证券简称: 深圳华强

深圳华强实业股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-012

投资者关系活动类别	■特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他	
活动参与人员	富达基金 陈月桥	
时间	2025年12月1日	
地点	深圳华强会议室	
形式	线下	
上市公司接待人	英市人切 4 工世	
员姓名	董事会秘书: 王瑛	
交流内容及具体问答记录	1、公司电子元器件授权分销业务的发展历程	
	2014年底,公司确立了	全面进入电子元器件授权分销行业的发展战
	略,并从2015年开始按照既	定战略沿着电子产业链不断延伸和拓展,在
	2015年至2018年期间,通过	收购湘海电子、鹏源电子、淇诺科技、芯斐
	电子等优秀的电子元器件授	权分销商,不断整合国内电子元器件授权分
	销行业。前述企业在进入公司平台后,在其自身优秀的基础上,充分利	
	用公司平台的资金和资源优	势,整体表现出很好的业绩成长性和协同效
	应。	
	2018年,为进一步推进	战略稳定实施,公司组建了华强半导体集团,
	对电子元器件授权分销业务	进行进一步的深度整合,打造了资源、资金、
	人才、信息系统、仓储和报	关等统一运营管理平台,推动原有各项分销
	业务加速发展,并持续赋能、培育、发展围绕新引入的团队、产品线或	
	客户开展的业务。同时,华	强半导体集团持续挖掘行业内优质项目或标

的,以平价并购、合资经营、业务合作等方式快速获取人才、产品线或 客户等资源,在保证发展质量的前提下进一步加快分销业务发展速度。

通过前述收购和整合,公司迅速确立并持续巩固了本土电子元器件分销龙头地位,授权分销业务覆盖全品类电子元器件、各类下游应用行业和领域,服务客户涵盖智能手机、智能穿戴、新能源、汽车电子、物联网、网络通信、服务器、数据中心电源、光模块、工业控制、医疗、无人机、人形机器人等领域数千家龙头骨干企业和数万家中小微企业,拥有广泛的产业链带动作用。

2、公司存储业务情况

作为国内电子元器件授权分销龙头企业,公司代理的产品线数量位居行业前列,覆盖了含存储产品在内的各品类电子元器件。存储领域是公司持续布局和发展的业务领域,公司是江波龙、兆易创新、联芸科技、晶存科技、慧荣科技、威刚科技、千奕国际等存储厂商的重要代理商。前三季度,公司存储产品线出货总额同比大幅增长。

3、公司与海思的合作情况

公司是海思的主要授权分销商之一,代理分销其各类IC产品。近年来,海思陆续推出新产品,公司持续加大海思产品的应用方案研发与推广力度,促进海思产品的市场拓展。2024年及2025年前三季度,公司海思产品线的收入均实现了显著增长。

4、公司与华为昇腾的合作情况

公司是昇腾APN"金牌部件伙伴",已开发昇腾边缘AI推理计算盒等多款基于昇腾芯片的应用方案。未来公司将继续充分发挥自身的分销实力和技术能力,加力促进昇腾在边缘侧和端侧的应用,助力昇腾生态建设。

关于本次活动是	
否涉及应披露重	否
大信息的说明	
活动过程中所使	
用的演示文稿、	
提供的文档等附	无
件(如有,可作	
为附件)	