

股票代码：002121

股票简称：科陆电子

## 深圳市科陆电子科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
活动参与人员	一、参与单位 淡水泉投资、爱建证券、中信证券、万泰华瑞投资、资瑞兴投资、量度资本、泓铭资本、创富兆业 二、上市公司接待人员 董事会秘书黄幼平女士
时间	2025年12月9日（星期二）15:00
地点	科陆大厦
形式	面对面交流
交流内容及具体问答记录	<p>1、公司储能业务产能情况如何？</p> <p>答：公司宜春储能基地年产能约10GWh，目前处于满负荷生产状态；正在推进建设的印尼储能生产基地初期规划产能约3GWh，计划2026年正式投产。公司将根据业务发展和市场拓展的需要适时调整产能规划，确保产能规划与业务发展需求相匹配。</p> <p>2、公司营业收入结构情况？</p> <p>答：公司主营业务为智能电网业务与储能业务。2025年上半年，智能电网业务、储能业务占总营业收入的比重分别为</p>

48.74%、49.83%；从市场分布来看，国内市场收入、国外市场收入占总营业收入的比重分别为50.22%、49.78%。

### **3、公司海外储能业务布局情况？**

答：目前，公司正以全球化布局、自主化研发、精益化服务为目标，大力开拓业务市场。其中，海外储能业务市场为差异化布局，目前持续深耕美洲、欧洲市场，搭建集销售、技术、服务于一体的本地化团队，聚焦客户需求挖掘与业务落地，同时重点攻坚亚太、中东非市场，通过组建区域营销团队、联合当地合作伙伴渗透市场，逐步建立市场认知与渠道网络。

### **4、公司储能业务在海外市场的竞争优势？**

答：公司自2009年开始涉足储能领域，是国内较早进入储能系统集成领域的企业，在储能领域拥有深厚的技术积累和丰富的项目经验，了解客户需求，已实现PCS、BMS、EMS、DC/DC和O&M等储能系统控制核心单元全面自研自产，具备整站解决方案服务能力。如针对北美市场，公司产品采用主动均衡、主动通风防爆设计，并且通过了IEEE 693高级抗震测试，能较好地降低储能安全事故的发生率。

### **5、公司智能电网业务的海外市场拓展情况？**

答：智能电网业务方面，公司积极关注海外电网重构带来的机遇，推动海外业务多点发展。2025年上半年，非洲市场签署AMI项目订单超2亿元；南非市场实现突破，公司智能电表产品成功入围南非国家电力公司短名单；欧洲市场实现稳定出货。

### **6、公司如何应对数据中心储能需求带来的新机遇？**

答：随着人工智能技术的快速发展和广泛应用，数据中心等算

	<p>力基础设施的能耗持续攀升，电力供应稳定性成为行业关键挑战。“可再生能源+储能”成为保障能源供应稳定的关键路径。当前，储能技术正从传统的新能源发电配套，加速向数据中心配储、微电网协同、光储充一体化等多元新场景延伸。公司将积极跟踪新业态、新场景下的市场需求动态，立足于自身技术积淀与业务优势，做好相关技术储备与业务布局，积极把握产业发展的新机遇。</p> <p><b>7、美的集团控股公司后，给公司带来了哪些变化？</b></p> <p>答：公司控股股东美的集团实力雄厚，有先进的管理理念，可在研发、制造、供应链、品牌等多方面给予公司赋能。公司在控股股东的支持下，正持续深耕核心业务领域，加大市场拓展力度，通过优化经营管理、加强研发创新等举措构筑核心竞争力。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	不涉及
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无
日期	2025年12月9日