

证券代码：000062

证券简称：深圳华强

深圳华强实业股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-013

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
活动参与人员	万柏基金 吴凯特 亚太汇金基金 滕涛 博闻投资 曾元丰 佛山抱石投资 祝国杰、刘仲生 丰坤资本 徐红标 聚众鑫创投资 彭建彬 民沣基金 黄海山
时间	2025年12月10日
地点	深圳华强会议室
形式	线下
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：王瑛
交流内容及具体问答记录	<p>首先董事会秘书介绍了公司业务、经营情况及核心竞争力等内容，随后就调研人员关注的问题进行了交流，主要包括：</p> <p>1、公司存储业务情况</p> <p>作为国内电子元器件授权分销龙头企业，公司代理的产品线数量位居行业前列，覆盖了含存储产品在内的各品类电子元器件。存储领域是公司持续布局和发展的业务领域，公司是江波龙、兆易创新、联芸科技、晶存科技、慧荣科技、威刚科技、千奕国际等存储厂商的重要代理商。</p>

前三季度，公司存储产品线出货总额同比大幅增长。

2、公司与海思的合作情况

公司是海思的主要授权分销商之一，代理分销其各类IC产品。近年来，海思陆续推出新产品，公司持续加大海思产品的应用方案研发与推广力度，促进海思产品的市场拓展。2024年及2025年前三季度，公司海思产品线的收入均实现了显著增长。

3、公司与华为昇腾的合作情况

公司是昇腾APN“金牌部件伙伴”，已开发昇腾边缘AI推理计算盒等多款基于昇腾芯片的应用方案。未来公司将继续充分发挥自身的分销实力和技术能力，加力促进昇腾在边缘侧和端侧的应用，助力昇腾生态建设。

4、华强电子世界的经营情况

“深圳华强北”素有“中国电子第一街”的美誉，在消费者对产品性价比和线下体验的重视日益增加、“一带一路”倡议持续深入带动国际客商采购等背景下，“深圳华强北”客流量进一步提升。基于在经营环境、商户质量、价格和产品品类丰富度等方面的优势，华强电子世界引领了“深圳华强北”的“时尚电子产品热”，吸引了众多海内外客商和消费者到店体验以及线上、线下采购，单店单日客流量峰值突破5万人次，华强电子世界“潮品电子区”的铺位持续处于满租状态。

今年，华强电子世界继续深耕差异化业态运营，按规划有序推进局部改造升级，持续扩大时尚电子产品经营区域，打造“华强时尚数智中心”，聚焦VR眼镜、智能穿戴、AI翻译机、AI玩具、机器人、无人机、电子乐器、运动相机、潮玩数码等新兴品类，已构建起集科技体验、时尚消费、互动社交于一体的大型沉浸式购物空间，实体市场内经营相关产品的商户经营效益进一步提升。

5、公司CVC业务的开展情况

公司从2019年开始开展CVC投资（Corporate Venture Capital，基于产业的财务投资），致力于实现以下产业发展目标并获得一定的投资收益：（1）集聚产业资源，打造产业链生态，为公司稳步探索打造虚拟

	<p>/实体IDM集团提供有力支撑，并提升公司在行业内的影响力；（2）与投资标的建立长期稳定的合作关系，将投资标的转化为公司的供应商或客户，为投资标的提供综合服务，进而提升公司电子元器件交易及服务平台的综合竞争力；（3）为投资标的赋能，推动投资标的的加快成长，享受投资标的的高速成长的红利，从而实现一定的投资收益。</p> <p>截至目前，公司已经通过CVC方式小比例参股了多家优秀且具有较大发展潜力的半导体IDM或设计企业。同时，公司也在尝试开展对下游具有较高技术门槛的细分领域的投资。</p> <p>总体而言，公司的CVC投资或产业投资是为公司基于已经打造的大型电子元器件交易及服务平台向电子产业链上下游延伸服务的，是公司持续推动产业升级的发展战略的有机组成部分。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无