

宇通重工股份有限公司

投资者关系活动记录表

（2025 年 11 月）

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场调研 ☐ 电话会议 ☐ 其他 _____
活动主题	宇通重工 2025 年第三季度业绩说明会
会议时间	2025 年 11 月 6 日 9:00 - 10:00
会议地点 / 方式	上证路演中心 https://roadshow.sseinfo.com 网络互动
上市公司接 待人员	公司董事长、总经理、独立董事、副总经理兼财务总监、董事会秘书、证券事务代表
投资者关系 活动主要内容	公司于 2025 年 11 月 6 日 9:00-10:00 在上证路演中心（https://roadshow.sseinfo.com）召开 2025 年第三季度业绩说明会，本次活动线上交流问答环节主要内容如下： 问 1：矿用装备都有什么产品？ 答：尊敬的投资者您好，公司矿用装备产品包括新能源矿用车、燃油矿用车，其中新能源矿用车分为充电、换电、增程、混动、线控底盘（无人驾驶）等多种类型。目前，公司产品已涵盖 90t、105t、120t、135t、145t、180t 等多个系列，广泛应用于矿山运输、港口运输、水电工程、隧道施工等各类工作场景，产品运营区域覆盖国内和海外，得到了广泛认可和好评。感谢您的关注。 问 2：最新股东人数介绍介绍吧 答：尊敬的投资者您好，根据公司 2025 年第三季度报告，截至 2025 年 9 月 30 日，公司股东总数为 17,653 户。感谢您的关注。 问 3：为啥要卖环卫服务公司，多好的市场了？ 答：尊敬的投资者您好，为了进一步聚焦战略、整合资源、提升经营质量，

更加专注于制造业领域的新能源环卫设备、新能源矿用装备等本公司具备一定竞争优势的业务，同时避免与环卫设备业务客户在环卫服务领域形成竞争，以争取与更多客户达成合作，公司通过公开挂牌方式转让环卫服务业务子公司傲蓝得的控股权。感谢您的关注。

问 4：国内矿用装备行业发展趋势咋样？

答：尊敬的投资者您好，国内矿用装备行业新能源产品需求快速增长，正处于绿色转型与技术革新的关键时期，通过政策引导以及技术创新，正逐步向着更加绿色化、智能化、大型化的方向发展。感谢您的关注。

问 5：你环卫设备们只做新能源吗？

答：尊敬的投资者您好，公司拥有 17 类环卫车辆产品、两大站类产品，具有传统和新能源整车生产能力，产品涵盖清扫、清洗、收运、清运、站类等领域，包括传统能源、纯电动、混合动力、氢燃料等各类产品。感谢您的关注。

问 6：请问公司在目前市场环境下有哪些技术优势，目前的市场表现如何？

答：尊敬的投资者您好，在环卫设备方面，公司新能源产品以行业共性关键技术“电池、电机、电驱、电桥、电控”及“线控底盘”的自主攻关为切入点，经过多年技术攻关，在新能源系统关键技术、新能源上装系统集成和节能技术、作业效率提升、智能网联等方面取得多个突破。在矿用装备方面，公司聚焦新能源纯电矿卡，开发了更适合矿山工况运营场景的电机、电控、电池系统，并为车辆匹配相应的充电补能方案及运营管理方案；基于纯电矿卡扩展线控底盘设计方案，开放合作，打造矿山无人驾驶运营方案，目前已在多地实现常态化无人运营。感谢您的关注。

问 7：麻烦请问公司未来的分红计划和派息政策？

答：尊敬的投资者您好，公司近 3 年，实施并宣告现金分红 5 次，持续以现金分红方式回报股东。未来在没有大额资本支出且不影响正常生产经营的情况下，公司仍将优先采取现金分红的方式进行利润分配。

问 8：公司无人驾驶产品在市场拓展进展情况？

答：尊敬的投资者您好，公司围绕环卫设备新能源技术、智能化作业技术、轻量化技术等关键技术开展技术攻关和工程应用研究，逐步建立了环卫设备新能源技术、智能化作业技术、轻量化技术及相关技术标准和规范，提高了环卫设备新能源技术、智能化作业技术、轻量化技术等领域的自主创新能力。如车规级自动驾驶洗扫车产品，前期已在北京、广州、深圳、大连、郑州等城市推

广应用，截至 2025 年 6 月末，已安全运营 3 年、累计 55 万余公里，0 事故，实现出勤率 100%、作业计划执行率 100%。在无人驾驶矿用车方面，公司基于纯电动矿用车技术优势全面布局线控底盘，可实现线控制动、转向、换挡和油门，具备矿山全工况、全天候适应能力，基本实现露天矿山“装、运、卸”全流程自动化运输作业，已在多地实现常态化无人运营。感谢您的关注。

问 9：领导您好，请问公司业绩为啥好转？

答：尊敬的投资者您好，受行业新能源需求增长、公司战略聚焦新能源设备制造业务等因素驱动，公司前三季度新能源环卫设备、新能源矿用设备实现销量增长，公司经营业绩同比提升；同时公司经营业务变化，转让傲蓝得环境科技有限公司、郑州绿源餐厨垃圾处理有限公司股权增加了投资收益。感谢您的关注。

问 10：请问你们的纯电动矿用产品有啥优势？

答：尊敬的投资者您好，公司基于实际路谱采集数据，立足矿卡工况场景及运营需求，高标准完成电池、电机和电控的一体化标定、匹配，实现了工况场景标定、软硬件集成控制及系统高效协同，以行业领先的三电软件技术和硬件品质，推出了全新 3 代产品，以更高品质，为客户创造更大价值。3 代产品在动力、节能、可靠耐用、安全、智能等方面全面升级：高效大功率扁线电机 + 全新三挡箱，能效更高、动力更充沛，能耗较 2 代产品降低 10%，最大爬坡度可达 40%，最高车速可达 40km/h；三电系统、刚性车架 10 年长寿命设计，确保在矿区高强度复杂作业工况下长久可靠，出勤率更高；更安全，行业首次实现 CAN（控制器局域网）控应急转向技术，紧急情况自动介入；更智能，支持定制车队运营管理服务，车辆状态了然于胸，动力电池安全防护，26 种安全预警，预警准确率 $\geq 95\%$ ，车辆运行前完成智能自检，避免车辆带病上路，保障车辆运营安全，降低运营风险。感谢您的关注。

问 11：尊敬的管理层领导好，请问下公司技术团队实力如何？

答：尊敬的投资者您好，公司目前已经建立了具备专业能力、全方位知识结构、德才兼备的管理与研发队伍，支撑公司产品和技术创新。截至 2025 年 6 月，公司拥有研发人员 356 人，其中博士 3 人，硕士 58 人，高级职称 39 人、中级职称 122 人，基础工程机械管理团队在行业平均具有 10 年以上的研发及管理经验。感谢您的关注。

（上述活动不涉及应当披露但未披露的重大信息。）