

编号：2025016

证券代码：002483

证券简称：润邦股份

江苏润邦重工股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	兴业证券 郭亚男、吴伟康；景领投资 王胜；众智私募 陈恒发；华夏未来资本 王钟琪；信达证券 韩冰
时间	2025 年 12 月 9 日
地点	公司全资子公司南通润邦重机有限公司
上市公司 接待人员姓名	副总裁兼董事会秘书 谢贵兴；证券事务代表 刘聪；证券事务专员 窦晓林
投资者关系活 动主要内容介 绍	<p>2025 年 12 月 9 日，公司接待了兴业证券、景领投资等机构的分析师、研究员、基金经理、投资经理的来访并与其进行了交流。主要沟通内容如下：</p> <p>1、问：介绍一下公司在船舶及海工船舶方面的业务布局及未来市场情况？</p> <p>答：船舶及海洋工程装备业务是公司的重要业务。近年来，海工与船舶市场迎来新一轮高景气周期，全球海洋油气勘探开发活动持续活跃，航运市场供需结构改善，带动各类高端海工装备、特种船舶及绿色智能船舶需求显著提升。公司紧抓行业机遇，积极开拓全球船舶及海工装备市场，目前相关订单正在逐步落地并进入生产制造阶段，船舶及海工船舶业务贡献将持续提升。未来，公司将持续深化在该领域的布局，致力于成为全球范围内具有重要影响力的海工船舶与特种运输船舶综合解决方案提供商。</p>

	<p>2、问：公司开始承接大量船舶订单，公司在造船领域的硬件条件优势有哪些？</p> <p>答：公司始终将船舶与海洋工程装备作为战略性业务予以投入，经过多年发展，已构建起扎实的硬件设施体系，形成了差异化的造船产能优势，具体体现在以下方面：（1）公司拥有自建船台，能够灵活调度生产资源，确保船舶分段及整船建造的自主性与进度可控；（2）公司拥有高端不锈钢产品制造车间，同时具备特种材料加工与焊接工艺能力，可满足液化气船、化学品船等高附加值、高腐蚀环境特种船舶的建造要求，为产品结构向高端化延伸提供支撑。（3）公司对船台实施顶棚覆盖，实现室内化造船作业，有效克服风雨等气候因素对生产进度与工艺质量的影响，保障建造周期稳定、产品质量可靠。（4）自 2011 年进入海工船舶市场以来，公司持续积累船舶设计、工艺与项目管理经验，形成了一套成熟高效的建造管理体系，能够高质量、高可靠地履行复杂船舶建造合同，为客户提供全周期服务保障。</p> <p>这些硬件与经验积累共同构成了公司在造船领域的核心基础，为持续获取订单、提升市场竞争力提供了坚实保障。</p> <p>3、问：公司近年来在港口集装箱起重机方面业务发展情况如何？</p> <p>答：公司积极把握全球港口自动化、智能化及绿色化升级趋势，凭借可靠的产品性能、优质的工程交付与完善的售后服务体系，公司港机业务市场影响力稳步提升，产品已出口至亚洲、欧洲、非洲、美洲等地区，并与国内外众多重要港口运营商建立了长期稳定的合作关系。同时，公司积极参展了在世界各地举办的 TOC 展览会，与全球同行共同推动港口运营的可持续发展。目前公司港机业务发展迅猛，在手订单充足，市场拓展情况良好，产销规模持续提升。</p> <p>4、问：公司高端装备业务在人工智能、自动化智能化等领域</p>
--	--

	<p>的技术发展情况如何？</p> <p>答：公司抢抓人工智能发展的历史性机遇，积极融入人工智能的发展快车道，探索 AI 技术在公司产品应用场景中的实践，使人工智能技术与公司现有产业深度融合，促进公司在生产效率、产品质量、创新能力等方面实现质的飞跃，持续推动公司产业转型升级。公司在集装箱港口起重机、移动式港口起重机、散料装卸及输送装备等产品已逐步实现智能化、自动化科技研发和应用，助力客户打造自动化、无人化港口码头，提升港口码头的运营效率，共同推动全球港口码头物流行业的智能化转型。</p> <p>近期，公司向客户提供了 12 台全自动轮胎式集装箱起重机（RTG），配备 L4 级自动化控制系统，助力客户码头智能化升级。后续公司将进一步加大技术研发力度，不断提升公司高端装备产品的智能化和自动化水平。</p> <p>5、问：公司的国际化业务布局情况如何？</p> <p>答：公司不断通过技术创新提升产品质量和服务水平，加快“两网工程”建设，持续优化国际销售网络和售后服务体系。目前公司已在东南亚、南亚、中东、欧洲、澳洲、拉丁美洲、非洲等地区建立了销售和售后服务网点。公司正加大力度积极拓展高端装备业务相关市场。公司认为海外市场特别是发展中国家相关商业机会仍然很大，基于公司多年的积累和布局，公司有信心做好全球国际化业务的发展。</p> <p>6、问：公司未来的发展方向如何？</p> <p>答：未来，公司将聚焦于高端装备业务板块，并将其作为驱动公司未来持续增长的关键引擎。公司将持续加大研发投入，深入推进自主创新与技术突破，围绕市场需求和行业发展趋势，重点打造具有国际竞争力的战略产品和核心装备，不断提升公司在高端装备制造领域的综合竞争力。</p> <p>在此基础上，公司将进一步巩固并扩大在散料装备、船舶及海</p>
--	--

	工装备、港口装备等细分领域的市场地位，致力于从产品供应商逐步升级为系统解决方案提供者。通过优化产品结构、深化全球业务布局、加强服务体系建设，公司将持续强化品牌影响力与技术引领作用，目标成为多个细分领域内具备全球竞争力的行业龙头，推动业务规模与盈利能力的同步提升，为股东和客户创造长期价值。
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 12 月 10 日