

证券代码： 301068

证券简称： 大地海洋

杭州大地海洋环保股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☒ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	广发证券、泰康资产、易方达、华夏基金、瑞达基金、华泰保兴、竹润投资、国海证券、东方财富、天风证券、信达证券、枫润资产、东吴证券、财通基金、宁银理财、和聚投资、远海私募、鹏华基金、和谐汇一（排名不分先后）
时间	2025 年 12 月 3 日（周三） 下午 14:00~16:00
地点	杭州大地海洋环保股份有限公司会议室
上市公司接待人员	虎哥副总经理：胡少平 董事会秘书：卓镒刚 证券事务代表：傅嘉琪
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司展厅参观 二、问答环节 本次调研活动主要问题及回答如下： 问题一：公司收购浙江虎哥废物管理有限公司（以下简称“虎哥”）是出于什么考量，自收购完成以来是否体现了积极效应？ 答：此次收购是公司完善产业布局、构建核心竞争力的关键一步。公司原有优势集中在一般工业固体废物与电子废弃物拆解领域。通过收购虎哥，公司成功地将业务延伸至市场潜力巨大的居民端再生资源回收领域，可实现在品牌、渠道、技术等方面的共享，有利于公司原有业务的能力提升，打通“回收”环节，建立“回收-拆解-利用”的废弃资源循环利用产业链，与国家推动“无废城市”建设及消费品以旧换新的政策方向高度契合，为公司长远发展奠定了坚实基础。

	收购带来的协同效应主要体现在三个层面：一是业务协同，虎哥深入社区的前端回收网络，能为公司全资子公司浙江盛唐环保科技有限公司（以下简称“盛唐环保”）、盛唐环创科技（桐庐）有限公司（以下简称“盛唐环创”）等拆解企业提供稳定、优质的原料来源，特别是废弃电器电子产品，形成高效的内部循环；二是运营协同，双方在品牌、渠道与技术上的资源共享，有助于降低整体运营成本，提升市场影响力与运营效率；三是战略协同，整合后，公司将升级为能够提供“源头回收至末端处置”一体化解决方案的服务商，显著提升在“无废城市”建设赛道中的综合竞争力。 问题二：公司收购威立雅杭州项目（现盛唐环创）的主要战略出发点是什么？ 答：本次收购是基于深化主业、强化区域领先地位的战略选择。旨在：第一，快速提升废弃电器电子产品拆解产能及市场占有率。威立雅杭州拥有具有一定稀缺性的废弃电器电子产品处理资质，本次收购可明显提高公司的拆解能力，进一步巩固电子废弃物拆解业务在浙江省内的行业龙头地位。第二，优化产业生态。此举整合了区域内的重要产能，减少了同质化竞争，有利于优化市场格局。第三，发挥协同效应。公司已于 2025 年 8 月完成对虎哥的收购，完善了前端回收网络，本次收购可进一步增强后端处置能力，最大化全产业链的协同效应，提升整体资源化效率和盈利水平。 问题三：收购威立雅杭州（现盛唐环创）对公司现有业务板块将产生怎样的具体影响？ 答：本次收购对公司现有业务具有积极而深远的带动作用。公司子公司盛唐环保作为浙江省废弃电器电子产品拆解龙头企业，2024 年其规范拆解量占全省公示总量的约 40%。完成此次收购后，公司的总拆解资质和能力将得到跨越式提升，不仅能显著增强区域市场影响力，更能通过生产资源的统一规划、采购销售
--	---

	渠道的整合，实现规模效应，降低单位成本，提升对上、下游的议价能力，从而强化公司的整体盈利基础和抗风险能力。 问题四：公司 2025 年半年度及三季度业绩亏损的原因？针对上述亏损公司采取的措施？ 答：公司 2025 年上半年及三季度亏损主要受废弃电器电子产品处理补贴政策变更的影响。2024 年起，国家停征并改革了原有的处理基金制度，转为专项资金“以奖代补”新模式。2025 年废弃电器电子产品处理专项资金共 50 亿元，其中，用于发放原废弃电器电子产品处理基金制度时尚未补贴的资金额度为 23 亿元，“以奖代补”支持行业发展的资金额度为 27 亿元，公司全资子公司盛唐环保获核定约 1.39 亿元的专项资金支持。上述金额与 2024 年度公司按照期望值和最可能发生金额确认的专项资金收入存在差异，产生的收入变动调整至本报告期，对本报告期经营业绩产生了较大影响。 公司在政策明朗后迅速调整经营策略，积极向前端传导的同时不断提高运营效率，以降低补贴下降的不利影响。公司始终重视投资者利益，努力为投资者创造更高的价值，目前公司经营稳定。 问题五：请分享一下虎哥在新业务领域的拓展情况？ 答：虎哥已将其成熟的数字化回收模式成功复制到废旧电动自行车回收拆解领域。该业务建立了从上门回收、信息核验、集中转运到专业拆解的全流程可追溯体系，确保车辆规范处置，防止非法翻新与二次污染。目前，虎哥拆解已建设了规范化的拆解车间，配备专业的拆解流水线及毁形设备，形成了稳定的日处理能力。该项业务是公司响应国家号召、拓展居民端大宗再生资源回收业务的重要实践，未来成长可期。 问题六：面对当前市场环境，公司对未来的展望？ 答：公司目前主营业务为危险废弃物的收集、资源化利用和无害化处置、电子废弃物的拆解处理、家庭废弃物回收和资源化
--	--

	利用及废旧电动自行车回收拆解业务。 随着国家“无废城市”建设、设备更新和消费品以旧换新等工作的不断深入推进，行业市场将出现更多的机遇与挑战。公司将始终秉持“绿色、循环、低碳、环保”理念，专注于回收端体系的建设，加速产业链整合，在夯实主业的同时积极发掘新的业务增长点，不断提高运营效率与盈利能力，致力于成为极具竞争力和影响力的“无废城市”建设服务运营商。 接待过程中，公司接待人员与来访人员进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。
附件清单(如有)	
日期	2025 年 12 月 3 日