

证券代码：601065

证券简称：江盐集团

江西省盐业集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 电话会议 ☐ 其他_____
参与单位名 称及人员姓 名	线上参与江盐集团（601065）2025 年第三季度业绩说明会的全体 投资者
时间	2025 年 12 月 1 日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接 待人员	董事长万李、独立董事谢海东、董事会秘书任雁飞、证券事务代 表张露
投资者关系 活动主要内 容介绍	1.① 关于盐穴储能项目：该项目是公司向新能源领域拓展的 重要方向，目前备受市场关注。请问目前的可行性论证是否已取 得实质性的阶段性成果？下一阶段的工作规划与时间表是怎样的？ ②关于碳酸锂项目：您此前提及的年产 200 吨碳酸锂项目， 为公司打开了新能源材料的成长空间。想请教该项目目前是否已 进入工艺设计阶段，以及预计何时能够建成达产？此外，公司对 未来逐步扩大这一业务的产能规模是否有初步规划？ ③关于纯碱 业务的应对与新盈利点：在当前纯碱价格承压的行业背景下，我 们欣慰地看到公司正积极开拓高强硫酸钙等新项目以提升综合效 益。除此之外，公司近期是否还有其他已规划或正在培育的新的 利润增长点？ ④关于公司的转型战略：公司近年来在绿色循环经

	济与盐穴储能等方面布局深远。想请董事长展望一下，公司中长期发展转型的具体战略方向是什么？是否有向科技型、平台型公司转型的潜在目标与清晰路径？ 答：尊敬的投资者，您好！公司正大力推进盐穴压缩空气储能项目，目前已完成盐腔地下空间综合利用评估，项目相关进展情况请关注公司后续公告。卤水提锂项目已进入工艺设计阶段，当前阶段项目顺利投产后可年产 200 吨碳酸锂，未来产能规划将根据市场需求来进一步确定。 公司始终以新质生产力为导向，深化改革培育“第二增长曲线”，加快构建盐化工、绿色健康盐品、新能源材料三大板块协同发展的现代产业体系，推动产业链、创新链、价值链深度融合。加速科技创新成果孵化，积极推进二氧化碳捕集项目、高盐卤水提锂、卤水精制分硝关键核心技术与示范项目、高强硫酸钙项目等双新领域一批原创技术及研发合作、联合攻关项目转化落地，助力发展新经济增长点。公司已于近期成立江西省江盐科技有限公司，进一步整合集团公司内部人才、技术、设备、资金等科技创新资源，实现集团创新资源统一管理，为集团的技术研发、产品创新和产业升级提供强有力的支撑。感谢您的关注！ 2. 请问公司在可持续发展方面有什么最新建设？ 答：尊敬的投资者，您好！公司以科技创新和数字化转型为核心动力，前瞻布局盐穴储能、卤水提锂、二氧化碳捕集等新兴领域，依托井下盐钙联产等先进绿色工艺，持续增强集团绿色低碳转型能力和可持续发展水平。积极践行 ESG 理念，定期发布 ESG 报告，细化环境、社会及治理领域的量化指标，回应资本市场对可持续发展的关注，增强投资者信心，为集团可持续发展奠定坚实基础。感谢您的关注！ 3. 公司股价长期低于发行价，请问在市值管理方面有什么举措？ 答：尊敬的投资者，您好！公司高度重视市值管理工作与资
--	---

	本市场表现，但二级市场股价波动受宏观环境、行业周期和投资者偏好等多重因素影响，公司将持续做好经营管理，聚焦主责主业，提升业绩和核心竞争力。同时，持续保持与资本市场的良好互动和沟通，以最大诚意力争实现企业价值与股东利益的协同增长。感谢您的关注！ 4. 公司 2025 年前三季度业绩大幅下滑的主要原因是什么？面对业绩下滑公司做了哪些举措？ 答：尊敬的投资者，您好！公司 2025 年前三季度业绩大幅下滑的主要原因是主营产品价格下行及行业周期性波动影响，2025 年前三季度主营产品价格均同比下降，其中纯碱价格同比降幅达 33.19%，工业盐价格同比下降 19.31%。面对行业困境，公司通过稳产保供、降本增效提升运营效率，持续加强内部管理，进一步优化营业成本和管理费用，加速重点项目落地，着力拓展第二增长曲线，积极应对行业周期挑战，为未来发展积蓄动能。感谢您对公司的关注。 5. 公司此前提出“盐资源综合循环利用”战略，涉及高强硫酸钙、卤水提锂等项目。请问当前这些项目的研发进展如何？未来是否计划通过并购或合作加速技术落地，形成新的业绩增长点？ 答：尊敬的投资者，您好！高强硫酸钙项目已进入试生产阶段，目前正在优化工艺参数，卤水提锂项目已进入工艺设计阶段，项目相关进展情况请关注公司后续公告。公司正在积极探寻符合战略方向的发展机遇，以期形成新的业绩增长点。如有相关进展，公司将严格按照相关规定和要求及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注！ 6. 您好！2023 年 2 月份，江西樟树压气蓄能电站盐穴地下工程预可行性研究结题论证会在樟树召开，专家组认为樟树盐穴满足压气蓄能电站的建设要求。然而自此以后，贵公司在储能项目方面并没有公开任何实质性进展。请问贵公司在储能项目方面有
--	--

	没有具体的计划，有没有设立专门的项目组？ 答：尊敬的投资者，您好！公司盐穴压缩空气储能项目正在推进过程中，已完成盐腔地下空间综合利用评估，公司将切实加强项目组织与协同推进，通过与中国能建、中科院武汉岩土力学研究所合作，充分发挥各自在资源、技术、人才等方面的优势，积极探索压缩空气储能和天然气战略储备的产业化路径，加速集团向“盐+新能源”产业融合转型。感谢您对公司的关注。 7. 请问公司未来是否计划通过收购区域品牌、建设区域仓储中心等方式加速全国化？如何平衡本地化运营与标准化管理的矛盾？ 答：尊敬的投资者，您好！公司积极推动产销研一体化建设，扩大产品覆盖区域，目前主要通过合作的方式加速全国化布局，未来将根据实际的业务情况综合考虑。公司通过打造遍布全省城乡的商贸流通网络，实现了江西省内食盐市场的深耕细作和渠道下沉，在不断强化本地化运营的同时，也在推动标准化管理，以适应不同区域市场的需求。感谢您对公司的关注。 8. 今年以来公司高管频繁变动，请问这是否会对公司生产经营造成影响？ 答：尊敬的投资者，您好！公司作为省属国有控股上市公司，高管变动主要系正常的人事调整和工作需要，且近期部分高管职务变动是到龄退休所致，相关人事变动均严格履行了规定程序，不会对公司正常生产经营造成影响。感谢您对公司的关注。 9. 在“双碳”目标下，请问公司是否制定明确的减碳路线图？盐穴储能、卤水提锂等项目是否纳入 ESG 投资框架？ 答：尊敬的投资者，您好！公司将绿色低碳作为“十五五”及中长期核心战略之一，紧扣国家“双碳”战略与江西省“1269”行动计划部署，围绕集团“十五五”高质量发展核心目标，系统推进发展方式绿色转型和产业体系现代化升级。公司前瞻布局盐穴储能、卤水提锂、二氧化碳捕集等新兴领域，积极践行 ESG 理
--	--

	念，努力为集团可持续发展奠定坚实基础。感谢您对公司的关注。 10. 请问公司产品在海外和地区的销售和布局情况如何？ 答：尊敬的投资者，您好！公司持续深耕出口市场，实现出口销售同比增长超 20%，公司食盐出口量连续多年在全国食盐出口总量占比超 30%，保持行业领先地位。截至目前，江盐集团产品远销全球 30 多个国家和地区，出口品类包括食用盐、工业盐、纯碱、小苏打、氯化钙等。东南亚是江盐集团海外重要市场，其中，江盐品牌食盐一直受到香港市民的青睐，连续供港 27 年。感谢您对公司的关注。 11. 贵公司拟设立的江盐科技研究公司业务方向是什么？预期达到什么样的效果？ 答：尊敬的投资者，您好！为进一步强化江盐集团科研创新能力，加快发展新质生产力，公司拟出资注册设立江西省江盐科技有限公司，主要业务方向包括整合集团公司内部人才、技术、设备、资金等科技创新资源，聚集企业资源优势和人才优势，形成以盐资源为依托，以产学研为技术支持，全面提高江盐集团创新能力，释放创新驱动发展原动力，助推企业高质量发展，为江盐集团高技术产业新的增长点提供重大基础平台和技术支撑。感谢您对公司的关注。 （注：本次业绩说明会如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或管理层对行业、公司发展或业绩的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。）
附件清单	无。
日期	2025 年 12 月 1 日