包括了计入当期损益的拆迁补偿资产处置收益 0.66 亿元，本期无前述因素影响，同比差异较大。

扣非后归母净利润为 0.51 亿元，同比减少 20.28%，主要为行业竞争加剧，以及公司近年投产的波兰及马鞍山项目等，处于产能爬坡期，当前固定资产折旧分摊较大，本年前三季度毛利率为 19.05%，同比下滑 2.19 个百分点。

同时，随着供应链降本、运营效率提升等各项盈利改善措施逐步实施取得成效，公司第三季度毛利率为 19.79%，环比提升 1.34 个百分点。

（二）公司第四季度的经营情况如何？

公司第四季度的生产经营活动正常且有序开展，整体保持了稳健的运行态势。在此期间，为了及时响应下游客户的市场需求，我们的主要生产基地产能利用率持续处于良好水平，产销规模相较于去年同期保持了较为积极的态势。

目前，公司上下正全力以赴，确保各项订单的顺利交付。关于第四季度及全年的具体财务数据和经营业绩，敬请关注公司后续发布的定期报告。

(三)公司目前在波兰、摩洛哥、马来西亚都有基地布局，未来海外销售占比会进一步提升，公司是否建立汇率对冲机制以减少汇兑损失？

公司目前海外销售部分约占整体营收比例为 20%左右，主要采用欧元、美元结算。今年受人民币汇率波动影响，对公司本期影响为汇兑损失，公司动态评估汇率影响，适时结汇以锁定。目前公司出海战略为重要发展战略之一，伴随着公司海外基地的陆续建成以及产能爬坡，预期未来外销收入进一步增大，公司将适时评估是否采取汇率锁定等措施。

(四)公司目前的负债率、应收账款水平怎么样？

公司目前的资产负债率处于行业合理水平，始终坚持“稳健审慎”的财务政策，注重负债的结构与质量。公司拥有良好的现金流，利息保障倍数等关键指标持续保持优良水平。公司与主要金融机构保持着长期友好的合作关系，授信额度充足，为公司的持续发展提供了坚实的资金保障。关于应收账款管理，公司已建立了一套完整的客户信用管理和应收账款全流程监控体系，实现了事前、事中、事后的全方位风险控制。目前的应收账款账龄结构合理，绝大部分集中在信用期内，长期坏账风险较低。我们的客户多为资信优良的大型企业或长期合作伙伴，回款风险可控。

(五)公司毛利率下滑，计划如何提升自身盈利能力？

1、公司正基于汽车空调管路的稳定收入，积极拓展电子水泵、板式换热器、热管理集成模块等产品，完善产品矩阵，并关注和拓展储能、服务器液冷等新兴赛道。通过产品结构优化与系统集成能力提升，提升高附加值业务的占比，从而推动毛利增长与盈利水平的稳中提升。

同时，伴随欧洲、东南亚及北非等地海外产能的稳步建设与释放，公司正加速开拓国际市场。全球化布局不仅将带来新的收入贡献，更将强化公司的成本优势与抗风险能力，全面构筑中长期发展的综合竞争力。

2、从成本端，公司将通过运营提效与精益管理实现降本增效，并将资源聚焦于研发与智能制造，以强化核心竞争力。同时，通过优化资产与资本结构，提

升整体回报率。

(六)服务器液冷领域的进展及规划？

公司已在常州市设立全资子公司常州腾龙智控科技有限公司，专门从事应用于储能、服务器等领域液冷相关零部件及产品的研发、生产与销售。目前正积极开展团队组建及完善，市场开拓及客户资源积累等工作。以顺应产业发展趋势，充分发挥公司在热管理领域的技术积累与产业化优势，推动业务从汽车领域向非汽车领域战略延伸，提升公司整体盈利能力和竞争力。

公司将依托在汽车热管理领域积累的完善的供应链、产品矩阵和技术储备，探索非车用领域热管理产品及解决方案的应用，正逐步开拓应用于数据中心、储能等领域热管理产品的研发与生产。公司电子水泵产品及橡胶管、尼龙管产品有分别用于数据中心和储能电柜领域的小批量供货，目前销售收入占比较小，未来公司将持续不断探索在服务器液冷领域的产品矩阵布局。

(七)公司在车载冰箱项目目前进展如何？

公司已于今年年初完成年产 10 万台车载冰箱的生产线建设与专用实验室搭建，并成功获得福田戴姆勒两款商用车型的项目定点，预计今年底可实现批量投产与销售交付。

今年第三季度，在车载冰箱产品上实现首个乘用车项目定点，产品解决方案获客户高度评价，为后续公司持续积极推动乘用车市场拓展打下基础，同时将加速海外市场拓展，目前已与多家欧洲主机厂接洽推广。

特此公告。

常州腾龙汽车零部件股份有限公司 董事会

2025 年 12 月 2 日