

证券代码：301010

证券简称：晶雪节能

江苏晶雪节能科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	<div><input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/> 分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/> 媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/> 业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/> 新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/> 路演活动</div> <div><input checked="" type="checkbox"/> 现场参观</div> <div><input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）</div>
参与单位名称及人员姓名	中金银海（香港）基金有限公司 雍心 中金银海（香港）基金有限公司 郭佳怡 深圳前海恒江联合投资管理有限公司 周泽翊 香港荣晟资本有限公司 何锐 振华（香港）私募有限公司 朱云纲 华润金控投资有限公司 郭常林 无锡市环境卫生服务有限公司 卞巧凤 企业观察报上海大数据中心 朱海明
时间	2025 年 12 月 16 日（星期二） 下午 16:00~17:00
地点	江苏晶雪节能科技股份有限公司 A 栋一楼会议室
上市公司接待人员姓名	1、财务总监：张恭辉 2、副总经理、董事会秘书：徐兰 3、证券事务代表：庄妍雨
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1. 第三季度毛利率下降原因？</b> 财务总监张恭辉回复：行业处于寒冬期，需求萎缩导致第三季度业绩下滑。由于行业存在周期性特点，上半年订单较少，但从下半年开始明显回升。</p> <p><b>2. 面对行业低谷期，公司具体措施是什么？</b> 财务总监张恭辉回复：我们主要从开源和节流两方面着手。开源方面，我们积极拓展新的应用领域。节流方面，我们与宝钢、万华等供应商建立战略合作，降低生产成本，同时提升核心竞争力。</p> <p><b>3. 公司 1 月份提到拓展海外业务，目前取得了哪些进展？</b> 董秘徐兰回复：今年公司大力拓展海外市场，积极调研海外市场，在印尼和新加坡市场等取得了明显进展。目前海外业务采用经销与直销相结合的模式，我们已与东南亚部分工程商建立战略合作关系。</p>

	<p><b>4. 与特斯拉的合作模式是什么？</b> 董秘徐兰回复：我们为特斯拉超级工厂和储能工厂提供厂房外围维护材料。新能源汽车制造对生产环境有较高的要求，且我们的预装配式建筑具有施工周期短、节能环保等优势。除了特斯拉，我们也为理想等其他大型车企提供服务。</p> <p><b>5. 季度订单波动较大，如何管理成本？</b> 财务总监张恭辉回复：我们的产品销售具有季节性特点，通常四季度尤其是 12 月份会占全年销售的 40%-50%。由于订单是滚动执行的，这种波动对管理的影响较小，成本控制主要通过常态化管理实现。</p> <p><b>6. 公司是否计划拓展冷链和建筑以外的业务？</b> 董秘徐兰回复：目前我们仍聚焦于冷库和建筑保温领域，围绕现有产品深化发展，也考虑和谋划拓展其他产业。</p> <p><b>7. 贵公司与冰山冷热在业务上有哪些往来？</b> 董秘徐兰回复：我们与冰山冷热的合作历史非常悠久，他们既是我们的股东也是我们的客户。业务上存在互补关系——他们做制冷，我们做保温。</p> <p><b>8. 公司在算力数据中心及液冷领域有哪些业务进展？</b> 董秘徐兰回复：我们很关注这些新领域的业务机会，已参与了阿里飞天云数据中心等项目。后续会持续跟进，期待未来在这方面会有更多增长。</p> <p><b>9. 公司未来是否有再融资或并购计划？</b> 董秘徐兰回复：我们一直关注产业链相关的投资和并购机会，也在持续调研寻找合适的项目。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 12 月 16 日