

证券代码:688280

证券简称:精进电动

精进电动科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号:2025-010

投资者关系活动类别	<div><input type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input checked="" type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</div>
参与单位名称及人员	成都万象华成投资管理有限公司：刘子立
时间	2025 年 12 月 3 日 15:00-16:00
地点	北京市朝阳区博大路 20 号院金辉时八区，10 号楼，董秘办公室
接待人员姓名	董事会秘书兼财务总监：谢文剑
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司董事会秘书向调研人员详细介绍了公司的发展历程，业务和产品，以及本年度 1-9 月的业绩表现，重点介绍了公司产业布局，并于会后带领调研人员参观了公司主要产品展区。在此将会上的问答环节做如下记录。</p> <p>问题 1：前 3 季度公司运营整体情况如何？</p> <p>答：公司前三季度整体业绩非常不错，各项指标都有大幅度的改善。公司营业总收入 18.02 亿元，较上年同期增加 96.07%。总收入上升的主要原因是主营业务中新能源汽车电驱动系统收入较去年同期有较大增长所致。这部分收入的增长主要来自于公司上年末投产的境内乘用车项目持续放量，另外本年度有新项目投产放量，两个因素综合，所以收入增长较为明显。</p>

	<p>公司利润总额为 8354.7 万元，较上年同期改善 121.62%，并实现了盈利。利润总额大幅上升的主要原因是公司收入比上年同期有较大的增长，收入的增长从根本上带来了盈利性的改善，改善了毛利润。同时，公司在收入上升的同时严控支出；另外公司收到政府补贴。以上因素综合改善了公司的盈利能力。</p> <p>前三季度，公司经营活动产生的现金流量净额 4.13 亿元。公司收入比上年同期有较大的改善，收入改善后，公司盈利能力得到提升，因此销售商品、提供劳务收到的现金得到改善，另外公司收到政府补贴。以上因素综合改善了公司的经营活动产生的现金流量净额。</p> <p>问题 2：公司是否有把业务拓展到其他领域？</p> <p>答：公司在新能源汽车电驱动系统领域积累有丰富的经验和技術储备，公司已经将业务拓展到了非汽车用新能源电驱动系统领域，主要目的是探索新的应用，市场和增长点。截至公司三季报发布，公司在新能源汽车电驱动系统之外的市场已经取得了阶段性进展，如已经量产的应用于电动摩托车的產品，以及在开发的船用、飞行用驱动系统的產品。同时公司还在拓展一些机器人驱动系统应用的市场、评估机器人相关的驱动产业产品的技术及应用等等。</p> <p>问题 3：2025 年公司业务增长都是什么因素驱动的？</p> <p>答：公司营业总收入较上年同期大幅增加。主要原因是公司主营业务中的新能源汽车电驱动系统收入比去年同期有大幅增长。这部分收入的增长主要来自于公司上年末投产的境内乘用车项目持续放量。具体而言，我们 24 年下半年投产了配套一个越野车项目的系列产</p>
--	--

	<p>品。该车型是一个平台级的产品，客户在 24 年向市场投放了一个新车型，在 25 年又投放了另外一个新车型。两个车型叠加放量。另外本年度有新项目投产放量，我们在 6 月投资了配套另外一个国内知名主机厂的三合一产品。由于是 6 月份投产，所以驱动了三季度的收入增长。以上因素综合，所以收入增长较为明显。</p> <p>问题 4：如何看待联合动力上市，是否加剧行业竞争？</p> <p>答：这个企业业务规模比较大是从汇川分拆出来上市。精进电动，我们主要业务从公司成立之初就专注于新能源汽车电驱动系统，而且一直聚焦这个市场。虽然联合动力刚刚上市，但是和联合动力的业务竞争关系一直都有。在我们的行业里，不同类型企业各有各的优势。公司仍将聚焦核心产品，核心市场特别是海外业务，核心客户开展业务，不盲目扩张，利用公司技术优势，以更高性能和更低成本的设计推动产品技术发展，并继续依靠公司的研发创新能力创造价值</p> <p>问题 5、今年公司研发费用下降，是什么原因，是公司研发投入少了吗，是否会影响公司的竞争力？</p> <p>答：公司 2025 年前三季度研发投入较上年同期下降。研发投入下降的原因主要是因为本年度内在进行中的受托开发项目较多。公司把有限的研发资源向这些受托开发倾斜，这些在进行中的受托项目的研发投入在项目还没有完成时，计入在技术存货，待项目达到收入确认的时候，再结转到营业成本里。受托研发多也意味着将来公司可以商业化的项目机会变多，因为一般客户在完成开发后，可能就有后序量产的需求。所以公司受托研发可以说是未来收入增长的一个前置信号。</p>
--	---

附件清单(如有)	无	
日期	2025 年 12 月 3 日	